

Strategy Partners

Дайджест: меры господдержки для фармацевтической промышленности

Сентябрь 2025

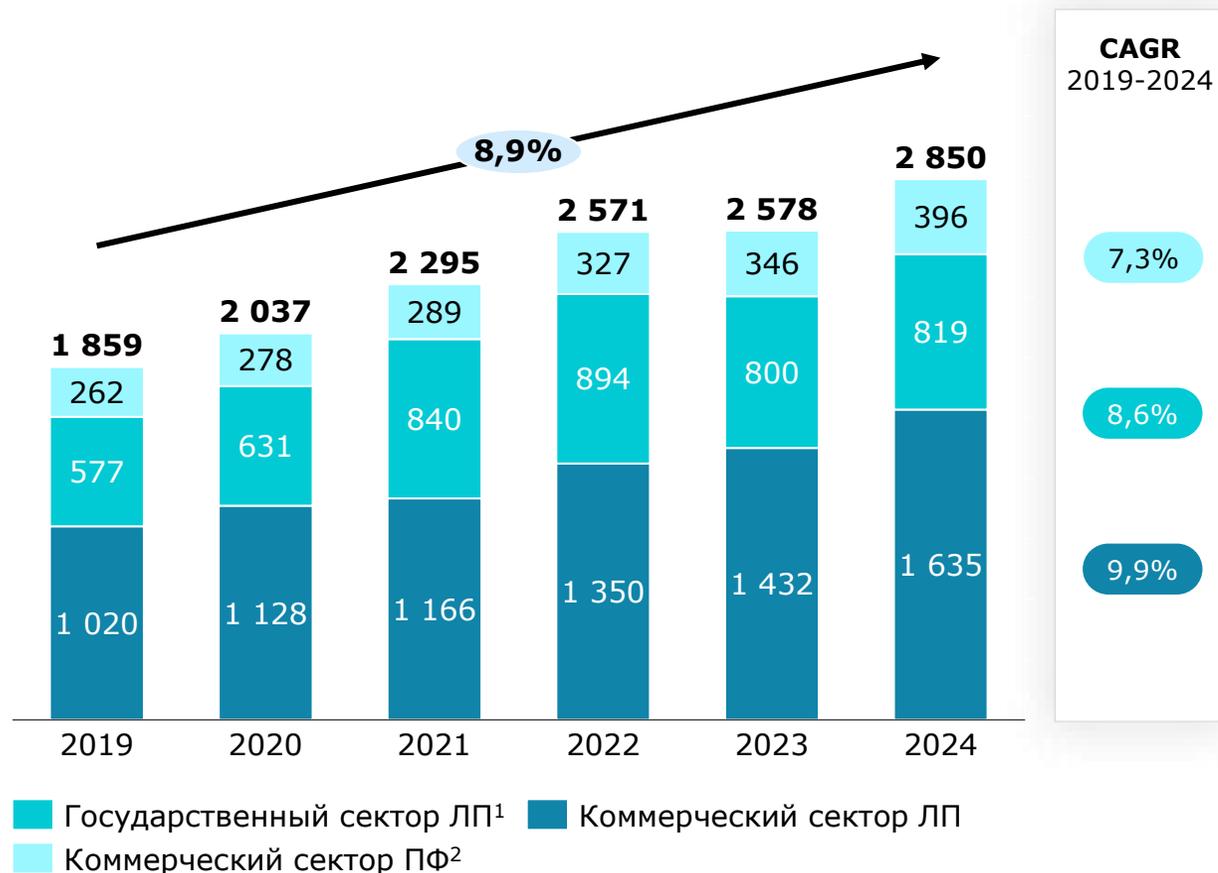


01

Краткая характеристика
рынка

В 2024 г. фармацевтический рынок продолжил рост до 2,9 трлн руб. Ключевые тренды: ослабление влияния зарубежных компаний на фоне снижения инвестиций, рост российских производителей

Динамика российского фармацевтического рынка, млрд руб.



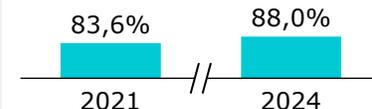
1 — лекарственные препараты; 2 — парафармацевтика; 3 — лечебно-профилактических учреждениях, в натуральном выражении

Источник: DSM Group, IQVIA, анализ Strategy Partners

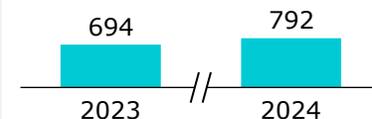
Тренды на российском рынке фармацевтики

- 01** Фокус государства на импортозамещении
- 02** Опережающий рост отечественных производителей
- 03** Продолжающийся рост количества аптек
- 04** Рост проникновения канала e-commerce в продажах лекарств

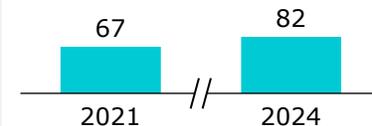
Доля локализованных лекарств в ЛПУ³, %



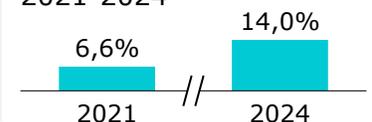
Продажи лекарств российского производства, млрд руб., 2023-2024



Количество аптек в России, тыс. единиц., 2021 – 2024



Доля e-commerce продаж на аптечном рынке в России %, 2021-2024



Прирост

5,3%

14,1%

21,8%

1,1%

Развитие фармацевтической отрасли – одно из приоритетных направлений государственной поддержки

Целевые значения отдельных показателей развития фармацевтической отрасли к 2030 г.

Цель	Показатель
Увеличение доли лекарств российского производства в общем объеме потребления	До 3,7 трлн руб.
Увеличение объема экспорта лекарственных препаратов	До 3,4 млрд долларов
Увеличение доли препаратов из перечня стратегически значимых, которые производятся по полному циклу	До 80%
Рост доли отечественных лекарств в денежном выражении	До 42,7%

Приоритеты развития

Лекарственный суверенитет и снижение зависимости от импорта

Экспортно-ориентированный вектор развития

Инновационное развитие отрасли

Комплексный подход к регулированию

Системные меры по поддержке организации производства

571

 млрд руб.

общая сумма расходов из федерального бюджета на лекарства по различным программам в 2025 г.



02

Федеральные меры государственной поддержки

Льготное кредитование

Получатели

Организации АПК, сельскохозяйственные производители (за исключением с/х кредитных потребительских кооператив)

Цель использования кредита

- Реализация проектов по строительству, реконструкции, модернизации и техническому перевооружению
- Приобретение оборудования

Срок займа

от **2** до **12** лет

Поддерживаемые профильные направления

Предприятия, цехи (объекты), мощности по производству специализированных продуктов:

- Лечебного питания (в виде смесей) для лиц с орфанными заболеваниями
- Энтерального питания
- Компонентов (ингредиентов) для их производства

Ключевые требования к заявителю

- Отсутствие задолженности перед бюджетом РФ
- Не находится в процессе реорганизации, ликвидации, в отношении организации не введена процедура банкротства, деятельность организации не приостановлена
- Не является иностранным юр. лицом

Процентная ставка

1-5% 0,0 ключевой
при КС = 17% ставки ЦБ
 +1-5 п. п.

Субсидия на компенсацию затрат на НИОКР

Цель субсидирования

Создание инновационных лекарственных средств, импортозамещение, повышение конкурентоспособности российской фармацевтической промышленности

Объемы выдаваемых средств

≤100 млн руб.
для биологических лекарственных препаратов

≤50 млн руб.
для прочих лекарственных средств

Структура допустимых расходов

ФОТ и страховые взносы	до 50% от размера субсидии	☐
Накладные расходы	до 100% от ФОТ	●
Услуги подрядчиков	до 50% от размера субсидии	☐
Закупка оборудования и др.	до 70%	☐

Область применения

Субсидированию подлежат затраты, понесенные с начала календарного года, в котором подана заявка на участие в конкурсном отборе, и далее **в течение срока выполнения НИОКР**

Сумма

До **70%** затрат на НИОКР ☐

Срок реализации проекта

До **4 лет**
При разработке биологического лекарственного препарата

До **3 лет**
При разработке иного лекарственного препарата, а также на фармацевтический НИОКР

Льготные банковские гарантии для системообразующих предприятий фармацевтической и медицинской промышленности

Ставка

До 0,5% годовых - ставка вознаграждения по договору между банком и принципалом

До 2% годовых - компенсация банку

Суммарный объем действующих банковских гарантий

≤20 млрд руб.

для 1 принципала¹

Направление финансирования

Возмещение банкам части комиссий за выдачу банковских гарантий

Цель финансирования

Предоставление банковских гарантий для минимизации рисков при взаиморасчетах по контрактам на поставку лекарств и медицинских изделий на условиях отсрочки платежа

Перечень поддерживаемых отраслей

- Производство лекарственных средств и материалов, применяемых в медицинских целях
- Производство медицинских инструментов и оборудования
- Торговля оптовая фармацевтической продукцией
- Торговля розничная лекарственными средствами в специализированных магазинах (аптеках)
- Торговля розничная изделиями, применяемыми в медицинских целях, ортопедическими изделиями в специализированных магазинах

Период действия льготной ставки

Не более **12** месяцев



¹ — для группы лиц одной системообразующей организации промышленности и торговли (включая эту организацию); принципал - производитель или дистрибьютер фармацевтической продукции и (или) медицинских изделий

Источник: Постановление Правительства РФ от 07.04.2022 № 612

Программа «Проекты развития»

Сумма займа

100 – 1000 млн рублей

Срок займа

До **5** лет

Софинансирование

≥ **20%** бюджета проекта ▶

(со стороны Заявителя, частных инвесторов или за счет банковских кредитов)

Процентная ставка

5% базовая ставка

3% при банковской гарантии, а также гарантии ВЭБ.РФ, Корпорации МСП, региональных гарантийных организаций (РГО) или ЭКСАР

Общий бюджет проекта

От **125** млн рублей

Поддерживаемые профильные направления

- Производство лекарственных средств и материалов, применяемых в медицинских целях
- Производство сырья для иммунобиологических лекарственных препаратов для медицинского применения, на получение микробного кормового белка¹
- Сертификация, клинические испытания (клинические исследования) и другие обязательные для вывода продукта на рынок контрольно-сертификационные процедуры, а также зарубежные клинические исследования и испытания

Целевой объем продаж новой продукции

≥ **50%** от суммы займа в год, начиная со 2 года серийного производства

Не применяется для проектов по автоматизации/цифровизации

Снижение ставки на 2 п.п.

- Покупка российского оборудования и (или) отечественного ПО на сумму ≥ **50%** от суммы займа
- Закупка продукции, включенной в Единый реестр радиоэлектронной продукции, на сумму ≥ **25%** от суммы займа
- Проведение заемщиком процедуры IPO в период действия договора займа
- Заявитель включён в Реестр производителей товаров с использованием вторичного сырья

¹ — и реализуемых в отраслях промышленности по следующим видам экономической деятельности: ОКВЭД 10.89.1, 10.89.4, 10.89.7, 10.89.8, 10.86.61, 10.86.62, 10.86.63, 10.86.64, 10.86.69, 10.86.5, 10.11.6, 10.91.

Источники: Стандарт Фонда №СФ-И-51

Программа «Лизинговые проекты»

Срок займа

До **5** лет

Общий бюджет проекта

От **20** млн руб.

Сумма займа

От **5** до **500** млн руб.

Процентная ставка

5% базовая¹

1% - если приобретается произведённое в РФ оборудование (в реестре по ПП №719)

Ключевые требования к оборудованию

Приобретаемое оборудование соответствует хотя бы одному из следующих критериев:

- Оборудование должно быть включено в реестр российской промышленной продукции (ПП №719)²
- Оборудование или производимая на нём продукция должны быть включены в отраслевые планы импортозамещения Минпромторга России или перечни критической промышленной продукции

Специальные условия

- Заем ФРП может составлять **10-90%** от аванса по договору лизинга
- При этом максимальный размер займа не может превышать **45%** стоимости оборудования

Целевое использование займа

- Только на аванс по лизингу
- Нельзя компенсировать уже уплаченные авансы

Поддерживаемые профильные направления

- Производство пищевых продуктов (в части промышленных биотехнологий)
- Производство лекарственных средств и материалов, применяемых в медицинских целях

¹ — возможно снижение ставки на 2 п.п., если заемщиком проведена процедура первичного публичного размещения акций компании на фондовом рынке (IPO), акции заемщика на дату принятия решения о снижении процентной ставки доступны для покупки или продажи на бирже; ² - условие является обязательным для заявителей, осуществляющим деятельность в иных отраслях, не указанных в Приложении №1 к настоящему стандарту



Кластерная инвестиционная платформа

Цели КИП

- Достижение технологического суверенитета
- Повышение уровня локализации промышленной продукции
- Мультипликативный эффект (влияние на различные отрасли промышленности)
- Реализация новых проектов по производству приоритетной продукции

Поддерживаемые профильные направления

Код ОКПД продукции:

21 «Средства лекарственные и материалы, применяемые в медицинских целях»

Объемы выдаваемых средств

От **1** до **100** млрд рублей

Льготный период

До **2 лет** с последнего дня месяца завершения инвестфазы

Льготная ставка по кредиту

До **8,1%**, при КС=17%
 $0,3 * \text{КС ЦБ РФ} + 3 \text{ п.п}$

Софинансирование

От **20%** стоимости инвестиционного проекта

Ключевые направления затрат

- Создание и приобретение основных средств
- Разработка проектной документации
- Осуществление опытно-конструкторских работ
- Приобретение, строительство или реконструкция производственных зданий и сооружений
- Создание и реконструкция промышленной инфраструктуры
- Приобретение расходных материалов, сырья и комплектующих изделий для запуска в производство и производства приоритетной продукции (<20 % от суммы кредита)
- Приобретение или долгосрочная аренда земельных участков под создание новых производственных мощностей
- Аренда зданий, сооружений, помещений и оборудования
- Приобретение российского программного обеспечения

Фабрика проектного финансирования ВЭБ.РФ

Требования к заявителю

- Является проектной компанией либо обеспечивает ведение отдельного учета деятельности по реализации инвестиционного проекта от иной деятельности юридического лица
- Не находится в процессе реорганизации или ликвидации
- Не имеет неисполненной обязанности по уплате налогов, сборов, страховых взносов, пеней, штрафов, процентов, подлежащих уплате
- В уставном капитале юр. лица доля участия иностранных юр. лиц не превышает 50%

Софинансирование

- Собственные средства не менее **20%** стоимости проекта 
- Общее участие ВЭБ – не более **25%** стоимости проекта 

Ставка

Для каждого проекта ставка индивидуальна

Срок финансирования

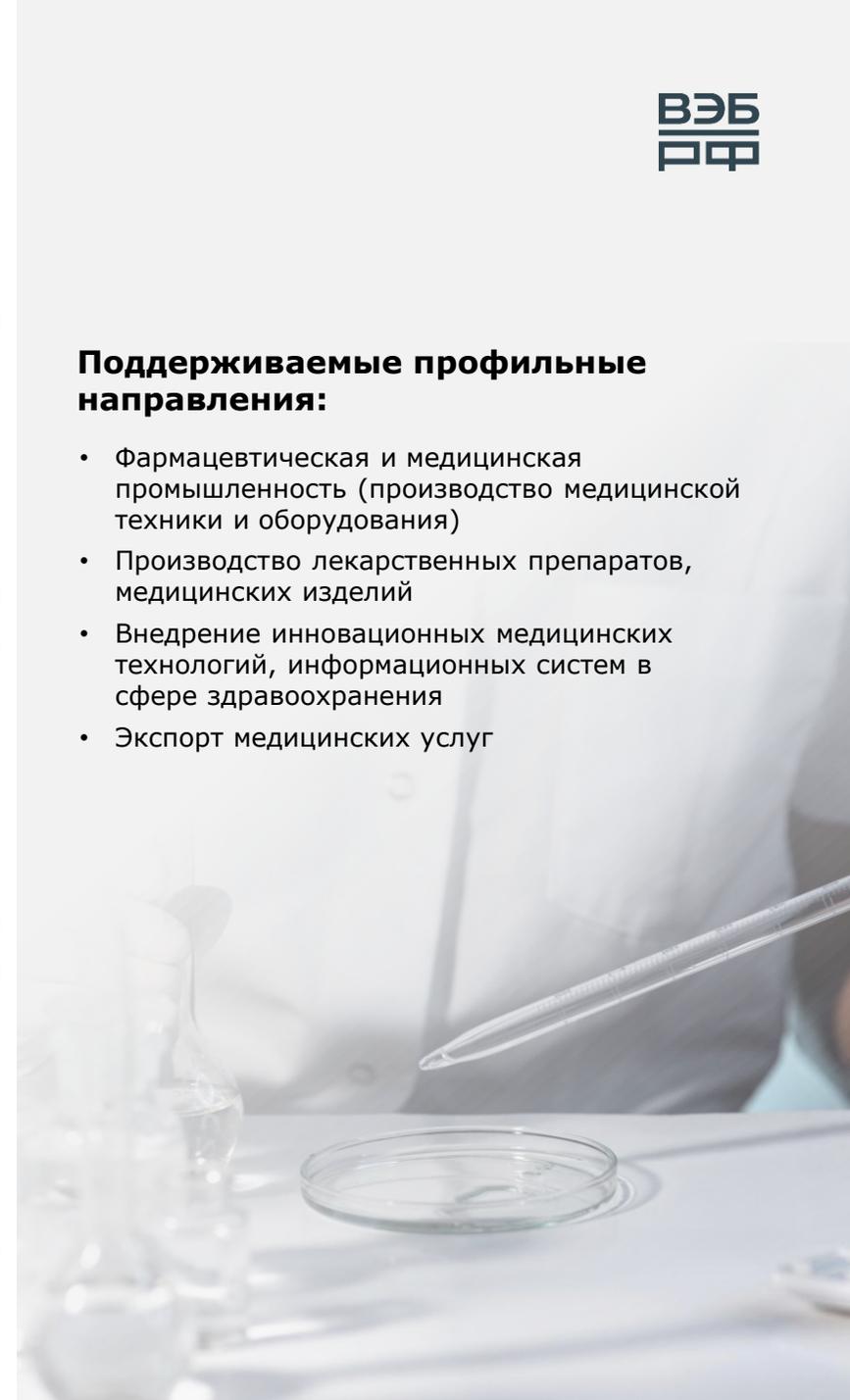
До **20** лет

Сумма финансирования

От **3** млрд

Поддерживаемые профильные направления:

- Фармацевтическая и медицинская промышленность (производство медицинской техники и оборудования)
- Производство лекарственных препаратов, медицинских изделий
- Внедрение инновационных медицинских технологий, информационных систем в сфере здравоохранения
- Экспорт медицинских услуг



Субсидии на реализацию проектов, предусматривающих разработку технологических регламентов для химической и биотехнологической продукции

Максимальный размер гранта

150 млн руб.

Софинансирование

Не менее **20%** 

Собственные средства

Срок реализации проекта

До **2** лет

Ограничения

- Получатель гранта может участвовать не более чем в **5** проектах в год
- Общая сумма грантов в год не должна превышать **500** млн руб.

Результат проекта

Не менее **2** рублей на **1** рубль гранта

Объём выручки от производства продукции за **4** года с даты окончания работ по разработке ТР¹

Направления расходов

- Расходы на оплату труда работников, участвующих в разработке ТР
- Материальные расходы
- Расходы на приобретение оборудования, необходимого для реализации проекта
- Накладные расходы
- Расходы на оплату работ организаций-соисполнителей
- Расходы на приобретение изделий сравнения



1 — технологический регламент

Соглашение о защите и поощрении капиталовложений (СЗПК)



Возмещение затрат

До **50%** - обеспечивающая инфраструктура¹ ●

До **100%** - сопутствующая инфраструктура² ●

*Осуществляется только в том случае, если уплата процентов по кредитам и займам, купонного дохода по облигационным займам, привлеченным для создания (строительства), либо реконструкции и (или) модернизации объектов обеспечивающей и (или) сопутствующей, инфраструктур была осуществлена на **инвестиционной** стадии*

Требования к заявителю

- Российское юридическое лицо, реализующее инвестиционный проект, в том числе проектная компания
- Заявитель не находится в процессе ликвидации или в его отношении не принято решение о предстоящем исключении юридического лица из ЕГРЮЛ
- В отношении заявителя не возбуждено производство по делу о несостоятельности (банкротстве)

Стабилизационная оговорка

Стабилизационная оговорка применяется части, имеющей отношение к инвестиционному проекту, по которому заключено СЗПК

Стабилизации подлежат:

- ставки по налогу на прибыль организации
- ставки по налогу на имущество
- ставки по транспортному и земельному налогам
- сроки уплаты и порядок возмещения НДС
- ставки вывозных таможенных пошлин



Максимальный срок оговорки

6 лет

10 лет

15 лет

20 лет



Объем капиталовложений

до **10** млрд рублей³

до **10** млрд рублей⁴

от **10** до **15** млрд рублей

от **15** млрд рублей

Поддерживаемые профильные направления:

- Проект в сфере здравоохранения, который направлен на создание, реконструкцию или модернизацию объектов для медицинской деятельности по закону № 323-ФЗ, включая оснащение или обновление оборудования

1 — объекты транспортной, энергетической, коммунальной, социальной, цифровой инфраструктур, используемые исключительно в целях реализации инвестиционного проекта; 2 — объекты транспортной, энергетической, коммунальной, социальной, цифровой инфраструктур, используемые как в целях реализации инвестиционного проекта, так и в иных целях; 3 — за исключением инвестпроектов в сфере СХ, пищевой и перерабатывающей промышленности, образования и здравоохранения; 4 — в сфере сельского хозяйства, пищевой и перерабатывающей промышленности, образования и здравоохранения



Поддержка внедрения современных технологий локализации промышленного производства — СПИК 2.0

Специальный инвестиционный контракт (СПИК 2.0)

Соглашение между промышленным инвестором и государством, включающее обязательства инвестора реализовать инвестиционный проект по внедрению современной технологии для освоения серийного производства промышленной продукции, а также обязательства государства обеспечивать стабильность условий ведения бизнеса и применять меры стимулирования с соблюдением следующих сроков:

Срок

До **15** лет
инвестиции (без НДС)
менее 50 млрд рублей

До **20** лет

инвестиции (без НДС)
свыше 50 млрд рублей

Инвестор принимает участие в конкурсе с выбором победителей по следующим критериям:

- *Срок внедрения современной технологии*
- *Объем промышленной продукции*
- *Уровень локализации*



Стороны

- РФ
- субъект РФ
- муниципальное образование
- промышленный инвестор

Преимущества для инвестора

-  российский продукт
-  ускоренная амортизация
-  упрощенный доступ к госзаказу
-  налоговые льготы
-  субсидиарные меры и др.

03

Региональные меры
государственной поддержки
(примеры)

Займы для приобретения оборудования, используемого при производстве лекарств и медицинских изделий

Срок займа

До **5** лет

До **7** лет — может быть продлен без увеличения процентной ставки по решению Наблюдательного совета Фонда

Процентная ставка

3% - в течение первых 24 мес. использования займа

5% - в течение следующих 36 мес.

Сумма займа

От **5** млн до **500** млн рублей

Ключевые требования к проекту

- Рыночная перспективность и потенциал импортозамещения продукта
- Научно-техническая перспективность продукта и проекта
- Производственная обоснованность проекта и стратегическая заинтересованность компании в его реализации
- Финансово-экономическая эффективность и устойчивость проекта
- Финансовая состоятельность заемщика и достаточное обеспечение займа
- Юридическая состоятельность заемщика. основных участников и схемы реализации проекта

Софинансирование

≥15% 

от суммы займа

Ключевые требования к заявителю

- Заявитель должен быть резидентом РФ
- Отсутствие задолженностей перед бюджетом РФ
- Объем выручки по итогам последнего завершеного финансового года должен составлять не менее 150 млн рублей
- Опыт заявителя должен составлять ≥ 2 лет

Программа «Поддержка производства»



Сумма займа

От **5** до **55** млн рублей

Софинансирование

≥ **20%**

бюджета проекта

Поддерживаемые профильные направления

Производство лекарственных средств и материалов, применяемых в медицинских целях (ОКВЭД 21)

Процентная ставка

5%

Базовая ставка

Льготный период

До **3** лет

Направления целевого использования средств финансирования проекта

- Опытно-конструкторские и опытно-технологические работы
- Технические, производственно-технологические, маркетинговые тестирования и испытания
- Инжиниринг
- Сертификация, клинические испытания и другие обязательные контрольно-сертификационные процедуры
- Сертификация и внедрение новых методов эффективной организации производства
- Доставку, монтаж, наладку и иные мероприятия по подготовке оборудования для промышленного производства и т.д.

Бюджет проекта

От **6,25** млн руб.

Срок займа

До **5** лет

Подход Strategy Partners
к сопровождению проектов,
направленных на получение
государственной поддержки

На пути к получению господдержки компании встречаются определенные сложности и могут совершить ошибки



01

Формальные требования —

неполный комплект документов, ошибки при заполнении форм, неподписанные/незаверенные документы, не все разделы бизнес-плана или других документов заполнены полностью

02

Нормативные требования —

проект или заявитель может не соответствовать одному или нескольким требованиям

03

Сложный процесс —

чаще всего получение господдержки включает в себя несколько этапов (включение в перечень проектов/технологий/продукции, подготовка комплекта документов и подача заявки, конкурсный отбор, экспертная проверка проектов министерством / институтом развития)

04

Сжатые сроки подачи —

часто окна с возможностью подачи заявки открываются на небольшой срок (до двух недель)

05

Долгие сроки согласования —

могут достигать 12 месяцев с учетом бюджетного процесса и всех этапов получения поддержки

В своей практике мы применяем разные механизмы повышения шансов получения и максимизации объема возможной государственной поддержки

Старт

Выбор наиболее оптимальной программы



1 **Качественная проработка основных документов**

- Бизнес-план
- Финансовая модель
- Стратегия развития

2 **Слияние/дробление портфеля инициатив и проектов**

- Оптимальная структура и периметр заявки на программу

3 **Сроки / попадание в циклы программы**

- Понимание основных процессов распределения бюджетных средств, циклов рассмотрения заявок

4 **Организационная готовность к быстрой отработке замечаний операторов мер поддержки**

- Мобилизованный ресурс для детализации материалов, подготовки презентаций, уточнения формулировок



Меры государственной поддержки стремительно развиваются, необходим постоянный мониторинг

Strategy Partners оказывает своим клиентам услуги комплексного сопровождения для получения мер государственной поддержки

Порядок реализации проекта

01 | Обращение к консультанту



02 | Анализ ситуации



03 | Формирование пакета документов



04 | Согласование условий поддержки



Что мы делаем

- Клиент передает материалы в формате «как есть»
- Мы проводим первичный анализ применимости мер поддержки

- Оценка текущей ситуации в проекте
- Определение потребностей проекта
- Подбор оптимального набора мер господдержки
- Предварительное согласование с операторами мер господдержки

Формируем пакет документов:

- анализ рынков сбыта и подтверждение плана продаж
- бизнес-план с финансовой моделью
- технологическая экспертиза и подтверждение эффективности технологии
- оценка рисков

Проработка с ключевыми участниками процесса получения поддержки:

- банки
- институты развития
- операторы мер государственной поддержки

Результат

Дается экспертное заключение:

- проект может претендовать на меры поддержки
- есть основания, по которым меры поддержки неприменимы

- Подтверждение пригодности проекта для получения мер поддержки
- Рекомендации по структуре финансирования проекта

- Пакет документов, необходимых для обращения в банк и к операторам мер господдержки

- Получение льготного финансирования и других мер господдержки

После запуска проекта мы предлагаем сопровождение для выполнения всех требований операторов государственной поддержки

Дополнительные опции

- Поддержка деятельности совета директоров проектной компании: аналитика, мониторинг изменения законодательства о поддержке, проработка ТЭО изменений в проекте, коммуникация с операторами мер поддержки и банками
- Помощь в формировании совета директоров и иных органов управления, в т. ч. подбор независимых директоров

Клиент, получающий меры господдержки

 Запуск проекта с господдержкой вместе со Strategy Partners	 Supply chain management
 Корректировка стратегии проекта и ее переутверждение с операторами поддержки	 Оценка результатов проекта
 Принятие стратегических решений по проекту	 Стратегия экспорта
 Сопровождение СМР и ввода в эксплуатацию	 Операционное управление
 Мониторинг деятельности заемщика	 Операционная эффективность

SP/ Решения,
которые работают

Контакты



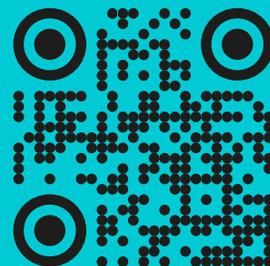
Вадим Аникин

Руководитель проектов

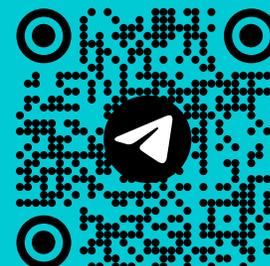
+7 (981) 748-43-52

anikin@strategy.ru

НОВОСТИ РЫНКА, ИНФОРМАЦИЯ О МЕРАХ ГОСПОДДЕРЖКИ,
ИССЛЕДОВАНИЯ И КОММЕНТАРИИ ЭКСПЕРТОВ В НАШИХ
СОЦИАЛЬНЫХ СЕТЯХ



strategy.ru



t.me/strategy
partners

121099, г. Москва, ул. Композиторская, д. 17

+7 (495) 730-77-47

inbox@strategy.ru