

Strategy Partners

**Финансовая поддержка
компаний, реализующих
инновационные проекты
с проведением НИОКР**

Июнь, 2026 г.



Поддержка НИОКР

Дата окончания проведения дополнительного отбора — 06.07.2026

Цель программы

Стимулирование инновационной деятельности промышленных предприятий, основанной на проведении НИОКР по современным технологиям, непосредственно связанным с последующим производством и реализацией промышленной продукции

Субсидия

До **70%**
понесенных затрат

Размер субсидии не может превышать максимальный размер субсидии, устанавливаемый для каждой современной технологии

Область применения

Субсидированию подлежат затраты, понесенные с начала календарного года, в котором подана заявка на участие в конкурсном отборе, и далее **в течение срока выполнения НИОКР**

Срок

3 года
выполнения НИОКР и создания пилотной партии



Квалификационные отборы для участия в программе проводятся в электронном виде на платформе «ГИСП»

На кого направлена поддержка

Промышленные предприятия, реализующие в активной фазе инновационные проекты, направленные на:

разработку и внедрение в производство современной технологии

расширение производственной линейки (в том числе разработка продукции с улучшенными технологическими свойствами)

01

02

Субсидия предоставляется на следующие затраты

- ≤15% предоставляемой субсидии:
 - расходы на государственную регистрацию РИД, полученных в рамках выполнения НИОКР
- ≤35% предоставляемой субсидии:
 - расходы на приобретение изделий для сравнения
- ≤50% предоставляемой субсидии:
 - расходы на оплату труда работников НИОКР¹
 - расходы, связанные с арендой необходимых для выполнения НИОКР зданий, сооружений, технологического оборудования и оснастки
 - расходы на содержание и эксплуатацию научно-исследовательского оборудования, установок и сооружений, других объектов основных средств, связанных с выполнением НИОКР
 - расходы на производство опытной партии продукции и ее тестирование, на сертификацию и (или) регистрацию в РФ, а также на испытание и другие расходы²
- ≤70% предоставляемой субсидии:
 - материальные расходы, связанные с НИОКР
 - расходы на оплату работ (услуг) организаций, привлекаемых для НИОКР

1 — в т. ч. отчисления по ОМС, ОСС, ОПС; 2 — накладные расходы в размере ≤ 100% суммы расходов, определенных подпунктом «а» п. 1, связанные с выполнением НИОКР (≤50% предоставляемой субсидии).

Источник: Решение о порядке предоставления субсидии № 22-68462-00692-Р от 13.02.2025 (бывш. 1649).

НИОКР и омологация от РЭЦ

Ожидается объявление о начале отбора до конца 2026 г.

Цель программы

Поддержка российских организаций в части компенсации затрат, фактически понесенных организацией при проведении НИОКР в целях создания новой конкурентоспособной промышленной продукции и (или) омологации существующей продукции для внешних рынков

Объем поддержки

До **50%**
понесенных затрат

Срок подачи заявки

В течение **12** месяцев после понесенных затрат

Предельный размер субсидии (на один проект)

до **900**
млн рублей
на НИОКР

до **200**
млн рублей
на омологацию

Субсидируемые отрасли

- Машиностроение
- Химическая промышленность
- Metallurgical промышленность
- Лесопромышленный комплекс
- Прочие отрасли промышленности

Направления поддержки

- Затраты на содержание и эксплуатация оборудования и основных средств
- Аренда помещений и оборудования
- Госпошлина за регистрацию ИД
- Производство и тестирование опытной партии
- Амортизация (кроме зданий и сооружений)
- Приобретение изделий сравнения
- Оплата труда и страховые взносы
- Материальные затраты (ст. 254 и 262 НК РФ)
- Оплата работ и услуг

Подход Strategy Partners к сопровождению проектов, направленных на получение государственной поддержки

На пути к получению господдержки компании встречаются определенные сложности и могут совершить ошибки



01

Формальные требования — неполный комплект документов, ошибки при заполнении форм, неподписанные/незаверенные документы, не все разделы бизнес-плана или других документов заполнены полностью

02

Нормативные требования — проект или заявитель может не соответствовать одному или нескольким требованиям

03

Сложный процесс — чаще всего получение господдержки включает в себя несколько этапов (включение в перечень проектов/технологий/продукции, подготовка комплекта документов и подача заявки, конкурсный отбор, экспертная проверка проектов министерством / институтом развития)

04

Сжатые сроки подачи — часто окна с возможностью подачи заявки открываются на небольшой срок (до двух недель)

05

Долгие сроки согласования — могут достигать 12 месяцев с учетом бюджетного процесса и всех этапов получения поддержки

В своей практике мы применяем разные механизмы повышения шансов получения и максимизации объема возможной государственной поддержки

Старт

Выбор наиболее оптимальной программы



01 **Качественная проработка основных документов**

- Бизнес-план
- Финансовая модель
- Стратегия развития

02 **Слияние/дробление портфеля инициатив и проектов**

- Оптимальная структура и периметр заявки на программу

03 **Сроки / попадание в циклы программы**

- Понимание основных процессов распределения бюджетных средств, циклов рассмотрения заявок

04 **Организационная готовность к быстрой отработке замечаний операторов мер поддержки**

- Мобилизованный ресурс для детализации материалов, подготовки презентаций, уточнения формулировок

Меры государственной поддержки стремительно развиваются, необходим постоянный мониторинг

Strategy Partners оказывает своим клиентам услуги комплексного сопровождения для получения мер государственной поддержки

Порядок реализации проекта

Обращение
к консультанту



Анализ
ситуации



Формирование
пакета документов



Согласование
условий поддержки



Что мы делаем

- Клиент передает материалы в формате «как есть»
- Мы проводим первичный анализ применимости мер поддержки

- Оценка текущей ситуации в проекте
- Определение потребностей проекта
- Подбор оптимального набора мер господдержки
- Предварительное согласование с операторами мер господдержки

Формируем пакет документов:

- анализ рынков сбыта и подтверждение плана продаж
- бизнес-план с финансовой моделью
- технологическая экспертиза и подтверждение эффективности технологии
- оценка рисков

Проработка с ключевыми участниками процесса получения поддержки:

- банки
- институты развития
- операторы мер государственной поддержки

Результат

Дается экспертное заключение:

- проект может претендовать на меры поддержки
- есть основания, по которым меры поддержки неприменимы

- Подтверждение пригодности проекта для получения мер поддержки
- Рекомендации по структуре финансирования проекта

- Пакет документов, необходимых для обращения в банк и к операторам мер господдержки

- Получение льготного финансирования и других мер господдержки

После запуска проекта мы предлагаем сопровождение для выполнения всех требований операторов государственной поддержки

Дополнительные опции

- **Поддержка деятельности совета директоров проектной компании:** аналитика, мониторинг изменения законодательства о поддержке, проработка ТЭО изменений в проекте, коммуникация с операторами мер поддержки и банками
- **Помощь в формировании совета директоров и иных органов управления,** в т. ч. подбор независимых директоров



Клиент, получающий меры господдержки



Запуск проекта с господдержкой вместе со Strategy Partners



Supply Chain Management



Корректировка стратегии проекта и ее переутверждение с операторами поддержки



Оценка результатов проекта



Принятие стратегических решений по проекту



Стратегия экспорта



Сопровождение СМР и ввода в эксплуатацию



Операционное управление



Мониторинг деятельности заемщика



Операционная эффективность

SP/ Решения,
которые работают

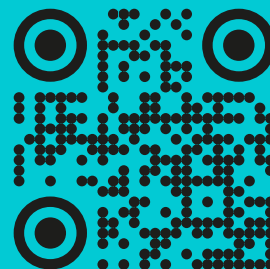
Контакты



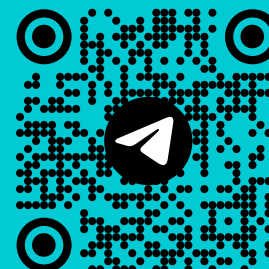
Вадим Аникин
Директор

+7 (981) 748-43-52
anikin@strategy.ru

НОВОСТИ РЫНКА, ИНФОРМАЦИЯ О МЕРАХ ГОСПОДДЕРЖКИ,
ИССЛЕДОВАНИЯ И КОММЕНТАРИИ ЭКСПЕРТОВ В НАШИХ
СОЦИАЛЬНЫХ СЕТЯХ



strategy.ru



[t.me/strategy
partners](https://t.me/strategypartners)

121099, г. Москва, ул. Композиторская, д. 17
+7 (495) 730-77-47 | inbox@strategy.ru