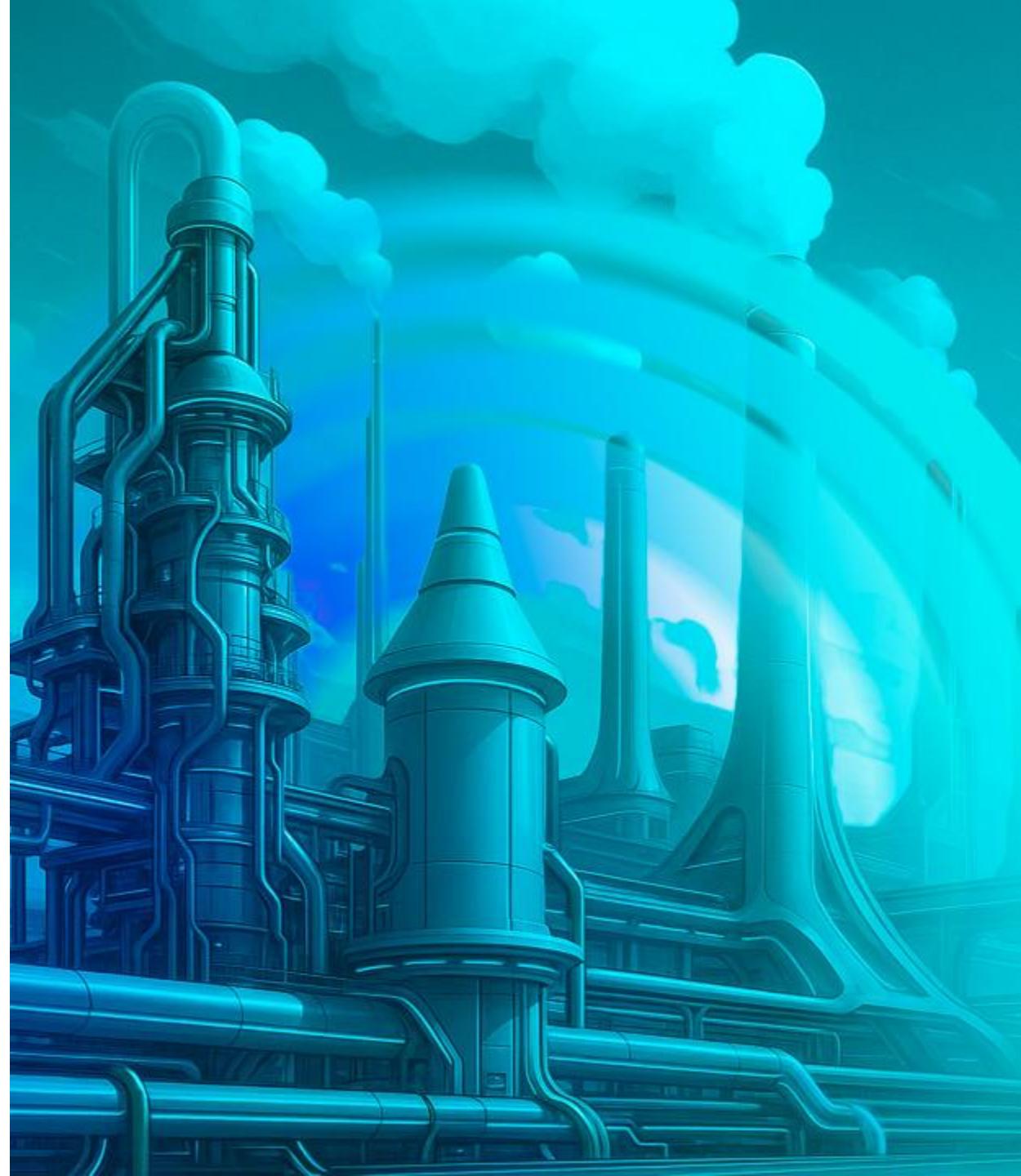


Strategy Partners

Финансовая поддержка промышленных кооперационных проектов в ЕАЭС

Декабрь 2025 г.



Механизм финансового содействия ЕАЭС: льготное кредитование кооперационных проектов

Наднациональный механизм ЕАЭС, субсидирующий 100% ключевой ставки по кредитам для совместных промышленных проектов из трех и более стран Евразийского экономического союза

Параметры субсидии

- Коммерческая ставка кредита **до 23% для РФ¹** (КС ЦБ + 6,5%)
- Полная компенсация КС ЦБ** страны ЕАЭС в соответствующей валюте
- Максимальный объем субсидии: **до 350 млн руб. в год**
- Срок субсидирования: **до пяти лет**
- Отбор проектов: **два раза в год (до 1 апреля и 1 октября)**

01

Получатели меры

- Финансовая организация** (банк/институт развития), включенная в перечень ЕЭК, получает субсидию
- Промышленное предприятие** — фактический бенефициар, получатель льготного кредита

02

Направления расходов

CAPEX

- Капитальное строительство и реконструкция
- Оборудование и технологическое оснащение (в т. ч. лизинг)
- Проектирование и изыскания
- Лицензии, технологии, ПО
- Таможенные пошлины и сборы
- Земля, здания, аренда
- Ввод в эксплуатацию (как часть капитальных работ)

03

OPEX

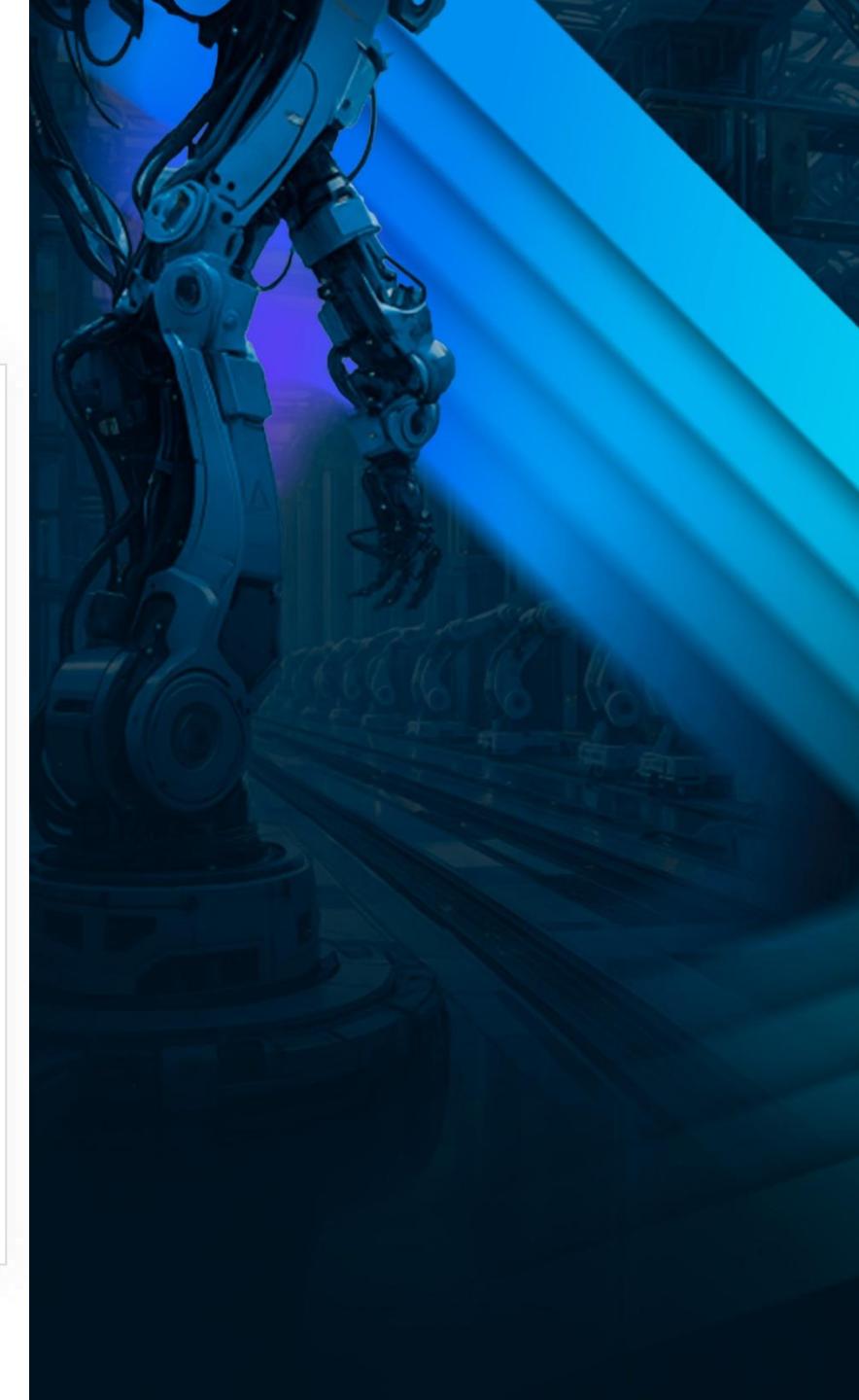
- До 20% — на закупку сырья и комплектующих
- До 20% — на закупку запчастей
- До 40% — на запуск производства и ввод в эксплуатацию

Без процентных ограничений:

- аренда оборудования и помещений
- эксплуатационные расходы (ТЭР, обслуживание основных фондов)
- страхование экспортных операций

1 — при текущей ключевой ставке ЦБ 16,5% льготная ставка для заемщика составит не более 6,5%.

Источник: Решение Евразийского межправительственного совета от 26.10.2023 № 3 «Об утверждении Положения об отборе совместных кооперационных проектов в отраслях промышленности и оказании финансового содействия при их реализации»



Ключевые требования и критерии отбора кооперационных проектов

Требования к проекту

- Участие **≥ 3 участников из ≥ 3 стран ЕАЭС**
- Срок реализации **≤ 5 лет**
- Подтверждение происхождения продукции: **СТ-1 / Правила № 105 / СПИК** (или аналог)
- Допустимы комбинированные модели кооперации

01

Требования к заемщику

- ОКВЭД С 11-33** (кроме 10 «Пищевые продукты»)
- Юрлицо ЕАЭС; действует **≥ 1 года** или создано под проект
- Нет долгов по налогам **> 500 тыс. руб.** и просрочек перед банками
- Нет реорганизации/банкротства
- Доля иностранных (не ЕАЭС) участников **≤ 50%**

02

Несмотря на более чем двухлетний период действия, механизм остается недооцененным: уровень практического использования крайне низкий, а число реализованных кейсов ограничено, при этом условия программы привлекательны

Форма кооперации	Содержание	Порог участия
Производственная	Материалы и комплектующие	5% (старт с 1,5%) ¹
Технологическая	Оборудование, ПО, технологии	≥5%
Услуги	Проектирование, инжиниринг, строительство	≥10%
Инвестиции	Имущественный вклад	≥10%

Требования к банку

- Резидент ЕАЭС, лицензия, деятельность **≥ 5 лет**
- Нет задолженности перед бюджетом
- Опыт инвестиционного финансирования
- Включен в утвержденный ЕЭК перечень**

03

Порядок получения субсидии

▼ Формирование проекта и подготовка документов заемщика

▼ Подача заявки в финансовую организацию

▼ Проверка банком и направление пакета в ЕЭК

▼ Рассмотрение и одобрение проекта ЕЭК Советом ЕЭК

▼ Подписание и предоставление льготного финансирования

¹ — по производственной кооперации допускается стартовое участие от 1,5% в себестоимости продукции, при этом доля должна быть доведена до 5% к завершению реализации проекта.

Подход Strategy Partners
к сопровождению проектов,
направленных на получение
государственной поддержки

01



На пути к получению господдержки компании встречают определенные сложности и могут совершить ошибки

01

Формальные требования — неполный комплект документов, ошибки при заполнении форм, неподписанные/незаверенные документы, не все разделы бизнес-плана или других документов заполнены полностью

02

Нормативные требования — проект или заявитель может не соответствовать одному или нескольким требованиям

03

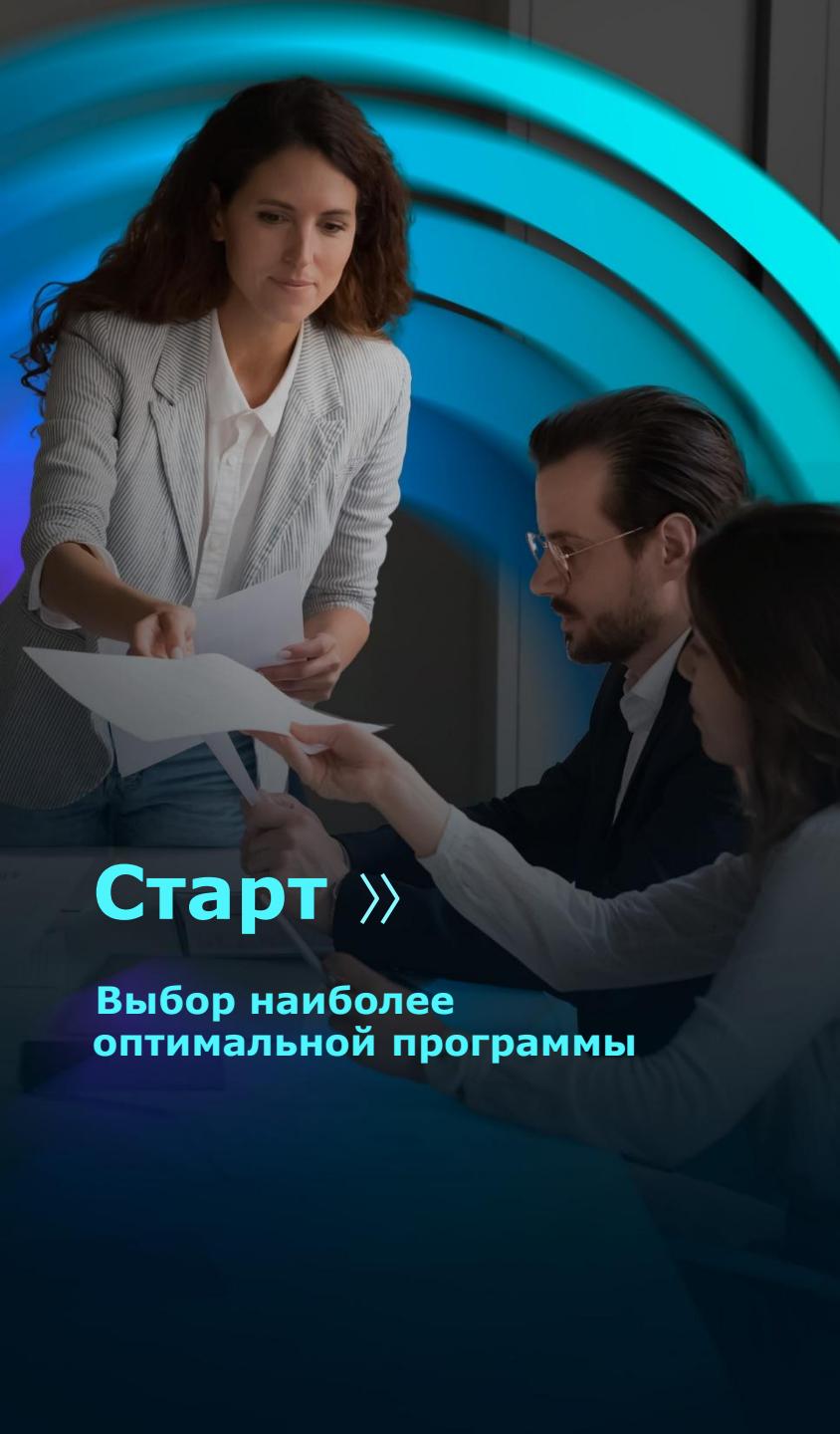
Сложный процесс — чаще всего получение господдержки включает в себя несколько этапов (включение в перечень проектов/технологий/продукции, подготовка комплекта документов и подача заявки, конкурсный отбор, экспертная проверка проектов министерством / институтом развития)

04

Сжатые сроки подачи — часто окна с возможностью подачи заявки открываются на небольшой срок (до двух недель)

05

Долгие сроки согласования — могут достигать 12 месяцев с учетом бюджетного процесса и всех этапов получения поддержки



Старт >>

**Выбор наиболее
оптимальной программы**

В своей практике мы применяем разные механизмы повышения шансов получения и максимизации объема возможной государственной поддержки

**Качественная проработка
основных документов**

- Бизнес-план
- Финансовая модель
- Стратегия развития



**Сроки / попадание в циклы
программы**

- Понимание основных процессов распределения бюджетных средств, циклов рассмотрения заявок



**Слияние/дробление
портфеля инициатив и проектов**

- Оптимальные структура и периметр заявки на программу



**Организационная готовность
к быстрой отработке замечаний
операторов мер поддержки**

- Мобилизованный ресурс для детализации материалов, подготовки презентаций, уточнения формулировок



Меры государственной поддержки стремительно развиваются, необходим постоянный мониторинг

Strategy Partners оказывает своим клиентам услуги комплексного сопровождения для получения мер государственной поддержки

Порядок реализации проекта

Обращение к консультанту



Анализ ситуации



Формирование пакета документов



Согласование условий поддержки



Что мы делаем

- Клиент передает материалы в формате «как есть»
- Мы проводим первичный анализ применимости мер поддержки

- Оценка текущей ситуации в проекте
- Определение потребностей проекта
- Подбор оптимального набора мер господдержки
- Предварительное согласование с операторами мер господдержки

- Формируем пакет документов:
- анализ рынков сбыта и подтверждение плана продаж
 - бизнес-план с финансовой моделью
 - технологическая экспертиза и подтверждение эффективности технологии
 - оценка рисков

- Проработка с ключевыми участниками процесса получения поддержки:
- банки
 - институты развития
 - операторы мер государственной поддержки

Результат

- Подбор оптимального набора мер государственной поддержки с измеримым эффектом и планом дальнейших действий

- Подтверждение пригодности проекта для получения мер поддержки
- Рекомендации по структуре финансирования проекта

- Пакет документов, необходимых для обращения в банк и к операторам мер господдержки

- Получение льготного финансирования и других мер господдержки

Дополнительные опции

- Поддержка деятельности совета директоров проектной компании: аналитика, мониторинг изменения законодательства о поддержке, проработка ТЭО изменений в проекте, коммуникация с операторами мер поддержки и банками
- Помощь в формировании совета директоров и иных органов управления, в т. ч. подбор независимых директоров

После запуска проекта мы предлагаем сопровождение для выполнения всех требований операторов государственной поддержки



Запуск проекта с господдержкой вместе со Strategy Partners



Supply Chain Management



Корректировка стратегии проекта и ее переутверждение с операторами поддержки



Оценка результатов проекта



Принятие стратегических решений по проекту



Стратегия экспорта



Сопровождение СМР и ввода в эксплуатацию



Операционное управление



Мониторинг деятельности заемщика



Операционная эффективность



Решения,
которые работают



Вадим Аникин
Руководитель проектов
+7 (981) 748-43-52
anikin@strategy.ru



[t.me/strategy
partners](https://t.me/strategy_partners)



strategy.ru

121099, г. Москва, ул. Композиторская, д. 17
+7 (495) 730-77-47 | inbox@strategy.ru