

Strategy Partners

Финансовая поддержка промышленных кооперационных проектов в ЕАЭС

Декабрь 2025 г.



Механизм финансового содействия ЕАЭС: льготное кредитование кооперационных проектов

Наднациональный механизм ЕАЭС, субсидирующий 100% ключевой ставки по кредитам для совместных промышленных проектов из трех и более стран Евразийского экономического союза

Параметры субсидии

- Коммерческая ставка кредита **до 23% для РФ¹** (КС ЦБ + 6,5%)
- **Полная компенсация КС ЦБ** страны ЕАЭС в соответствующей валюте
- Максимальный объем субсидии: **до 350 млн руб. в год**
- Срок субсидирования: **до пяти лет**
- Отбор проектов: **два раза в год (до 1 апреля и 1 октября)**

01

Получатели меры

- **Финансовая организация** (банк/институт развития), включенная в перечень ЕЭК, получает субсидию
- **Промышленное предприятие** — фактический бенефициар, получатель льготного кредита

02

Направления расходов

САРЕХ

- Капитальное строительство и реконструкция
- Оборудование и технологическое оснащение (в т. ч. лизинг)
- Проектирование и изыскания
- Лицензии, технологии, ПО
- Таможенные пошлины и сборы
- Земля, здания, аренда
- Ввод в эксплуатацию (как часть капитальных работ)

ОРЕХ

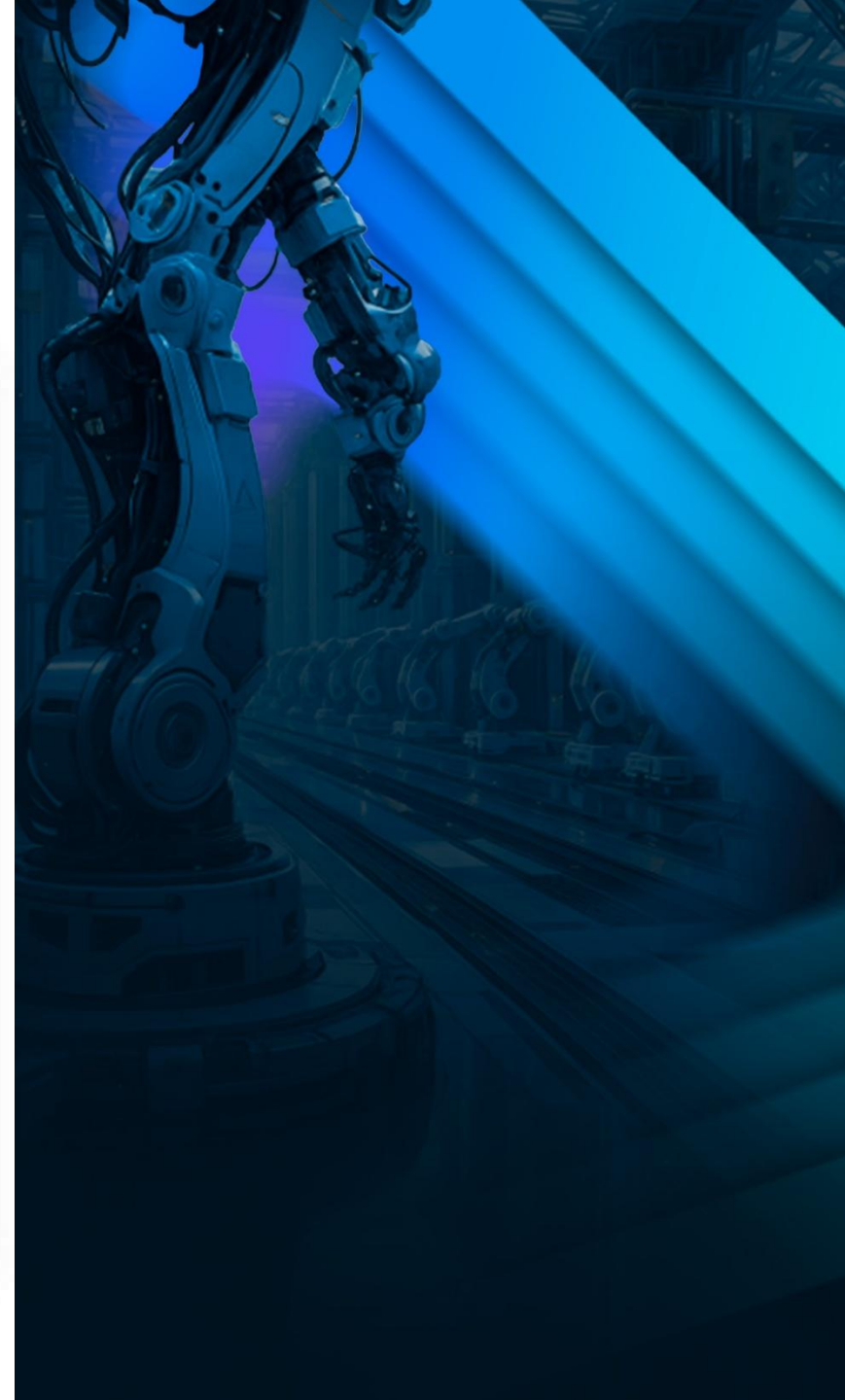
- До 20% — на закупку сырья и комплектующих
- До 20% — на закупку запчастей
- До 40% — на запуск производства и ввод в эксплуатацию

Без процентных ограничений:

- аренда оборудования и помещений
- эксплуатационные расходы (ТЭР, обслуживание основных фондов)
- страхование экспортных операций

03

1 — при текущей ключевой ставке ЦБ 16,5% льготная ставка для заемщика составит не более 6,5%.



Ключевые требования и критерии отбора кооперационных проектов

<h3>Требования к проекту</h3> <ul style="list-style-type: none">Участие ≥ 3 участников из ≥ 3 стран ЕАЭССрок реализации ≤ 5 летПодтверждение происхождения продукции: СТ-1 / Правила № 105 / СПИК (или аналог)Допустимы комбинированные модели кооперации <div>01</div>	<table><tr><th>Форма кооперации</th><th>Содержание</th><th>Порог участия</th></tr><tr><td>Производственная</td><td>Материалы и комплектующие</td><td>5% (старт с 1,5%)¹</td></tr><tr><td>Технологическая</td><td>Оборудование, ПО, технологии</td><td>≥5%</td></tr><tr><td>Услуги</td><td>Проектирование, инжиниринг, строительство</td><td>≥10%</td></tr><tr><td>Инвестиции</td><td>Имущественный вклад</td><td>≥10%</td></tr></table>	Форма кооперации	Содержание	Порог участия	Производственная	Материалы и комплектующие	5% (старт с 1,5%) ¹	Технологическая	Оборудование, ПО, технологии	≥5%	Услуги	Проектирование, инжиниринг, строительство	≥10%	Инвестиции	Имущественный вклад	≥10%
Форма кооперации	Содержание	Порог участия														
Производственная	Материалы и комплектующие	5% (старт с 1,5%) ¹														
Технологическая	Оборудование, ПО, технологии	≥5%														
Услуги	Проектирование, инжиниринг, строительство	≥10%														
Инвестиции	Имущественный вклад	≥10%														
<h3>Требования к заемщику</h3> <ul style="list-style-type: none">ОКВЭД С 11–33 (кроме 10 «Пищевые продукты»)Юрлицо ЕАЭС; действует ≥ 1 года или создано под проектНет долгов по налогам > 500 тыс. руб. и просрочек перед банкамиНет реорганизации/банкротстваДоля иностранных (не ЕАЭС) участников ≤ 50% <div>02</div>	<h3>Требования к банку</h3> <ul style="list-style-type: none">Резидент ЕАЭС, лицензия, деятельность ≥ 5 летНет задолженности перед бюджетомОпыт инвестиционного финансированияВключен в утвержденный ЕЭК перечень <div>03</div>															

Несмотря на более чем двухлетний период действия, механизм остается недооцененным: уровень практического использования крайне низкий, а число реализованных кейсов ограничено, при этом условия программы привлекательны


1 — по производственной кооперации допускается стартовое участие от 1,5% в себестоимости продукции, при этом доля должна быть доведена до 5% к завершению реализации проекта.

Порядок получения субсидии

- Формирование проекта и подготовка документов заемщика
- Подача заявки в финансовую организацию
- Проверка банком и направление пакета в ЕЭК
- Рассмотрение и одобрение проекта ЕЭК Советом ЕЭК
- Подписание и предоставление льготного финансирования

Подход Strategy Partners
к сопровождению проектов,
направленных на получение
государственной поддержки

01



На пути к получению господдержки компании встречаются определенные сложности и могут совершить ошибки

01

Формальные требования — неполный комплект документов, ошибки при заполнении форм, неподписанные/незаверенные документы, не все разделы бизнес-плана или других документов заполнены полностью

02

Нормативные требования — проект или заявитель может не соответствовать одному или нескольким требованиям

03

Сложный процесс — чаще всего получение господдержки включает в себя несколько этапов (включение в перечень проектов/технологий/продукции, подготовка комплекта документов и подача заявки, конкурсный отбор, экспертная проверка проектов министерством / институтом развития)

04

Сжатые сроки подачи — часто окна с возможностью подачи заявки открываются на небольшой срок (до двух недель)

05

Долгие сроки согласования — могут достигать 12 месяцев с учетом бюджетного процесса и всех этапов получения поддержки

В своей практике мы применяем разные механизмы повышения шансов получения и максимизации объема возможной государственной поддержки

**Качественная проработка
основных документов**



- Бизнес-план
- Финансовая модель
- Стратегия развития

**Сроки / попадание в циклы
программы**



- Понимание основных процессов распределения бюджетных средств, циклов рассмотрения заявок

**Слияние/дробление
портфеля инициатив и проектов**



- Оптимальные структура и периметр заявки на программу

**Организационная готовность
к быстрой отработке замечаний
операторов мер поддержки**



- Мобилизованный ресурс для детализации материалов, подготовки презентаций, уточнения формулировок



Меры государственной поддержки стремительно развиваются, необходим постоянный мониторинг

Старт >>

**Выбор наиболее
оптимальной программы**

Strategy Partners оказывает своим клиентам услуги комплексного сопровождения для получения мер государственной поддержки

Порядок реализации проекта

Обращение к консультанту



Анализ ситуации



Формирование пакета документов



Согласование условий поддержки



Что мы делаем

- Клиент передает материалы в формате «как есть»
- Мы проводим первичный анализ применимости мер поддержки

- Оценка текущей ситуации в проекте
- Определение потребностей проекта
- Подбор оптимального набора мер господдержки
- Предварительное согласование с операторами мер господдержки

- Формируем пакет документов:
- анализ рынков сбыта и подтверждение плана продаж
 - бизнес-план с финансовой моделью
 - технологическая экспертиза и подтверждение эффективности технологии
 - оценка рисков

- Проработка с ключевыми участниками процесса получения поддержки:
- банки
 - институты развития
 - операторы мер государственной поддержки

Результат

- Подбор оптимального набора мер государственной поддержки с измеримых эффектом и планом дальнейших действий

- Подтверждение пригодности проекта для получения мер поддержки
- Рекомендации по структуре финансирования проекта

- Пакет документов, необходимых для обращения в банк и к операторам мер господдержки

- Получение льготного финансирования и других мер господдержки

Дополнительные опции

- Поддержка деятельности совета директоров проектной компании: аналитика, мониторинг изменения законодательства о поддержке, проработка ТЭО изменений в проекте, коммуникация с операторами мер поддержки и банками
- Помощь в формировании совета директоров и иных органов управления, в т. ч. подбор независимых директоров

После запуска проекта мы предлагаем сопровождение для выполнения всех требований операторов государственной поддержки



Запуск проекта с господдержкой
вместе со Strategy Partners



Supply Chain Management



Корректировка стратегии проекта и ее
переутверждение с операторами поддержки



Оценка результатов проекта



Принятие стратегических решений по проекту



Стратегия экспорта



Сопровождение СМР и ввода в эксплуатацию



Операционное управление



Мониторинг деятельности заемщика



Операционная эффективность



Вадим Аникин
Руководитель проектов
+7 (981) 748-43-52
anikin@strategy.ru



t.me/strategy
partners



strategy.ru

121099, г. Москва, ул. Композиторская, д. 17
+7 (495) 730-77-47 | inbox@strategy.ru