

Strategy Partners

Дайджест: меры господдержки для БАС

Октябрь 2025

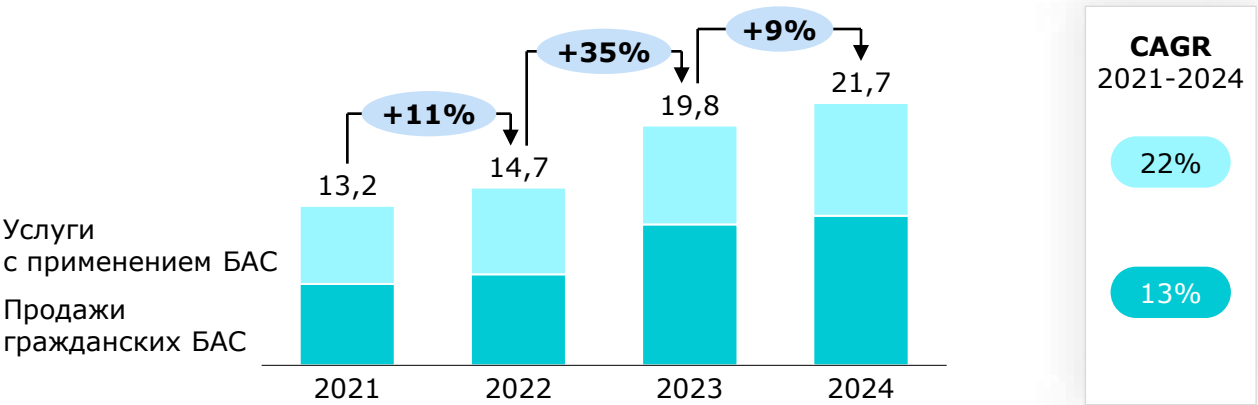


01

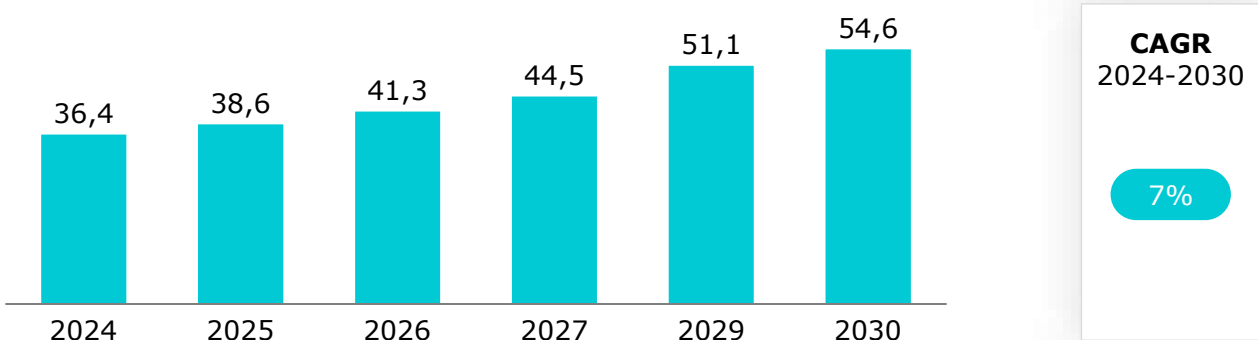
Краткая характеристика
рынка

Мировой и российский рынки БАС гражданского назначения демонстрируют устойчивый рост. Активно развиваются технологии в сфере БАС

Объем российского рынка БАС гражданского назначения, млрд руб.



Объем мирового рынка БАС гражданского назначения, млрд долл.



Ключевые тренды на рынке

Общепромышленные тренды

	Интенсивное развитие БАС для применения в военной сфере		Рост объемов применения БАС в отдельных отраслях
	Развитие мер безопасности в отрасли		Формализация правового регулирования в отношении БАС
	Изменение инвестиционного ландшафта в отрасли		Внедрение принципов интероперабельности ¹

Технологические тренды

	Расширенная автономность БАС		Развитие полезных нагрузок
	Развитие скорости и качества связи		Расширенная емкость заряда
	Развитие ПО		Инфраструктурная унификация

1 — стандартизация технических требований и создание универсальных комплектующих для БАС; 2 - способность обмениваться данными и использовать полученную информацию для совместной работы

Источник: Drone Industry Insights; Аналитический отчет по исследованию российского гражданского рынка БАС, Аэронекст; интервью экспертов; данные государственных и коммерческих закупок; Росконгресс; анализ Strategy Partners

В настоящее время наблюдается принятие государством на федеральном уровне различных мер по поддержке развития отрасли БАС

Целевые значения¹ отдельных показателей развития беспилотной авиации

	2023-2026	2027-2030	2031-2035
Объем российского рынка БАС (с учетом потребности в рамках услуг), тыс. ед.	372,7	684,5	989,5
Доля БАС российского производства в общем объеме российского рынка БАС, %	52	70	80
Количество произведенных российских БАС, тыс. ед.	52,1	105,5	177,7
Количество сертифицированных БАС (при наличии заявок) (нарастающим итогом), ед.	22	30	35

В 2023 году была принята Стратегия развития беспилотной авиации с ключевыми направлениями

Развитие инфраструктуры, обеспечение безопасности и формирование специализированной системы сертификации беспилотных авиационных систем

Разработка, стандартизация и серийное производство беспилотных авиационных систем и комплектующих

Стимулирование спроса на отечественные беспилотные авиационные системы

Формирование кадров для беспилотных авиационных систем

Развитие перспективных технологий для беспилотных авиационных систем

1 — в базовом сценарии развития отрасли

Источник: Стратегия развития беспилотной авиации Российской Федерации; Нацпроект «Беспилотные авиационные системы»; Ведомости; анализ Strategy Partners

> 4 млрд руб.

будет направлено на центры по развитию БАС в 2025 г.



02

Федеральные меры
государственной поддержки

Субсидия для производителей БАС на возмещение недополученных доходов, связанных с предоставлением скидки покупателям

Описание

- Поддержка предоставляется российским производителям БАС для компенсации недополученных доходов при предоставлении скидки конечному покупателю
- Субсидия не предоставляется в отношении беспилотных авиационных систем, реализуемых в рамках государственных и муниципальных контрактов
- Срок предоставления субсидии:** до 12 мес.



Предельный размер компенсируемой скидки

Типы БАС (ОКПД-2)	Взлетная масса воздушного судна, кг	Доля скидки, %	Предельный размер скидки, тыс. руб.
30.30.32.152	от 0,25 до 4	20	160
30.30.32.153	от 4 до 30	30	600
30.30.32.154	от 30 до 500	40	2 000

Субсидия на компенсацию части стоимости летного часа беспилотных авиационных систем

Описание

- Российская организация может компенсировать часть стоимости летного часа беспилотных авиационных систем (БАС)
- Субсидия не предоставляется в отношении летных часов, реализуемых в рамках государственных и муниципальных контрактов

Предельный среднемесячный налет

60-720 часов

в расчете на одно судно

Субсидии покрывают

- Не более 50% размера субсидии** 
Оплата труда работников, осуществляющих внешнее пилотирование, наземное и техническое обслуживание
- Не более 80% размера субсидии** 
Техническое обслуживание беспилотной авиационной системы
со взлетной массой более 30 кг
- Не более 80% размера субсидии** 
Оплата услуг по сервисным соглашениям и договорам закупки, аренды, ремонта, обмена авиационно-технического имущества

Предельный размер субсидии

Тип	Взлетная масса воздушного судна, кг	Предельный размер субсидии, тыс. руб.
Самолет легкий	до 30	2,4
Самолет средний	до 500	9
Самолет тяжелый	более 500	48
Вертолет средний	до 500	60
Вертолет тяжелый	более 500	95
Мульти-ротор тяжелый	более 500	30

Комплектующие для БАС

Описание

Гранты исполнителям на разработку конструкторской документации на комплектующие изделия, необходимые для отраслей промышленности, в рамках реализации проектов

Размер гранта¹

100 млн руб.

в отношении каждой позиции перечня приоритетных комплектующих²

Максимальный срок разработки

До **24** месяцев

Виды конструкторской документации

- Технологическая
- Рабочая/рабочая конструкторская
- Производственная
- Программная
- Документации серийного производства
- Технологический регламента
- Макеты, стенды и опытные образцы комплектующих

Софинансирование

100%

Субсидии покрывают

- Расходы на оплату труда работников, участвующих в разработке КД
- Материальные расходы
- Расходы на приобретения оборудования, необходимого для реализации проекта
- Накладные расходы
- Расходы на оплату работ организаций-соисполнителей
- Расходы на содержание и эксплуатацию объектов основных средств
- Расходы на приобретение изделий сравнения

Ограничения

- Получатель может иметь не более 5 грантов в год
- Общая сумма грантов в год — не более 500 млн руб.

1 — объём выручки производителей комплектующих в течение 4 лет после окончания работ — ≥ 2 рубля на 1 рубль гранта; 2 – утвержден АНО «Агентство по технологическому развитию»

Гранты на проведение сквозных НИОКР в области беспилотных авиационных систем (БАС) (ожидается отбор на программу в 2026 г.)

Описание

- Материальные расходы на выполнение НИОКР
- Материальные расходы на сертификацию БАС
- Накладные расходы (не более 100% от зарплаты на НИОКР)
- Аренда (лизинг) технологического оборудования
- Аренда инфраструктуры для полетов при сертификации БАС
- Государственная регистрация результатов интеллектуальной деятельности
- Оплата работ (услуг) организаций для выполнения НИОКР и сертификации БАС
- Оплата услуг по проведению испытаний БАС и их составных частей
- Приобретение изделий сравнения
- Производство опытной партии продукции и ее испытание
- Содержание и эксплуатация научно-исследовательского оборудования
- Аренда зданий, сооружений, технологического оборудования и оснастки для НИОКР

Размер субсидии

Для БАС взлетной массой ≥ 500 кг:



90%
бюджета проекта

Для БАС взлетной массой до 500 кг:



80%
бюджета проекта

Поддержка разработки следующих типов БАС и набора их комплектующих:

- планеры
- электрические и поршневые двигатели
- аккумуляторные батареи
- воздушные винты
- бортовые и наземные системы управления
- системы навигации и связи, в том числе спутниковые
- подвесные камеры и др.



Гранты в форме субсидий на сертификацию беспилотных авиационных систем (БАС) (ожидается отбор на программу в 2026 г.)

Описание

Российская организация может компенсировать расходы на сертификацию беспилотных авиационных систем (БАС), понесенные не ранее 1 января года проведения отбора или возникшие как обязательства организации с этого же года и действующие на момент заключения соглашения

Результат

Получение сертификата типа на беспилотную авиационную систему в течение 24 календарных месяцев с даты заключения соглашения

Субсидии покрывают

- Материальные расходы на сертификацию, включая закупку запасных частей и компонентов, изготовление опытных образцов
- Накладные расходы (не более 100% суммы расходов на оплату труда)
- Аренда инфраструктуры для сертификационных полетов, необходимых для сертификации
- Оплата труда работников, занятых сертификацией
- Оплата услуг по проведению испытаний образцов в аккредитованных лабораториях
- Оплата услуг по сертификации организации, включая инспекционную проверку
- Расходы на транспортировку, хранение и утилизацию образцов для испытаний и тд.

Предельный размер субсидии

Тип	Взлетная масса воздушного судна, кг	Предельный размер субсидии, млн. руб.
Средние БАС	30-500	150
Тяжелые БАС	более 500	250



Субсидии резидентам научно-производственного центра беспилотных авиационных систем

Длительность проектов

До **36** месяцев

в зависимости от направления
использования

Доля при участии Фонда НТИ в капитале компании

От **25,1%** до **49,9%**

Направления расходов

- Оплата труда сотрудников
- Материально-технические расходы
- Технологические работы и услуги
- Заказ исследований
в т.ч. затраты на оплату работ
привлекаемых научно-
исследовательских организаций
- Затраты на ПО
- Аренда имущества производственного
назначения, т.ч. платежи за аренду
движимого и недвижимого имущества
до 10% от суммы финансовой
поддержки
- Расходы на патентование,
сертификацию, патенты и ноу-хау,
лицензионные платежи
- Организационные, командировочные
расходы, расходы на производственные
и испытательные площадки
до 10% от суммы финансовой
поддержки

Предельный размер субсидии

Направление использования	Предельный размер поддержки ¹
Разработка прототипа нового вида продукции	До 30 млн руб.
Разработка опытного образца нового вида продукции	До 70 млн руб.
Организация серийного производства новых видов БАС, их комплектующих, компонентов и подсистем ²	До 300 млн руб.

1 — за все время реализации проекта; 2 — в том числе на основе разработанных на базе НПЦ прототипов и опытных образцов

03

Региональные меры
государственной поддержки
(примеры)

Льготный заем по программе «Беспилотные системы» во Владимирской области

Сумма займа

3-10 млн руб.

Софинансирование
не менее **30%** общего бюджета проекта

С 3-го года серийного производства —
продажи **≥10%** от суммы займа в год

Ставка

3%

На что нельзя использовать средства займа

- НИОКР
- Опытно-конструкторские работы
- Расходы, финансируемые из бюджетов РФ в соответствии с иными нормативными актами или муниципальными правовыми актами
- Строительство и капитальный ремонт зданий, сооружений, коммуникаций
- Рефинансирование заемных средств и погашение кредиторской задолженности и других обязательств, возникших до предоставления займа
- Уплата процентов по заемным средствам, в том числе по Займу, предоставленному Фондом для финансирования проекта
- Инжиниринг

Срок займа

3-5 лет

На что можно потратить средства



Не менее 90%

на приобретение
оборудования



До 10%

приобретение расходных
материалов, сырья,
комплектующих изделий
для выпуска продукции¹

1 — проект соответствует коду ОКВЭД 30.30.6 «Производство беспилотных авиационных систем»

Программа «Беспилотные системы» в Челябинской области



Описание

- Финансирование проектов, направленных на создание производства и (или) модернизацию и (или) техническое перевооружение существующего производства БАС и (или) производства компонентов (комплектующих изделий) к БАС
- Необходимо соответствие коду ОКВЭД 30.30.6 «Производство беспилотных авиационных систем»

На что можно потратить средства



Не менее 10% суммы займа

Приобретение прав на результаты интеллектуальной деятельности



До 90% от суммы займа

Приобретение расходных материалов, сырья и комплектующих для выпуска – продукции

Условия программы



Срок займа



До 3 лет



Сумма займа¹



5-30 млн руб.



Ставка



1%



Софинансирование



0%

1 — продажи $\geq 50\%$ суммы займа в первые 2 года, затем $\geq 50\%$ ежегодно

Программа «Беспилотные авиационные системы и производство средств борьбы с БПЛА» в республике Марий Эл

Сумма займа

5-50 млн руб.

Софинансирование
не менее 20% общего бюджета проекта

Ставка

0,1%

При условии предоставления
банковской гарантии

На что нельзя использовать средства займа

- НИОКР
- Опытно-конструкторские работы
- Расходы, финансируемые из бюджетов РФ в соответствии с иными нормативными актами или муниципальными правовыми актами
- Строительство и капитальный ремонт зданий, сооружений, коммуникаций
- Рефинансирование заемных средств и погашение кредиторской задолженности и других обязательств, возникших до предоставления займа
- Уплата процентов по заемным средствам, в том числе по Займу, предоставленному Фондом для финансирования проекта
- Инжиниринг

Срок займа

до 5 лет

На что можно потратить средства

- Приобретение промышленного оборудования (нового или бывшего в употреблении) для создания или модернизации производства
- Монтаж, наладка и подготовку оборудования для серийного производства

Подход Strategy Partners
к сопровождению проектов,
направленных на получение
государственной поддержки

На пути к получению господдержки компании встречаются определенные сложности и могут совершить ошибки



01

Формальные требования —

неполный комплект документов, ошибки при заполнении форм, неподписанные/незаверенные документы, не все разделы бизнес-плана или других документов заполнены полностью

02

Нормативные требования —

проект или заявитель может не соответствовать одному или нескольким требованиям

03

Сложный процесс —

чаще всего получение господдержки включает в себя несколько этапов (включение в перечень проектов/технологий/продукции, подготовка комплекта документов и подача заявки, конкурсный отбор, экспертная проверка проектов министерством / институтом развития)

04

Сжатые сроки подачи —

часто окна с возможностью подачи заявки открываются на небольшой срок (до двух недель)

05

Долгие сроки согласования —

могут достигать 12 месяцев с учетом бюджетного процесса и всех этапов получения поддержки

В своей практике мы применяем разные механизмы повышения шансов получения и максимизации объема возможной государственной поддержки

Старт

Выбор наиболее оптимальной программы



1 Качественная проработка основных документов

- Бизнес-план
- Финансовая модель
- Стратегия развития

2 Слияние/дробление портфеля инициатив и проектов

- Оптимальная структура и периметр заявки на программу

3 Сроки / попадание в циклы программы

- Понимание основных процессов распределения бюджетных средств, циклов рассмотрения заявок

4 Организационная готовность к быстрой отработке замечаний операторов мер поддержки

- Мобилизованный ресурс для детализации материалов, подготовки презентаций, уточнения формулировок



Меры государственной поддержки стремительно развиваются, необходим постоянный мониторинг

Strategy Partners оказывает своим клиентам услуги комплексного сопровождения для получения мер государственной поддержки

Порядок реализации проекта

01 | Обращение к консультанту



02 | Анализ ситуации



03 | Формирование пакета документов



04 | Согласование условий поддержки



Что мы делаем

- Клиент передает материалы в формате «как есть»
- Мы проводим первичный анализ применимости мер поддержки

- Оценка текущей ситуации в проекте
- Определение потребностей проекта
- Подбор оптимального набора мер господдержки
- Предварительное согласование с операторами мер господдержки

Формируем пакет документов:

- анализ рынков сбыта и подтверждение плана продаж
- бизнес-план с финансовой моделью
- технологическая экспертиза и подтверждение эффективности технологии
- оценка рисков

Проработка с ключевыми участниками процесса получения поддержки:

- банки
- институты развития
- операторы мер государственной поддержки

Результат

Дается экспертное заключение:

- проект может претендовать на меры поддержки
- есть основания, по которым меры поддержки неприменимы

- Подтверждение пригодности проекта для получения мер поддержки
- Рекомендации по структуре финансирования проекта

- Пакет документов, необходимых для обращения в банк и к операторам мер господдержки

- Получение льготного финансирования и других мер господдержки

После запуска проекта мы предлагаем сопровождение для выполнения всех требований операторов государственной поддержки

Дополнительные опции

- Поддержка деятельности совета директоров проектной компании: аналитика, мониторинг изменения законодательства о поддержке, проработка ТЭО изменений в проекте, коммуникация с операторами мер поддержки и банками
- Помощь в формировании совета директоров и иных органов управления, в т. ч. подбор независимых директоров

Клиент, получающий меры господдержки



Запуск проекта с господдержкой вместе со Strategy Partners



Supply chain management



Корректировка стратегии проекта и ее переутверждение с операторами поддержки



Оценка результатов проекта



Принятие стратегических решений по проекту



Стратегия экспорта



Сопровождение СМР и ввода в эксплуатацию



Операционное управление



Мониторинг деятельности заемщика



Операционная эффективность

Контакты



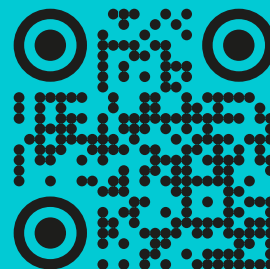
Вадим Аникин

Руководитель проектов

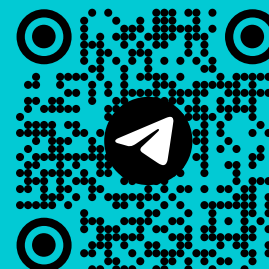
+7 (981) 748-43-52

anikin@strategy.ru

НОВОСТИ РЫНКА, ИНФОРМАЦИЯ О МЕРАХ ГОСПОДДЕРЖКИ,
ИССЛЕДОВАНИЯ И КОММЕНТАРИИ ЭКСПЕРТОВ В НАШИХ
СОЦИАЛЬНЫХ СЕТЯХ



strategy.ru



[t.me/strategy
partners](https://t.me/strategypartners)

121099, г. Москва, ул. Композиторская, д. 17

+7 (495) 730-77-47

inbox@strategy.ru