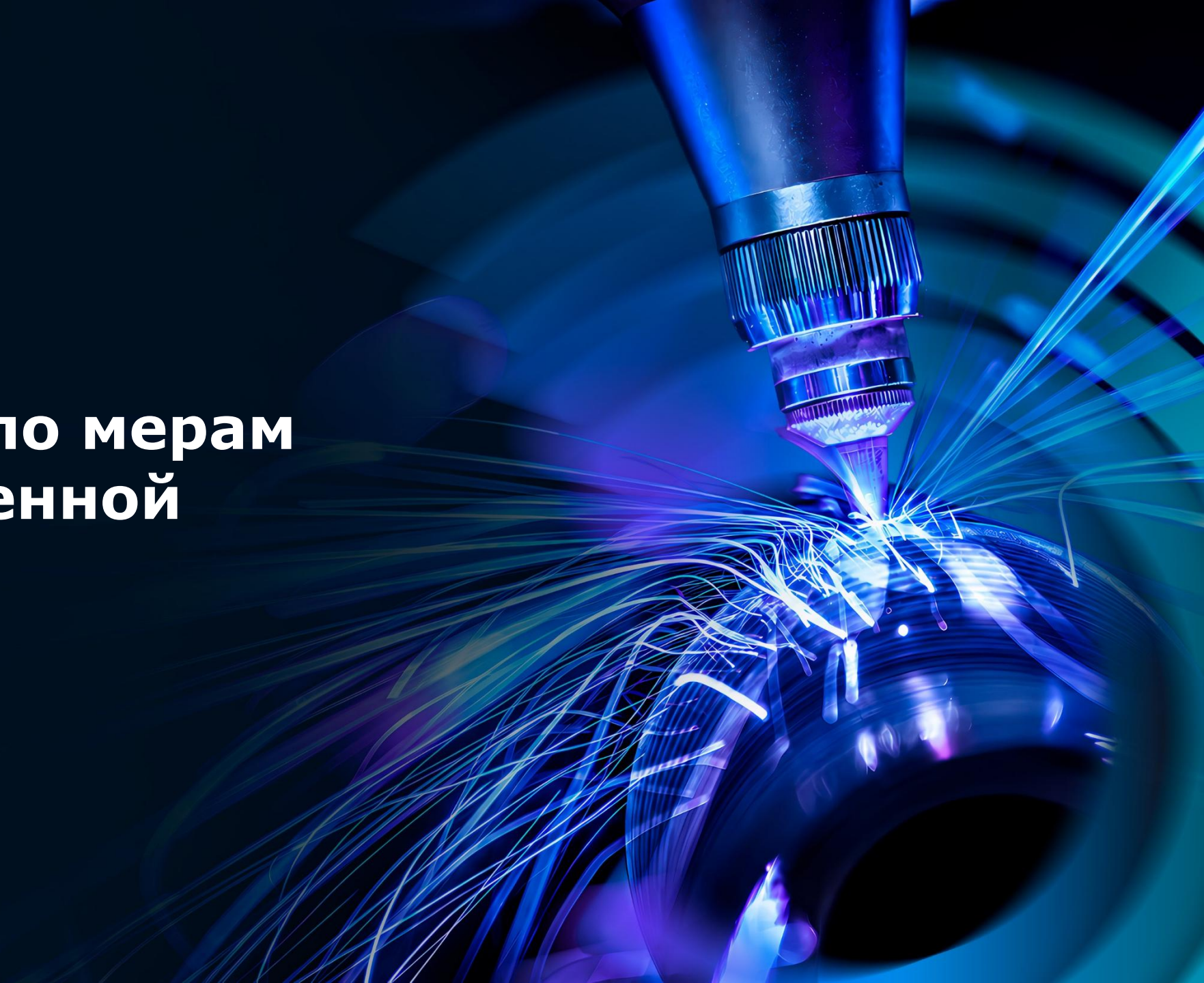


Strategy
Partners

Навигатор по мерам государственной поддержки

Сентябрь 2026



Актуальные цели государства по поддержке экономики транслируются через обновленную систему национальных проектов

Переход от точечной поддержки к созданию замкнутых отечественных цепочек для формирования добавленной стоимости у продукции

Проекты технологического суверенитета и структурной адаптации экономики

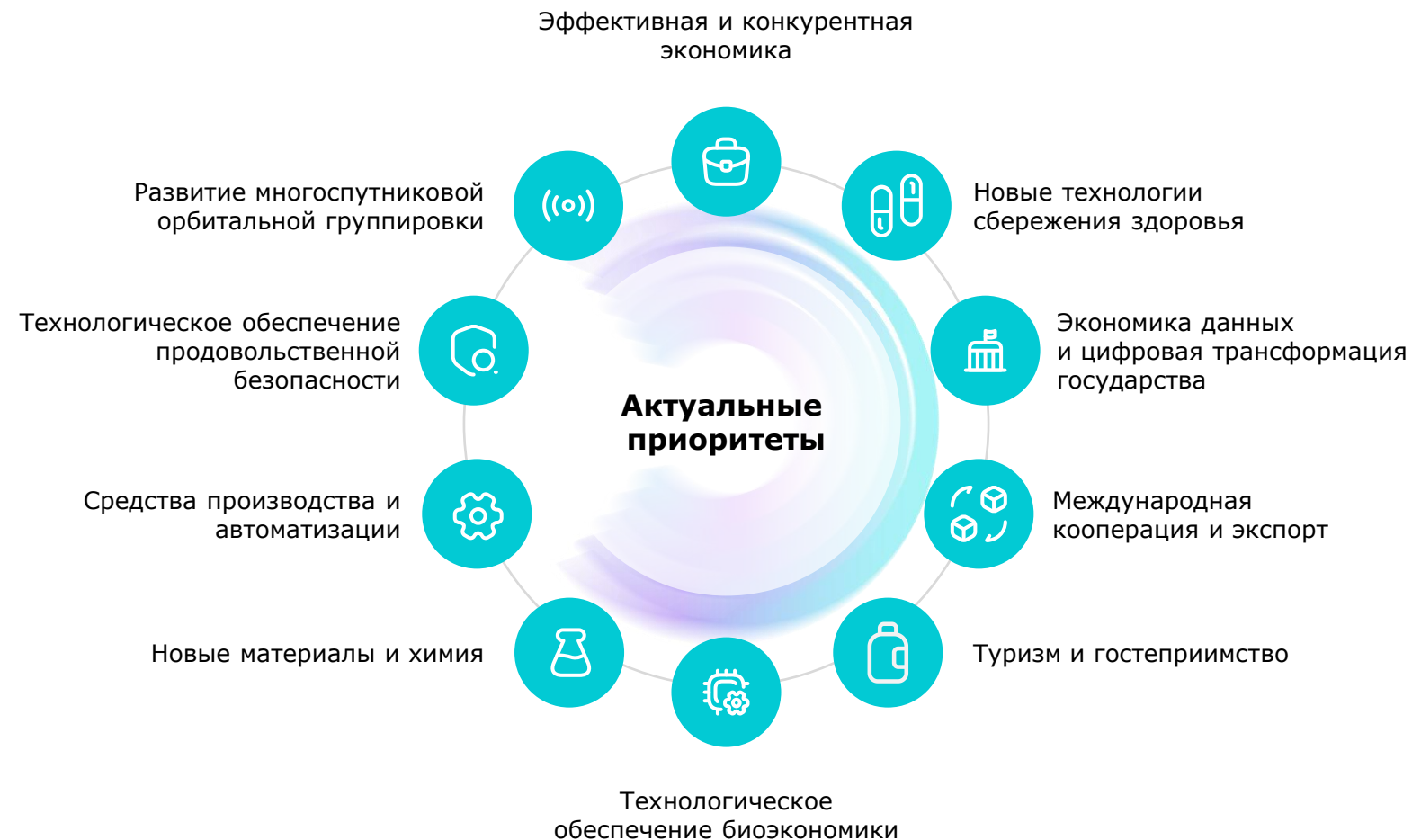
01

Проекты импортозамещения, приоритетная и критически значимая промышленная продукция

02

Проекты создания туристической инфраструктуры

03



Появление национальных проектов в новых направлениях фиксирует смену приоритетов господдержки

Национальный проект **Ключевые мероприятия**



Средства производства и автоматизации

- Локализация высокотехнологичного станкостроения: освоение производства новых видов станков и ключевых комплектующих
- Развитие промышленной робототехники: реализация проектов по выпуску промышленных роботов и решений по роботизации
- Запуск новых типов оборудования: освоение производства литейного и термического оборудования
- Технологии и кадры для отрасли: создание условий для внедрения новых технологий и притока квалифицированных специалистов в станкостроение и роботизацию



Новые материалы и химия

- Портфель проектов по приоритетной продукции: реализация более 130 проектов в химии и 35 — в биотехнологиях
- Снижение импортозависимости: обеспечение целевого стоимостного объема реализации продукции редких и редкоземельных металлов
- Инфраструктура для масштабирования технологий: создание и оснащение опытно-промышленных площадок, обеспечение технологическим оборудованием для выпуска продукции с применением новых материалов и разработок в области химии



Продовольственная безопасность

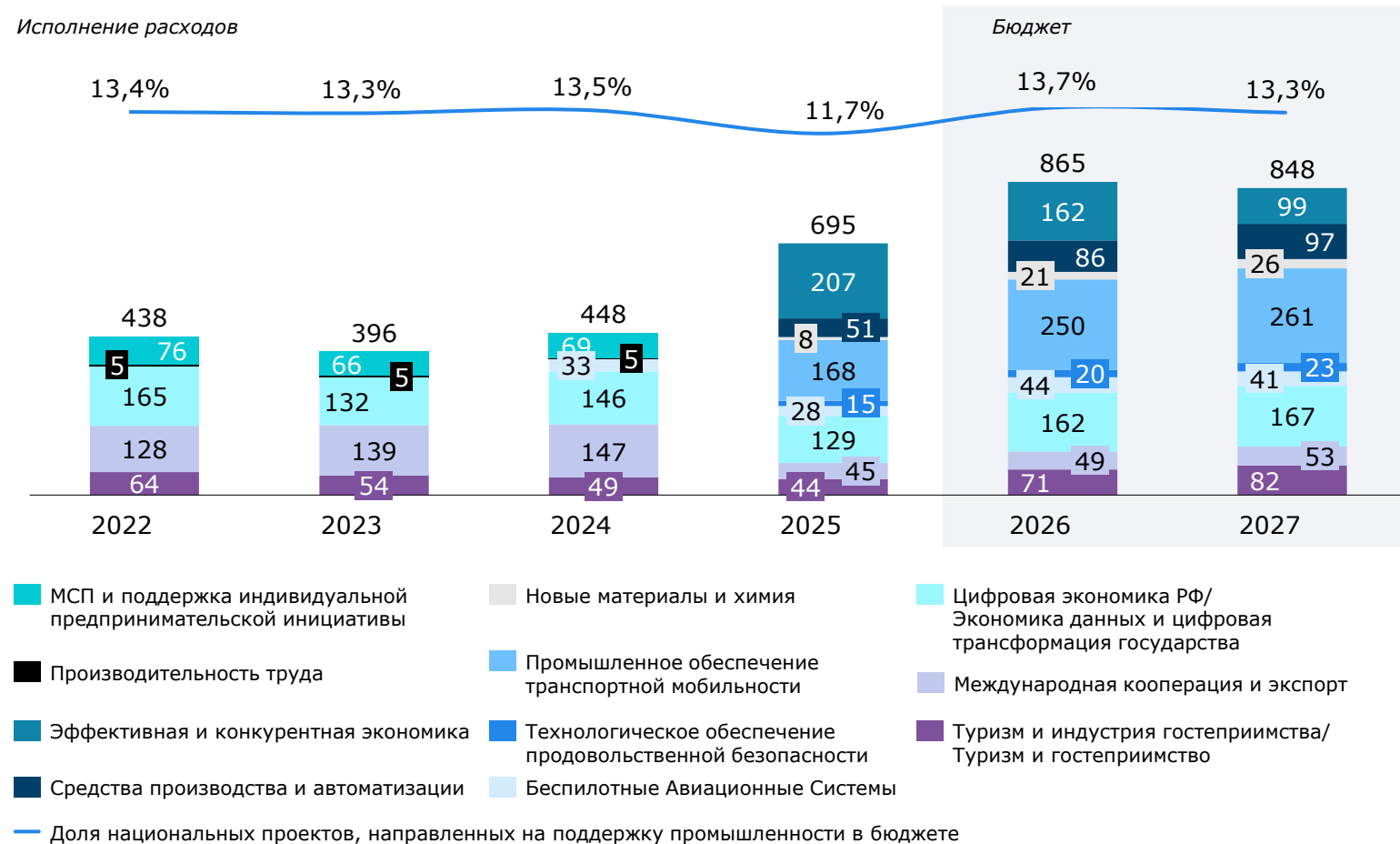
- Запуск и модернизация производственных мощностей: критически важные ферментные препараты, пищевые/кормовые добавки, технологические вспомогательные средства; инфраструктура производителей ветпрепаратов
- Инновационная инфраструктура: реализация комплексных научно-технических проектов; создание агропромышленных технопарков/агробиотехнопарков
- Технологический суверенитет и промышленное развитие: обеспечение технико-технологической независимости АПК и переработки; создание условий для выпуска новых видов техники и оборудования и освоения перспективных технологий

Цели к 2030 году

- Уровень технологической независимости РФ в производстве – 95%
 - Целевой показатель плотности роботизации – 145 роботов на 10 тысяч сотрудников
 - Прирост объема производства станкоинструментальной продукции – 125%
-
- Достигнутый уровень технологической независимости по новым материалам и химии – 100%
 - Объем выпуска новых композиционных материалов ~26 млрд руб.
-
- Достижение независимости сельского хозяйства, пищевой и перерабатывающей промышленности для устойчивого роста производства (66,7% – целевой уровень независимости)
 - Индекс производства продукции АПК – 125%

Наблюдается заметная диверсификация национальных проектов направленных на промышленность, но их доля в общем бюджете остается стабильной (~13%)

Исполнение расходов и бюджеты национальных проектов, направленных на поддержку экономики, млрд. руб.



- Портфель национальных проектов 2025–2030 гг. диверсифицированный, часть проектов трансформируется, появляется новый блок проектов **«Технологическое лидерство»**
- Номинально бюджет национальных проектов растет 2,20 → 6,30 трлн руб. (2021–2026 гг.), но **с учетом инфляции — лишь 2,20 → 4,27 трлн руб.**, в 2022–2023 гг. наблюдалась просадка (1,75–1,87 трлн руб.), затем заметный рост в 2025 (4,29 трлн руб.) и сохранение тенденции в 2026 г. (4,27 трлн руб.)
- Доля национального проекта «Семья»** (ранее – «Демография») заметно растет — с 35% в 2022 г. до 47,5% в 2025 г. (доля **на 2026 г. – 45,8%** согласно плану)
- В 2026–2027 гг. **ожидается расширение бюджета национальных проектов промышленной направленности**, так как инструменты и паспорта новых проектов еще находятся в разработке (в т.ч. «Технологическое обеспечение биоэкономики»)
- Поддержка становится приоритетно-ориентированной** — существенные объемы концентрируются на проектах, которые прямо соответствуют выбранным технологическим приоритетам

Снижение ключевой ставки сопровождается пересмотром параметров господдержки



Текущий статус ключевых инструментов льготного финансирования промышленных проектов

- **КИП:** сохраняет значение для промышленных инвестпроектов, но новая модель субсидирования ставки требует пересчета экономики проекта с учетом актуальной ключевой ставки¹
- **ФРП:** ставки по базовым программам сохраняются, однако условия получения финансирования становятся более селективными за счет приоритизации проектов и дополнительных ограничений на направления использования займа
- **Промышленная ипотека:** программа формально активна на 2026 год, однако ее использование для новых проектов невозможно по причине отсутствия доступного финансирования



Министерство
сельского хозяйства
Российской Федерации

Минсельхоз: 70% для приоритетных направлений, перечень переутвержден

- На данный момент **исключено субсидирование в размере 100%** ключевой ставки — сохранены два уровня поддержки: для приоритетного перечня продукции и для базового перечня направлений
- **70% КС:** Производство отдельных кормовых и пищевых добавок, витаминов, аминокислот, ферментов и заквасок
- **50% КС:** Растениеводство, животноводство, переработка сельхозпродукции, техника и оборудование, ветпрепараты, лечебное и энтеральное питание



Минпромторг: новые отборы на платформе ГИСП

- Химическая промышленность: грант на разработку технологического регламента для термолака. Прием заявок — с 9 сентября по 6 октября 2026 г.
- Химическая промышленность: грант на разработку технологических регламентов для полиграфических красок электронного отверждения и прозрачной краски-медиума. Прием заявок — с 22 сентября по 19 октября 2026 г.
- Роботизация: субсидии на возмещение затрат на роботизацию предприятий обрабатывающей промышленности. Прием заявок — с 14 по 25 сентября 2026 г.

1 – при КС ЦБ РФ > 10%, до 7% + КС – 10%; при КС ЦБ РФ ≤ 10%, не более 7%

Актуальные виды мер поддержки делятся на три категории: снижение стоимости капитала, стабилизация условий и прямое субсидирование

Матрица совместимости мер господдержки		Лизинг	СЗПК	СПИК	Фабрика ВЭБ	Режимы ТОР, СЭЗ	РИП ¹	ПИП ²	Льготное кредитование	Инв. налог. кредит	Субсидии	Инв. налог. вычет
Лизинг			+	+	+	+	+	+	+ 04	+	+ 05	-
СЗПК				+	+	+	+	+	+	+	+ 06	-
СПИК					+	+ 01	+ 02	+ 03	+	+	+	+
Фабрика проектного финансирования ВЭБ						+	+	+	-	+	+	+
Режимы ТОР, СЭЗ, и проч.							-	+	+	+	+	-
РИП ¹								-	+	+	+	-
ПИП ²									+	+	+	+
Льготное кредитование										+	+	+
Инв. налог. кредит											+	+
Субсидии												+
Инв. налог. вычет												

01

Для использования льгот от СПИК 2.0 инвестору придется отказаться от статуса резидента ОЭЗ/ТОСЭР, при этом можно фактически остаться на их территории

02

СПИК можно совмещать с любыми мерами поддержки. В данном случае не допускается только совмещение/суммирование налоговых льгот

03

Не допускается суммирование льгот

04

Кроме КИП по статье расходов на приобретение оборудования по договору финансовой аренды (лизинга)

05

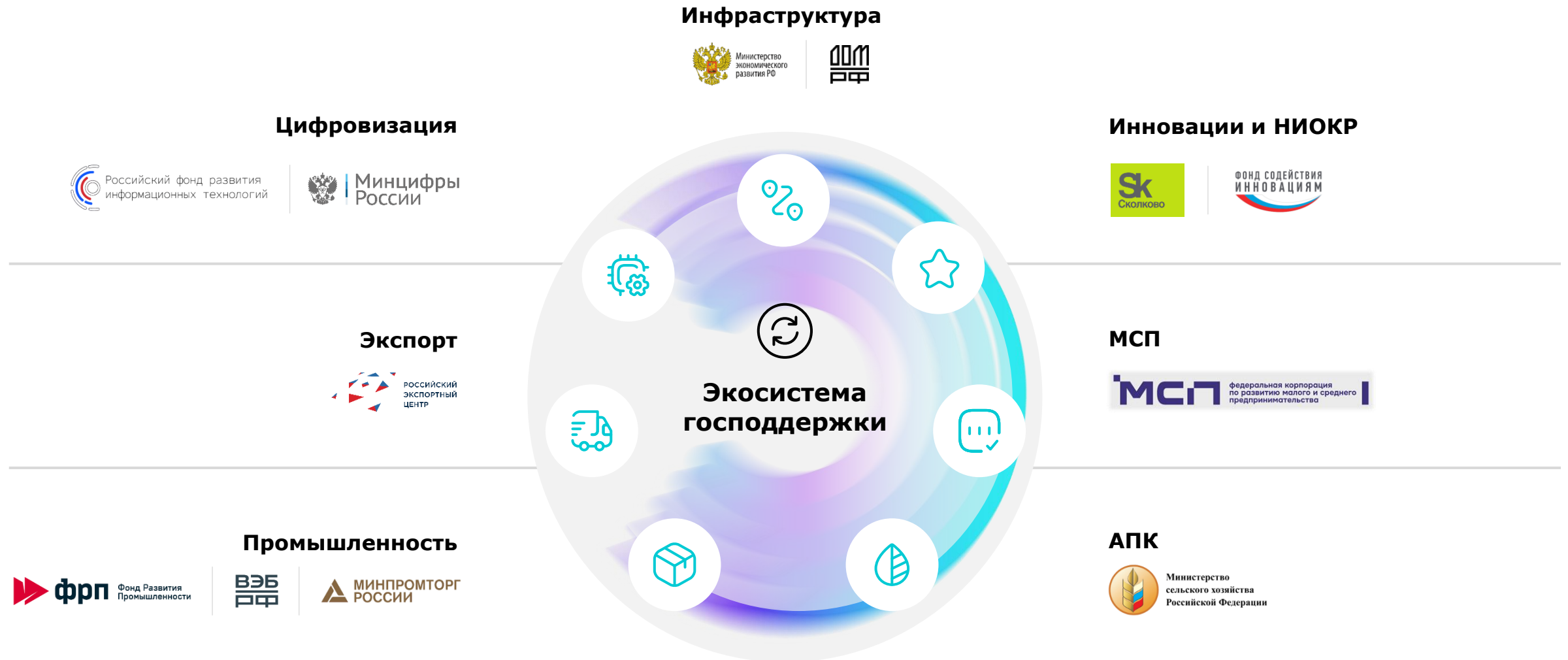
Кроме Грантов на проведение сквозных НИОКР в области БАС – аренды (лизинга) технологического оборудования

06

Возможно, но не для одних и тех же расходов

1 – региональный инвестиционный проект
2 – приоритетный инвестиционный проект
+ – Возможно совместное применение; + – Возможно применение с ограничениями; - – Совместное применение невозможно

Экосистема господдержки: операторы ключевых мер





В текущих условиях неопределенности и все еще высоких ставок получение мер государственной поддержки для сохранения текущей деятельности, реализации инвестиционных проектов, а также переориентации и развития экспорта становится наиболее актуальным

Отраслевые меры поддержки

01 Промышленность

02 Агропромышленный комплекс (АПК)

03 Цифровизация

04 Туризм

Общие меры поддержки



Кросс-отраслевые меры поддержки



Региональная поддержка инвестиций



Льготное кредитование МСП

01

Промышленность

Проектное финансирование промышленного производства. Программа «Проекты развития» (1/3)

Получатель

Российское предприятие в сфере промышленности — раздел С ОКВЭД «Обрабатывающие производства»¹

Область применения

Программа предназначена для проектов, направленных на²:

- Производство высокотехнологичной продукции с импортозамещающим потенциалом

Сумма займа

От **100** до **1 000** млн рублей⁵

От **50** до **300** млн рублей (складские запасы для станкоинструментальных производств)

Процентная ставка

3%

- при гарантии банка и др.³
- при покупке рос. оборудования/ ПО на сумму $\geq 50\%$ от суммы займа
- при покупке оборудования, включенного в ЕРРРП⁴ на сумму $\geq 25\%$ от суммы займа
- Заемщик включен в реестр производителей с использованием вторсырья
- IPO в период займа

5%

в остальных случаях

Софинансирование

$\geq 20\%$ / 25% (складские запасы)

бюджета проекта, в том числе за счет:

- собственных средств
- средств частных инвесторов
- банков

Целевой объем продаж новой продукции

$\geq 50\%$

от суммы займа в год начиная со 2-го года серийного производства

Срок займа

До **5** лет / **3** лет (складские запасы)

До **3** лет — освобождение от уплаты основного долга

На что можно потратить средства

- Разработка продукта/технологии
- Инжиниринг
- Приобретение прав на результаты интеллектуальной деятельности
- Приобретение в собственность промышленного оборудования
- Приобретение или использование специального оборудования для проведения ОКР
- Разработка технико-экономического обоснования, прединвестиционный анализ, не включая расходы на аналитические исследования рынка
- Расходы, связанные с производством и выводом на рынок пилотных партий ($\leq 20\%$ от суммы займа)
- Покупка комплектующих изделий, расходных материалов, сырья для выпуска, обслуживание и ремонт (складские запасы)

1 – полный перечень направлений и критериев отражен в стандарте Фонда №СФ–И–51; 2 – а также на производство станкоинструментальной продукции, высокотехнологичной продукции гражданского или двойного назначения на предприятиях ОПК, формирование складских запасов и др.; 3 – ВЭБ.РФ/Корпорации МСП/ РГО; 4 – ЕРРРП – Единый реестр российской радиоэлектронной продукции; 5 – общий бюджет проекта от 125 млн рублей / 62,5 млн рублей

Проектное финансирование промышленного производства (2/3)

Основные программы кредитования	Сумма займа, млн руб.	Процентная ставка	Макс. срок займа	Общий бюджет проекта, млн руб.	Софинансирование	Специальные условия
Комплектующие изделия	100–1 000	3% при гарантии банка и др. ¹ и др. условия ²	5% базовая	5 лет	От 125	≥ 20% за счет собств. средств, средств частных инвесторов и банков Целевой объем продаж ≥ 30% от суммы займа со 2-го года серийного производства Не менее 1 заявки на РИД в виде изобретения, пром. образца и т.п.
Производительность труда (обрабатывающая промышленность, кроме пищевой)	50–300	3% при гарантии банка и др. ¹	5% базовая	5 лет	От 62,5	≥ 20% за счет собств. средств, средств частных инвесторов и банков Участие в региональной программе повышения производительности труда Использование займа – модификация линейки, но не новая продукция³ Прирост производительности труда – не менее 10, 15 и 30% в 1, 2 и 3-й год, далее прирост не менее 5% к предыдущему году
Автокомпоненты	100–2 000	3% при гарантии банка и др. ¹ и др. условия ²	5% базовая	7 лет	От 125	≥ 20% за счет собств. средств, средств частных инвесторов и банков Финансируются создание производств узлов и агрегатов для колесных транспортных средств и спецтехники, а также увеличение масштабов выпуска автокомпонентов. Возможно получение субсидии на погашение займа

1 – ВЭБ.РФ/ Корпорации МСП/ РГО; 2 – закупка оборудования, включенного в ЕРРП на ≥25% займа, включение в реестр производителей с использованием вторсырья, IPO в период действия займа; 3 – продукция должна относиться к высокотехнологичной или входить в отраслевые планы импортозамещения или применяться в составе продукции, включенной в Постановление Правительства №719 или в перечень критических комплектующих МВК

Проектное финансирование промышленного производства (3/3)

Основные программы кредитования	Сумма займа, млн руб.	Процентная ставка		Макс. срок займа	Общий бюджет проекта, млн руб.	Софинансирование	Специальные условия
Лизинг	5–500	1% на промышленное оборудование, произведенное в России	5% базовая ¹	5 лет	От 20	≥ 55% бюджета проекта для обрабатывающих производств	Заем ФРП может составлять 10–90% от аванса по договору лизинга, но не более 45% от общей стоимости оборудования для обрабатывающих производств Возможность приобретения зарубежного оборудования для некоторых отраслей ² , для остальных – только российского
Лизинг судов	100-3000	1-3%		15-25 лет ²	От ~100	3% ≤ для пассажирских судов 10% ≤ для рыбопромысловых и грузовых судов, технического флота	Лизинговая компания должна быть аккредитована в ФРП, программа направлена на финансирование строительства в РФ судов и технического флота с последующей передачей в лизинг. Суда должны включаться в реестр российской промышленной продукции (ПП № 719) в течение года после передачи в лизинг
Маркировка товаров	5–25	5%		2 года	От 5	Не требуется	Займы предоставляются на целевую закупку специального оборудования для маркировки фармацевтической продукции, молока, воды, БАД, средств дезинфекции, некоторых медицинских изделий и средств реабилитации и др.

1 – 3% – ИРО в период займа; 2 – для предприятий с ОКВЭД 10, 13–17, 20–33; 2 – до 25 лет для пассажирских судов, до 15 лет для рыбопромысловых и грузовых судов, технического флота

Кластерная инвестиционная платформа

Ставка:

не более 11%

при КС ЦБ РФ > 10%, до 7% + КС – 10%
при КС ЦБ РФ ≤ 10%, не более 7%

Сумма:

от 2 до 100 млрд рублей¹
(≤80% стоимости проекта)

Срок:

инвестиционная фаза
+ 2 года

Понесенные инвестиции:

≤25% от стоимости проекта
в течение 2 лет
до даты подачи заявки

Необходимо включение
в перечень проектов
Минпромторга

Льготное кредитование приоритетной промышленной продукции

Основные направления финансирования

-  Приобретение или долгосрочная аренда земельных участков под создание новых производственных мощностей
-  Аренда зданий, сооружений, помещений и оборудования
-  Приобретение, строительство или реконструкция производственных зданий и сооружений
-  Разработка проектной документации
-  Создание и приобретение основных средств
-  Расходы на приобретение расходных материалов и комплектующих изделий к оборудованию, используемому для производства приоритетной продукции
-  Осуществление опытно-конструкторских работ
-  Приобретение расходных материалов, сырья и комплектующих изделий для производства приоритетной продукции (≤ 20% кредита)
-  Погашение займов, предоставленных Фондом развития промышленности
-  Расходы на оплату услуг по проведению строительного контроля
-  Приобретение российского программного обеспечения

1 – от 1 до 100 млрд рублей для реализации инвестиционных проектов, направленных на производство лекарственных средств и материалов, применяемых в медицинских целях, металлообрабатывающего оборудования и станков, сменного рабочего инструмента для станков
Источник: Решение о порядке предоставления субсидии № 24–64132–01596–Р от "23" марта 2026 г.

Поддержка внедрения современных технологий локализации промышленного производства — СПИК 2.0

Специальный инвестиционный контракт (СПИК 2.0)

Соглашение между промышленным инвестором и государством, включающее обязательства инвестора реализовать инвестиционный проект по внедрению современной технологии для освоения серийного производства промышленной продукции, а также обязательство государства обеспечивать стабильность условий ведения бизнеса и применять меры стимулирования с соблюдением следующих сроков:

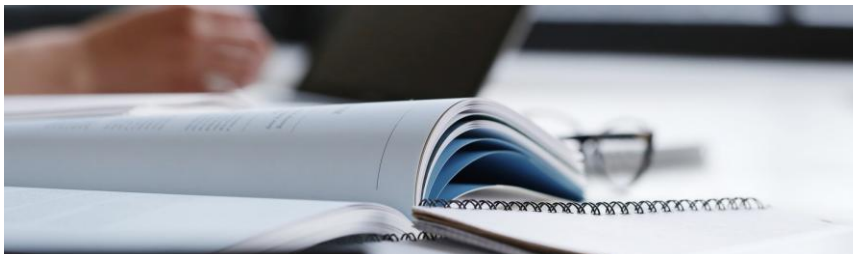
Срок

До **15** лет
инвестиции (без НДС)
менее 50 млрд рублей

До **20** лет
инвестиции (без НДС)
свыше 50 млрд рублей

Инвестор принимает участие в конкурсе с выбором победителей по следующим критериям:

- *Срок внедрения современной технологии*
- *Объем промышленной продукции*
- *Уровень локализации*



Стороны

- РФ
- субъект РФ
- муниципальное образование
- промышленный инвестор

Преимущества для инвестора

-  российский продукт
-  ускоренная амортизация
-  упрощенный доступ к госзаказу
-  налоговые льготы
-  создание объектов инфраструктуры
-  субсидиарные меры и др.

Чтобы стимулировать привлечение дополнительных инвестиций в промышленность, продлена возможность заключения СПИК 1.0 на старых условиях

Ограничения в объеме мер государственной поддержки: меры поддержки действуют до тех пор, пока общая сумма бюджетных расходов и доходов, недополученных государством, не составит 50% капитальных вложений в проект в рамках СПИК; для СПИК 1.0 в части льготы по страховым взносам меры поддержки действуют не более 7 лет



	СПИК 1.0	СПИК 2.0
Направленность СПИК	Создание либо модернизация и (или) освоение производства промышленной продукции	Освоение серийного производства промышленной продукции на основе современной технологии
Минимальный объем инвестиций	750 млн руб.	Не установлен
Механизм заключения СПИК	Заявительный порядок	Конкурсный отбор
Инициаторы конкурсного отбора	Инвестор	РФ, РФ + субъект РФ + МО, инвестор
Стороны контракта	Федеральный СПИК РФ (в лице Минпромторга России / Минэнерго России) + субъект РФ + МО + инвестор + привлеченные лица	РФ (в лице Минпромторга России / Минэнерго России / Минсельхоз России) + субъект РФ + МО + инвестор
	Региональный СПИК Субъект РФ + МО + инвестор + привлеченные лица	
Срок	До 10 лет	До 15 лет, если объем инвестиций ≤ 50 млрд рублей До 20 лет, если объем инвестиций > 50 млрд рублей

Поддержка НИОКР

Цель программы

Стимулирование инновационной деятельности промышленных предприятий, основанной на проведении НИОКР по современным технологиям, непосредственно связанным с последующим производством и реализацией промышленной продукции

Субсидия

До **70%**
понесенных затрат

Размер субсидии не может превышать максимальный размер субсидии, устанавливаемый для каждой современной технологии

Область применения

Субсидированию подлежат затраты, понесенные с начала календарного года, в котором подана заявка на участие в конкурсном отборе, и далее **в течение срока выполнения НИОКР**

Срок

3 года
выполнения НИОКР и создания пилотной партии



Квалификационные отборы для участия в программе проводятся в электронном виде на платформе ГИСП

01

На кого направлена поддержка

Промышленные предприятия, реализующие в активной фазе инновационные проекты, направленные на:

разработку и внедрение
в производство современной технологии

расширение производственной линейки
(в том числе разработка продукции
с улучшенными технологическими
свойствами)

02

Субсидия предоставляется на следующие затраты

≤ 15 % предоставляемой субсидии

- расходы на государственную регистрацию РИД, полученных в рамках выполнения НИОКР

≤ 35 % предоставляемой субсидии

- расходы на приобретение изделий сравнения

≤ 50 % предоставляемой субсидии

- расходы на оплату труда работников НИОКР¹
- расходы, связанные с арендой необходимых для выполнения НИОКР зданий, сооружений, технологического оборудования и оснастки
- расходы на содержание и эксплуатацию научно-исследовательского оборудования, установок и сооружений, других объектов основных средств, связанных с выполнением НИОКР

- расходы на производство опытной партии продукции и ее тестирование, сертификацию и (или) регистрацию в РФ, а также на испытание и другие расходы²

≤ 70 % предоставляемой субсидии

- материальные расходы, связанные с НИОКР
- расходы на оплату работ (услуг) организаций, привлекаемых для НИОКР

1 – в т.ч. отчисления по ОМС, ОСС, ОПС 2 – накладные расходы в размере ≤100 % суммы расходов, определенных подпунктом "а" п.1. связанные с выполнением НИОКР (≤ 50 % предоставляемой субсидии)

Источник: Решение о порядке предоставления субсидии № 22-68462-00692-Р от 13.02.2025 (бывш. 1649)

НИОКР и омологация от РЭЦ

Цель программы

Поддержка российских организаций в части компенсации затрат, фактически понесенных организацией при проведении НИОКР в целях создания новой конкурентоспособной промышленной продукции и (или) омологации существующей продукции для внешних рынков

Объем поддержки

До **50%**
понесенных затрат

Срок подачи заявки

В течение **12** месяцев после понесенных затрат

Предельный размер субсидии (на один проект)

до **900**
млн рублей
на НИОКР

до **200**
млн рублей
на омологацию



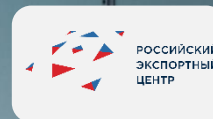
Субсидируемые отрасли

- Машиностроение
- Химическая промышленность
- Metallurgical industry
- Лесопромышленный комплекс
- Прочие отрасли промышленности

Направления поддержки

- Затраты на содержание и эксплуатация оборудования и основных средств
- Аренда помещений и оборудования
- Госпошлина за регистрацию ИД
- Производство и тестирование опытной партии
- Амортизация (кроме зданий и сооружений)
- Приобретение изделий сравнения
- Оплата труда и страховые взносы
- Материальные затраты (ст. 254 и 262 НК РФ)
- Оплата работ и услуг

Транспортировка промышленных товаров — поддержка экспорта



Объем поддержки

до **30%**

по поставкам продукции лесопромышленного комплекса¹



до **60%**

по поставкам продукции, за исключением поставок в недружественные страны



Получатели субсидии

Организации, коды ТН ВЭД ЕАЭС продукции которых включены в перечень промышленной продукции в соответствии с Решением, а также сборочные комплекты

Сборочные комплекты продукции – сборочный комплект средств железнодорожного, наземного транспорта, плавучих средств², поставляемые для окончательной сборки продукции.

Требуется

- *Запись в реестре российской промышленной продукции*
- *Указание в реестре поставок рег. номеров сертификатов о происхождении товара*

Предельный размер субсидии

200 млн рублей

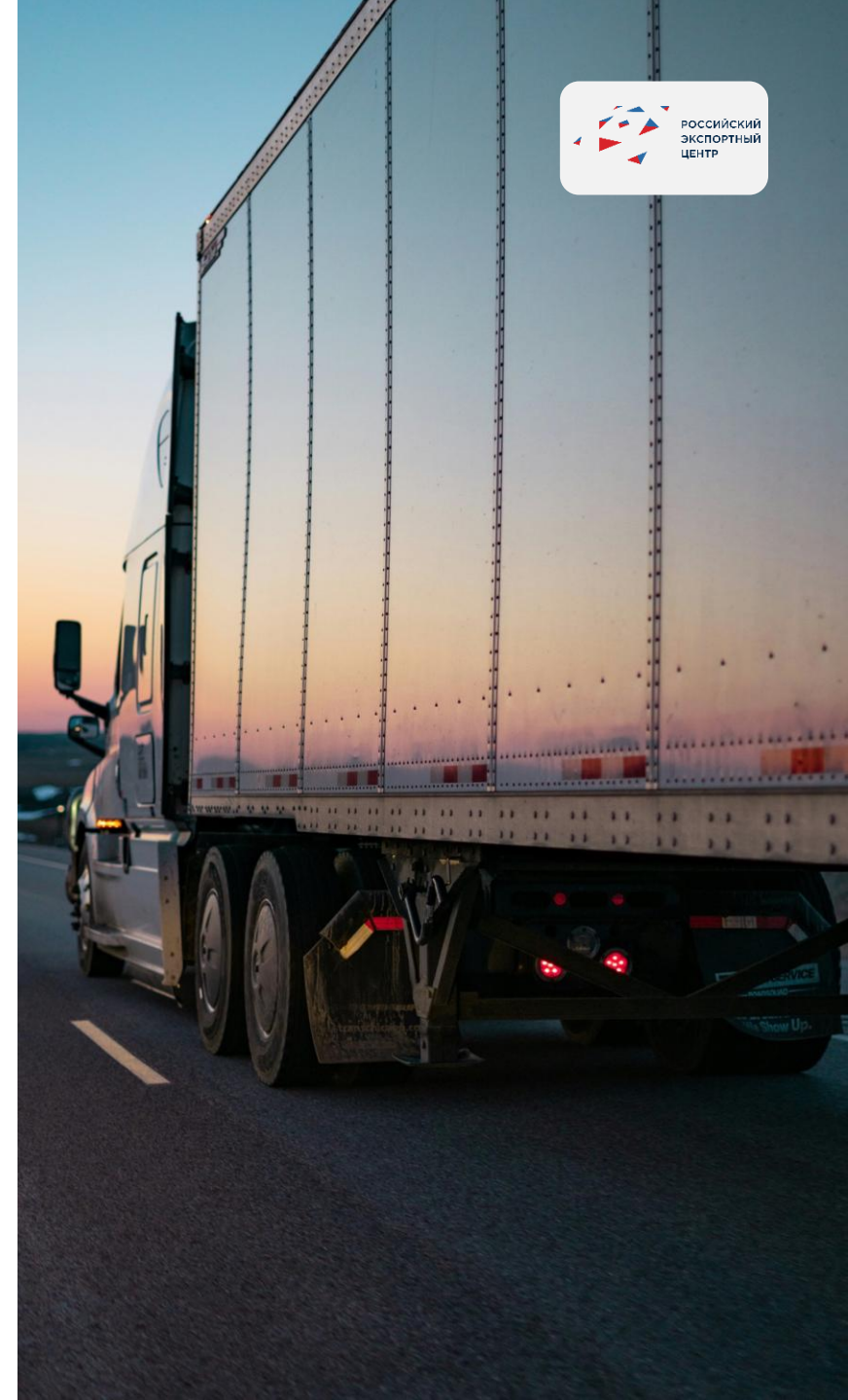
(но не более 11% стоимости поставленной продукции)

Поддерживаемые отрасли

- Машиностроение (40%)
- Лесопромышленный комплекс (25%)
- Отрасли химической и косметической промышленности (25%)
- Прочие отрасли промышленности (5%)
- Продукция, произведенная на территориях ДНР, ЛНР, Запорожской и Херсонской областей (5%)

1 – произведенной на территории СФО и ДФО, за исключением поставок в недружественные страны; 2 – товарные позиции товарные позиций 8601 – 8608 ТН ВЭД ЕАЭС, 8701 – 8708, 8716 ТН ВЭД ЕАЭС (кроме ТН ВЭД ЕАЭС 8701 90), 8901 – 8907 ТН ВЭД ЕАЭС

Источник: Решение о порядке предоставления субсидии № 24–60340–01338–Р от 05.02.2026



Поддержка лизинга

Субсидия на возмещение потерь в доходах российских лизинговых организаций при предоставлении лизингополучателю скидки по уплате авансового платежа по договорам лизинга колесных транспортных средств, заключенным в 2018–2026 гг.

Виды транспортных средств

Грузовой транспорт (в т. ч. седельные тягачи)	Легкий коммерческий транспорт	Легковые автомобили (в т. ч. электромобили, высокоавтоматизирован ные ТС)	Автобусы
01	02	03	04

Размер субсидии (единовременная скидка по уплате аванса)¹

Для всех ТС (кроме электромобилей):

до **10%**
от стоимости колесного транспортного средства, но не более 500 тыс. руб. на 1 ТС

Для электромобилей:

до **35%**
от стоимости, но не более 925 тыс. руб. на один э–мобиль (не более 2 000 тыс. руб. по э–мобилям категории M2, N2)

Общественный транспорт/Туристические автобусы²

до **40%/20%**
от стоимости колесного транспортного средства, но не более 8 000/2 000 тыс. руб. на 1 ТС

Для высокоавтоматизированных ТС:

до **49%**
от стоимости колесного транспортного средства, но не более 12 200 тыс. руб. на 1 ТС

Для седельных тягачей:

до **10%**
от стоимости, но не более 850 тыс. руб. на один электромобиль

Условия

- Минимальный размер субсидии составляет не менее 1% от общего объема средств субсидии, распределяемого в отборе
- Срок лизинга — не менее 12 месяцев
- ТС не было в собственности какого-либо физического лица и не находилось на регистрационном учете (кроме высокоавтоматизированных ТС)
- ТС произведено в том году, в котором предоставляется субсидия либо не ранее 01 октября предшествующего года
- В отношении ТС не предоставлялась субсидия в рамках ПП от 13.05.2020 № 669

1 – размер субсидии не может превышать размер скидки, фактически предоставленной лизингополучателю; 2 – средства для перевозки инвалидов – до 40% но не более 1 000 тыс. руб. на 1 ТС
Источник: Решение о порядке предоставления субсидий № 22–67653–00568–Р от 07.11.2025 (бывш. 649)



Комплектующие для БАС

Описание

Гранты исполнителям на разработку конструкторской документации на комплектующие изделия, необходимые для отраслей промышленности, в рамках реализации проектов

Размер гранта

100 млн руб.

в отношении каждой позиции перечня приоритетных комплектующих¹

Максимальный срок разработки

До **24** месяцев

Виды конструкторской документации

- Технологическая
- Рабочая/рабочая конструкторская
- Производственная
- Программная
- Документации серийного производства
- Технологический регламент
- Макеты, стенды и опытные образцы комплектующих

Софинансирование

- **до 80%** затрат — проекты по разработке конструкторской документации на комплектующие для отраслей промышленности
- **до 100%** затрат — проекты по разработке конструкторской документации на комплектующие для продукции радиоэлектронной промышленности

Субсидии покрывают

- Расходы на оплату труда работников, участвующих в разработке КД
- Материальные расходы
- Расходы на приобретения оборудования, необходимого для реализации проекта
- Накладные расходы
- Расходы на оплату работ организаций-соисполнителей
- Расходы на содержание и эксплуатацию объектов основных средств
- Расходы на приобретение изделий сравнения

1 – утвержден АНО «Агентство по технологическому развитию»

Субсидии на роботизацию производств обрабатывающей промышленности

Цель программы

Повышение уровня роботизации производств российских организаций обрабатывающей промышленности путем возмещения части затрат на внедрение промышленной робототехники

Субсидия

До **20%** понесенных затрат,
До **80 млн руб.** на одного получателя



Квалификационные отборы для участия в программе проводятся в электронном виде на платформе ГИСП

Область применения

Мера применяется к проектам внедрения оборудования в производственные или технологические процессы на площадках в РФ

Требования к робототехнике

Промышленные роботы, промышленные робототехнические устройства, конвейеры, краны-штабелеры, подъемные машины для механизации складов и др.

(28.99.39.200, 28.99.39.210, 28.99.39.213, 28.99.39.220, 28.99.39.230, 28.99.39.240, 28.99.39.290)

На кого направлена поддержка

Промышленные предприятия (ОКВЭД 2, раздел С), повышающие уровень роботизации производства

возмещение затрат на **внедрение промышленной робототехники** в производственные или технологические процессы

01

возмещение затрат на **сортировочное и логистическое оборудование** для автоматизации хранения, перемещения и сортировки материалов

02

Ключевые требования

- Российское юридическое лицо, ведущее деятельность в обрабатывающей промышленности
- Дата регистрации компании – не менее 3 лет
- Оборудование должно использоваться в производственных или технологических процессах
- Договор о внедрении должен быть заключен с интегратором
- Получатель субсидии и интегратор не должны быть аффилированными лицами
- На то же оборудование не должны предоставляться иные меры господдержки
- Договор о внедрении должен содержать наименование оборудования, код ОКПД 2, количество, стоимость оборудования и стоимость услуг по внедрению
- Внедрение подтверждается первичными документами: ТОРГ-12 или УПД, актом ввода в эксплуатацию, платежными документами, фото- или видеоматериалами.

Субсидии на реализацию проектов, предусматривающих разработку технологических регламентов для химической и биотехнологической продукции

Максимальный размер гранта

150 млн руб.

Результат проекта

Не менее **2** рублей на **1** рубль гранта

Объем выручки от производства продукции за **4** года с даты окончания работ по разработке ТР¹

Софинансирование

Не менее **20%**

Собственные средства

Направления расходов

- **До 70%** – расходы на оплату труда работников, участвующих в разработке ТР и страховые взносы
- **До 50%** – материальные расходы
- **До 40%** – расходы на приобретение оборудования, необходимого для реализации проекта
- **До 50%** – накладные расходы
- **До 30%** – расходы на оплату работ организаций–соисполнителей
- **До 50%** – расходы на приобретение изделий сравнения

Срок реализации проекта

До **2** лет

Получатель гранта не участвует более чем в 5 проектах или не получает более 500 млн руб. по договорам, заключенным с оператором в текущем году

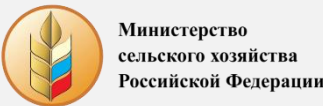
1 – технологический регламент



02

Агропромышленный комплекс (АПК)

Льготное кредитование с/х предприятий



Министерство
сельского хозяйства
Российской Федерации

Получатели

Сельхозпроизводители¹
(кроме с/х кредитных потребительских кооперативов), организации и ИП, осуществляющие производство или переработку с/х продукции и ее реализацию

Сроки

До **1** года
краткосрочный кредит

От **2–15** лет
инвестиционный кредит

Льготная ставка

До **6,2%**
при КС = 14%

0,3 ключевой ставки ЦБ
+ 1–5 п. п.

Производство приоритетных кормовых и пищевых добавок, отдельных аминокислот, витаминов, ферментов и ферментных препаратов, а также заквасок; строительство, модернизация и оснащение соответствующих производств

До **9%**
при КС = 14%

0,5 ключевой ставки ЦБ
+ 2 п. п.

Растениеводство и животноводство, переработка сельхозпродукции, мясо- и молокопереработка, тепличные и селекционные проекты, цифровизация, приобретение сельхозтехники и оборудования, ветпрепараты, лечебное и энтеральное питание

Направления поддержки

- **Строительство, реконструкция объектов**
При условии, что производство продуктов переработки с/х сырья осуществляется из сырья, произведенного на территории РФ, объем которого должен составлять не менее 70%
- **Приобретение с/х техники**
При условии, что на приобретаемую с/х технику выдано заключение о подтверждении производства промышленной продукции на территории РФ



1 – Доля дохода от реализации с/х продукции должна превышать 70%

Льготное экспортное кредитование



Требования к заявителю

- Заключено соглашение о повышении конкурентоспособности
- Не проходит процедуру ликвидации
- В отношении юридического лица не введена процедура банкротства
- Не находится в процессе реорганизации
- Отсутствуют сведения о дисквалифицированном руководителе участника отбора, членах коллегиального исполнительного органа, главном бухгалтере
- Не является иностранным агентом
- Отсутствует иная просроченная задолженность по денежным обязательствам перед РФ
- Не имеется сведений о причастности к экстремистской деятельности
- В уставном капитале доля прямого или косвенного участия иностранных юрлиц, зарегистрированных в офшорных зонах не превышает 25%
- Не получает средств из федерального бюджета на основании иных НПА РФ на соответствующие цели¹

Ставка

Для приоритетных отраслей

До **6,2%** 0,3 ключевой ставки ЦБ
при КС = 14% + 2 п. п.

Для неприоритетных отраслей

До **9%** 0,5 ключевой ставки ЦБ
при КС = 14% + 2 п. п.

Срок финансирования

Краткосрочный кредит – до **1** года

Инвестиционный кредит – от **2** до **15** лет

Максимальный размер краткосрочного кредита

Переработка продукции растениеводства и животноводства, пищевых лесных ресурсов и продукции их переработки, рыбы, ракообразных и моллюсков – **2 млрд руб.**

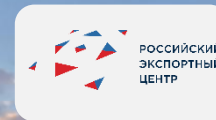
Требования к проекту

- Соответствие направлению целевого использования кредита
- Срок на заключение кредитного договора — 30 дней с момента согласования Минсельхозом
- Для инвестиционного кредита необходимо выполнить ежегодный прирост объема продукции (в руб.), транспортировка которой осуществляется через ТЛУ², рассчитанный по формуле³: объем продукции в предшествующий год + коэффициент эффективности⁴ * сумма кредита
- Доля дохода от производства в общей сумме дохода должна быть не менее 70%⁵
- Ежемесячное погашение инвесткредита равными долями – не позднее 2 лет с даты выдачи средств

1 – Краткосрочные кредиты не могут быть получены, если заемщик ранее получал льготный кредит в рамках ПП РФ от 25 октября 2023 г. № 1780 (ранее — № 1528); 2 – транспортно-логистические узлы; 3 – подробная формула расчета указана в Приказе Минсельхоза России от 07.02.2025 № 70; 4 – требуемый прирост на 5% ежегодно; 5 – в течение 3 лет с даты заключения кредитного договора
Источник: Решение о порядке предоставления субсидии № 25–68850–01698–Р, ПП РФ от 26 апреля 2019 г. № 512, Приказ Минсельхоза России от 07.02.2025 № 70, Приказ Минсельхоза № 591 от 11.10.2024



Поддержка транспортировки сельскохозяйственной и продовольственной продукции



Предельный размер субсидии

До 100% понесенных затрат

(но не более **1/3** стоимости перевезенной продукции)

Направление субсидии

- Возмещение фактически понесенных затрат на транспортировку продукции автомобильным, железнодорожным и водным транспортом от пунктов отправления на территории РФ
- НДС и вознаграждение экспедитора не подлежат компенсации

Получатели субсидии

Российские коммерческие организации и индивидуальные предприниматели, включая глав крестьянских (фермерских) хозяйств, являющиеся производителями и (или) поставщиками сельскохозяйственной и продовольственной продукции

Поддержка предоставляется при наличии подтвержденных затрат на транспортировку продукции, включенной в установленные перечни ТН ВЭД ЕАЭС

Поддерживаемые отрасли

25%	Основная сельскохозяйственная и продовольственная продукция, включая мясо, рыбу, овощи, зерновые, продукты переработки и растительные масла
50%	Сельскохозяйственная и продовольственная продукция, экспортируемая в наименее развитые страны (Африка, Азия и другие регионы) согласно установленному перечню ¹
100%	Приоритетная продукция молочной отрасли, включая сухое молоко, сливки, молочную сыворотку и отдельные виды сыров

¹ – Приложение № 3 к Решению Комиссии Таможенного союза от 27.11.2009 № 130



Субсидии производителям продукции с/х машиностроения

Описание

Субсидии на возмещение недополученных доходов производителей сельхозтехники, возникающие в результате реализации сельхозтехники по цене со скидкой

Инвестиционный показатель рассчитывается по всем видам продукции и включает вложения за год получения субсидии и два предыдущих года

Направления поддержки

В отношении комбайнов (зерноуборочных и кормоуборочных самоходных) и тракторов сельскохозяйственных:

- совокупный размер субсидии, предоставляемой производителям в соответствующем финансовом году, не превышает **45%** лимитов бюджетных обязательств
- размер субсидии, заявляемый на отбор одним производителем в соответствующем году, не может превышать **70%** размера субсидии

В отношении прочей с/х техники или оборудования:

- совокупный размер субсидии, предоставляемой производителям в соответствующем финансовом году, не превышает **55%** лимитов бюджетных обязательств
- размер субсидии, заявляемый на отбор одним производителем в соответствующем году, не может превышать **27%** размера субсидии



Производимая продукция:



Сельскохозяйственная техника



Оборудование для хранения и переработки с/х продукции



Компоненты для производства с/х продукции

Условия

- Продукция реализована со скидкой не меньше размера субсидии
- Продукция произведена не ранее 1 января года, предшествующего заключению договора
- Договор заключен не ранее 1 октября предыдущего года
- Одна единица техники субсидируется один раз за срок службы
- Производитель обязуется обеспечить выполнение инвестиционного показателя
- Субсидия предоставляется по результатам отбора на основании договора поставки техники

03

Цифровизация

Программы поддержки по цифровизации

В условиях ограниченного бюджета государство сосредотачивает ресурсы на точечных мерах поддержки приоритетных цифровых решений. Большинство ранее действующих программ в текущей макросреде недоступны для новых проектов



Субсидии на внедрение решений в сфере ИТ в целях повышения уровня цифровой зрелости и импортозамещения:

№ 26-60406-02207-Р —
Минпромторг РФ



«Доращивание» технологических компаний под нужды корпораций в РФ

№ 25-64231-01834-Р — ЦПИИ



Льготное кредитование проектов по цифровизации:

ФРП – стандарт Фонда №СФ-И-51



Субсидии на внедрение российских решений в сфере информационных технологий

Получатели поддержки

Российские компании, реализующие проекты по внедрению решений в сфере ИТ в целях повышения уровня цифровой зрелости и обеспечения импортозамещения зарубежных решений

Общие требования к проекту

- Уровень готовности ПО ≥ 7
- Уровень готовности продукта или платформы ≥ 9
- Включение разработанного продукта в реестр отечественного ПО

Размер субсидии

$\leq 50\%$

не более 50% от общей стоимости проекта

≤ 300 млн руб.

Максимальный размер субсидии

На что можно потратить средства

- Накладные расходы (до **40%** суммы расходов на оплату труда работников)
- Оплата работ (услуг) организаций, привлекаемых к реализации проекта (до **70%** субсидии)
- Оплата труда работников, прямо связанных с реализацией проекта (до **40%** субсидии)
- Покупка ПО (до **80%** субсидии)
- Покупка сетевого оборудования (до **20%** субсидии)
- Релеватное обучение работников (до **40%** субсидии)

Целевые показатели

- Количество цифровизированных бизнес-процессов
- Количество обученных сотрудников
- Количество созданных и (или) модернизированных рабочих мест
- Количество ИТ решений в сфере с 9 УГТ
- Количество импортозамещенных классов ПО

Лимит субсидий на 2026 г.

100 млн руб. на **2026 г.**

1000 млн руб. на **2027 г.**

1000 млн руб. на **2028 г.**

Срок проекта

До **3** лет



Программа ФРП «Цифровизация промышленности» в рамках программы «Проекты развития»

Получатели поддержки

Российские предприятия в сфере промышленности

Общие требования к проекту

- **Среднегодовой рост выработки на одного сотрудника** в течение срока действия договора **≥ 5%**
начиная со второго года после получения займа

Область применения

Программа предназначена для финансирования проектов, направленных на повышение уровня автоматизации и цифровизации промышленных предприятий

Сумма займа

От **100** млн рублей до **1** млрд рублей

Софинансирование

≥ 20%

бюджета проекта, в том числе за счет собственных средств, средств частных инвесторов или банков

Процентная ставка

3%

при покупке российского оборудования или отечественного ПО (для цифровизации) на сумму **≥ 50%** от суммы займа

3%

при банковской гарантии, а также гарантии ВЭБ.РФ, Корпорации МСП или РГО

5%

в остальных случаях

На что можно потратить средства

- Системы управления производством и обработки баз данных:
 - управление производственными процессами
 - мониторинг состояния оборудования
 - технологии обработки и анализа больших данных и др.
- Системы проектирования и разработки:
 - автоматизированное проектирование
 - цифровые двойники, системы симуляции и моделирования производством
- Новые производственные технологии:
 - промышленные робототехнические комплексы
 - 3D-принтеры

Срок займа

До **5** лет

Общий бюджет проекта

От **125** млн рублей

Грантовая программа «доращивания» технологических компаний под нужды крупных российских корпораций

Получатели поддержки

Технологические компании, связанные с разработкой (доработкой), созданием (расширением) производства и внедрением новой продукции под задачи российских корпораций

Общие требования к организации

- Выручка организации

от **300** млн рублей¹ до **10** млрд рублей

Выручка за последний отчетный год должна не менее, чем в 4 раза превышать запрашиваемую сумму гранта

- Наличие корпорации – заказчика, заинтересованной в создаваемом продукте
- Грантополучатель имеет успешный опыт внедрения технологических продуктов

Ожидаемый результат

$$\frac{\text{Выручка от реализации проекта}}{\text{Размер гранта}} \geq 5$$

Размер гранта

От **25** до **250** млн рублей

Внебюджетное финансирование

% от суммы гранта

≥ 50%	при выручке до 2 млрд руб.
≥ 70%	при выручке от 2 до 4 млрд руб.
≥ 100%	при выручке от 4 млрд руб.

Срок финансирования

До **3** лет

Срок реализации проекта

До **6** лет
с даты начала финансирования

Направления поддержки

- Разработка (доработка) новой продукции (НИОКР, внедрение приоритетных технологий)
- Испытания новой продукции
- Создание, модернизация производства (включая покупку производственного оборудования)
- Изготовление пилотной партии новой продукции
- Сертификация, промышленные испытания и опытно-промышленная эксплуатация продукции у корпорации – заказчика

Общие требования к проекту

- Ориентация на импортозамещение
- Производство в РФ
- Выручка за последний год / грант $\geq 4/1$
- Ожидаемый заказ / размер гранта $\geq 5/1$
- УГТ (TRL) ≥ 4
- Применение в проекте приоритетных технологий (ИИ, новое промышленное ПО, квантовые вычисления и коммуникации и др.)
- Отсутствие у продукта российских аналогов

¹ – для малой технологической компании – от 100 млн рублей

04

Туризм и спорт

Программа льготного кредитования проектов по восстановлению объектов культурного наследия (ОКН)



Описание программы

Программа направлена на поддержку инвесторов проектов по восстановлению объектов культурного наследия, находящихся в неудовлетворительном состоянии, и приспособлению их к современному использованию

Ставка

До 4%¹
(при КС ЦБ ≤ 18%)

До 9% – в
отношении иных ОКН
(при КС ЦБ ≤ 21%)

Сроки

До 8,5 лет

При соблюдении требований к этапам:

- Проектирование: до 18 месяцев
- Строительно-монтажные работы и работы по оснащению: до 60 месяцев²
- Эксплуатация восстановленного ОКН: 24 месяца с даты акта приемки выполненных работ

Требования к объекту

Включен в единый государственный реестр объектов культурного наследия (памятников истории и культуры) народов Российской Федерации

01

Находится в неудовлетворительном состоянии и имеет документальные подтверждения

02

Не является помещением в здании, сооружении

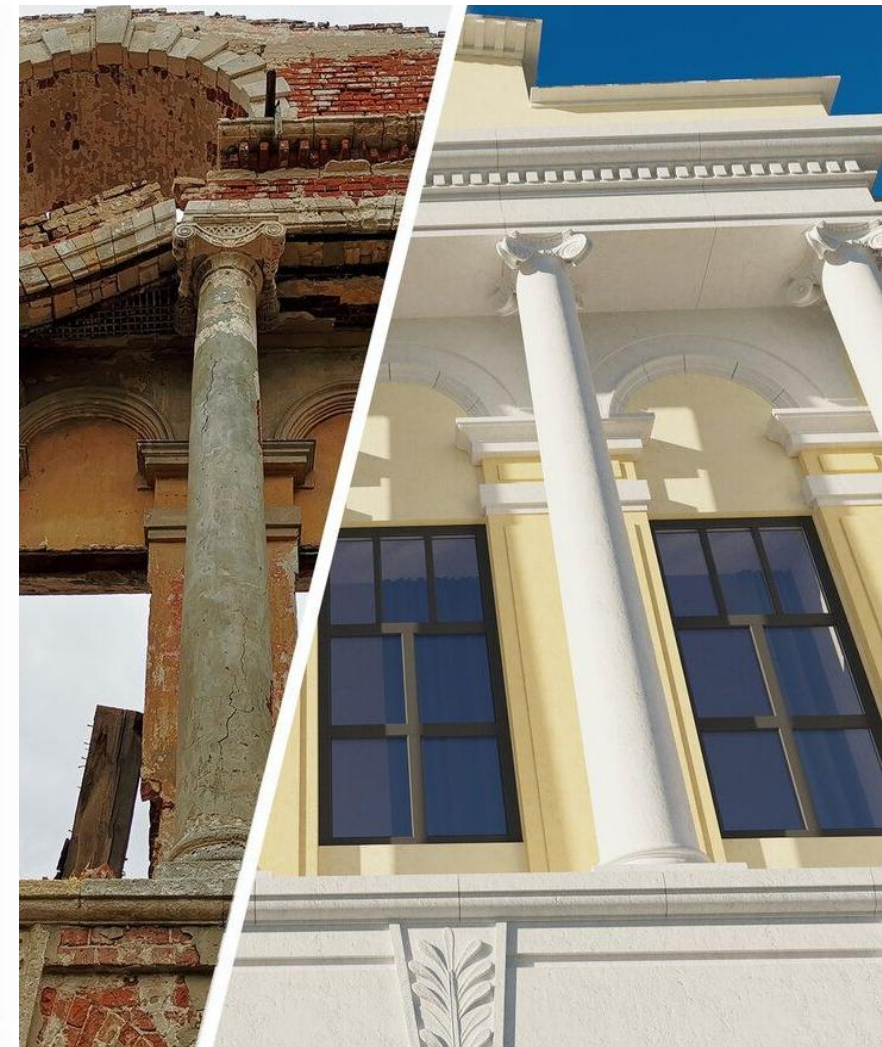
03

Не является многоквартирным домом, имеющим более чем одного правообладателя

04

Не является объектом культурного наследия религиозного назначения

05



1 – по кредитам, предоставленным в целях проведения работ по сохранению ОКН на территории Новгородской, Рязанской, Смоленской, Тверской, Нижегородской, Ярославской и Самарской обл. или Забайкальского края; 2 – в зависимости от площади ОКН: не более 500 м² – 30 мес., не более 1500 м² – 36 мес., не более 5000 м² – 48 мес., не более 5000 м² – 60 мес.;



Льготное кредитование проектов туристической инфраструктуры морских курортов (для инвесторов проекта «Пять морей и озеро Байкал»)

Описание программы

Льготный кредит предоставляется для устойчивого развития внутреннего и въездного туризма, создания и развития туристских кластеров, способствующих развитию внутреннего и въездного туризма (строительство и реконструкция)

Основные условия

Размер кредита

Не более 80% от общей стоимости проекта¹

Ставка

0,3 ключевой ставки ЦБ + 3 п.п

7,2% при КС=14%

Срок

До **12** лет

Поддерживаемые проекты

- Гостиницы не ниже 3* от 120 номеров или площадью от 5 000 кв. м
- Многофункциональные комплексы с номерным фондом от 120 номеров
- Срок инвестиционной стадии — не более 5 лет с даты заключения кредитного договора
- Круглогодичный формат эксплуатации объекта

Требования к участникам

- Реализация проекта в границах федерального морского курорта
- Наличие оформленных прав на участок / объект
- Соответствие вида разрешенного использования целям проекта
- Юридическая и финансовая устойчивость заемщика
- Отсутствие налоговой и зарплатной задолженности
- Строительная готовность объекта — менее 80%

Приоритетные проекты

Приоритетные проекты могут быть представлены на рассмотрение для получения льготного кредитования даже **при недостижении стандартных требований по минимальному номерному фонду и/или количеству посетителей**

В объекте **культурного наследия** или на его территории

На территории **туристско-рекреационной ОЭЗ**

На территории **ДФО или Арктической зоны**

На территории **ДНР, ЛНР, Херсонской или Запорожской областей**

На территории, для которой утвержден **мастер-план АО «Корпорация Туризм.РФ»**

¹ – Кроме проектов направленных на строительство (реконструкцию) объектов крупного инвестиционного проекта, предусматривающего создание инфраструктуры горнолыжных курортов, предельный размер кредита определяется на основании ценового индикатора стоимости канатной дороги

Источник: Решение Минэкономразвития России № 25-61781-02070-Р от 26.05.2026

Субсидии на строительство модульных гостиниц



Описание

Программа государственной помощи действует с 2025 по 2027 год. Участие в программе вправе принять все субъекты РФ, но приоритет:

- у проектов, которые расположены поблизости от основных автомобильных туристических маршрутов
- у регионов с высоким туристическим потенциалом, но недостаточным количеством мест для размещения гостей

Условия

- До **50%** от стоимости модульного дома, но не более **1,5 млн руб.** на номер (объем субсидии не ограничен)
- Цель – приобретение и монтаж готовых модульных некапитальных средств размещения¹, (не строительство)
- Номер не менее **15** кв. м без учета санузла
- Эксплуатация не менее 10 лет с даты ввода в эксплуатацию

Требования к месту расположения

- На момент подачи заявки участок земли должен быть в аренде или в собственности у Инициатора
- Назначение земельного участка – земли рекреационного назначения

Бюджет на 2025–2027 гг.

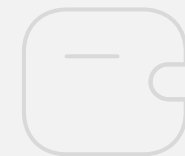
15 млрд рублей

На какие цели нельзя тратить субсидию:

- на приобретение или аренду земли под гостиницу
- на подведение коммуникаций: электричества, газопровода, водопровода и канализации
- на прокладку дорог до гостиницы
- на благоустройство территории отеля
- на приобретение декора, белья в номер и т.п.

¹ – Модульный дом должен быть быстровозводимой конструкцией заводского производства, рассчитанной на круглогодичное пребывание туристов

Источник: Постановление Правительства РФ от 9 апреля 2025 г. № 473, постановление Правительства Российской Федерации от 24 декабря 2021 г. № 2439 (Приложение №19 к государственной программе Российской Федерации «Развитие туризма»)



Льготное кредитование инвестиционных проектов в сфере физической культуры и спорта



Требования к заемщику

- Нет реорганизации/ ликвидации, не введена процедура банкротства, деятельность не приостановлена/ не прекращена
- Налоговый резидент РФ, зарегистрирован в РФ
- Нет просроченной задолженности по налогам, сборам, обязательным платежам в бюджеты в период 30 дней до заключения кредита
- Нет задолженности по зарплате
- Нет просроченной задолженности >30 дней по кредитам/ поручительствам/ гарантиям в период 180 дней до принятия решения по кредиту

Объект спортивной инфраструктуры – это объект недвижимости (включая незавершенное строительство) или единый комплекс для занятий спортом и проведения физкультурных/спортивных мероприятий. К ним относятся спортивные сооружения как объекты недвижимости, а также физкультурно-оздоровительные, спортивные и спортивно-технические сооружения, даже если они не являются объектами недвижимости

Цель кредитования

Реализация инвестиционных проектов в сфере физической культуры и спорта с целью развития спортивной инфраструктуры

Ставка

До **4%** для кредитов до 05.02.2025

До **6%** для кредитов с 06.02.2025

Максимальный срок финансирования

До **5 лет**

Период льготного кредитования

До 30 сентября 2030 г.

Субсидии предоставляются на:

- строительство объектов спортивной инфраструктуры
- строительство и последующую эксплуатацию объектов спорта (самостоятельно или с привлечением третьих лиц)
- модернизацию, капремонт или реконструкцию спортивных объектов
- модернизацию/капремонт/реконструкцию с последующей эксплуатацией (самостоятельно или с третьими лицами)
- приобретение спортивного оборудования, инвентаря или объектов (в т.ч. помещений) для использования по спортивному назначению (самостоятельно или с третьими лицами)

*Льготный кредит не предоставляется на строительство объектов со степенью готовности **свыше 80%** на дату заключения договора. Средства нельзя направлять на лизинговые платежи, погашение кредитной задолженности, выплату дивидендов, оплату налогов, сборов и пошлин (вне инвестпроекта), размещение на депозитах и иных финансовых инструментах*

05

Кросс-отраслевые меры поддержки
и региональная поддержка
инвестиций

Фабрика проектного финансирования ВЭБ.РФ (1/2)



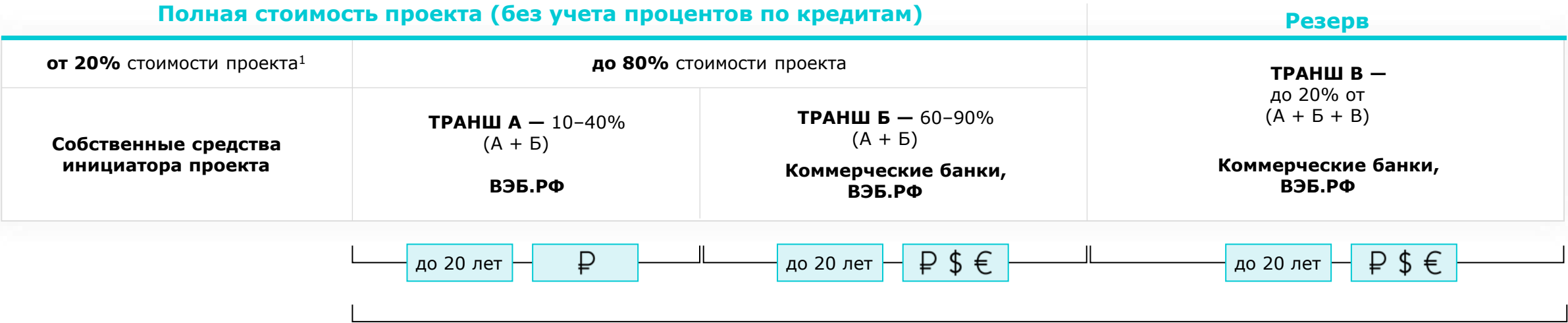
Фабрика проектного финансирования ВЭБ.РФ — это механизм проектного финансирования инвестиционных проектов в приоритетных секторах российской экономики, предусматривающий предоставление денежных средств на основании договоров синдицированного кредита (займа), реализуемых с применением мер государственной поддержки

Преимущества Фабрики

- Хеджирование роста ключевой ставки за счет госсубсидий на протяжении всего срока кредитования
- Специальное ценообразование ВЭБ.РФ по траншу А (секьюритизация долга под госгарантию)
- Транш В на уплату процентов на инвестиционной стадии проекта

Критерии отбора проектов для Фабрики

- Проект на территории РФ **от 3 млрд руб.**
- Окупаемость проекта — **до 30 лет**
- Срок финансирования – **до 20 лет**
- Собственные средства инициатора проекта — **не менее 20% от бюджета проекта**
- Проект реализуется на основе **проектного финансирования**



Синдицированный кредит

1 – По проектам, одобренным в период 2022–2024 гг., доля собственных средств инициатора может составлять от 15% стоимости проекта, при ограниченном участии ВЭБ.РФ транш А — не более 10% стоимости проекта, общее участие ВЭБ.РФ в финансировании проекта — не более 25% стоимости проекта
Источник: Постановление Правительства РФ от 15.02.2018 № 158, ВЭБ.РФ

Фабрика проектного финансирования ВЭБ.РФ (2/2)

Поддерживаемые отрасли

Таксономия проектов технологического суверенитета



Авиационная промышленность



Химическая промышленность



Нефтегазовое машиностроение



Специализированное машиностроение



Судостроение



Медицинская и фармацевтическая промышленность



Энергетическая промышленность



Станкоинструментальная промышленность и тяжелое машиностроение



Сельскохозяйственное машиностроение



Автомобилестроение



Железнодорожное машиностроение



Электронная и электротехническая промышленность

Таксономия проектов структурной адаптации экономики

Инфраструктура

- Строительство и модернизация морских портов
- Строительство газотранспортной инфраструктуры с выходом в третьи страны
- Строительство таможенных складов
- Строительство и развитие индустриальных парков

Оказание услуг

- Услуги по ремонту и техническому обслуживанию судов и лодок
- Услуги в области инженерно-технического проектирования и технические консультативные услуги
- Услуги, связанные с научными исследованиями и экспериментальными разработками в области биотехнологий и молекулярной инженерии в сфере здоровья, окружающей среды, сельского хозяйства и пр.

01

02

Соглашение о защите и поощрении капиталовложений (СЗПК)



СЗПК —
инвестиционное соглашение между организацией, реализующей инвестиционный проект, и государством, предоставляющим инвестору «стабилизационную оговорку» в виде неприменения правовых актов, ухудшающих условия ведения предпринимательской деятельности, связанной с реализацией инвестиционного проекта



Стабилизационная оговорка

Стабилизационная оговорка применяется части, имеющей отношение к инвестиционному проекту, по которому заключено СЗПК

Стабилизации подлежат

- ставки по налогу на прибыль организации
- ставки по налогу на имущество
- ставки по транспортному и земельному налогам
- сроки уплаты и порядок возмещения НДС
- ставки вывозных таможенных пошлин

Максимальный срок оговорки

6 лет

10 лет

15 лет

20 лет



Объем капиталовложений

до 10 млрд рублей¹

до 10 млрд рублей²

от 10 до 15 млрд рублей

от 15 млрд рублей



Возмещение затрат³

До 50%

Обеспечивающая инфраструктура
(в течение 5 лет)

объекты транспортной, энергетической, коммунальной, социальной, цифровой инфраструктур, **используемые исключительно в целях реализации инвестиционного проекта**

До 100%

Сопутствующая инфраструктура
(в течение 10 лет)

объекты транспортной, энергетической, коммунальной, социальной, цифровой инфраструктур, **используемые как в целях реализации инвестиционного проекта, так и в иных целях**

Проценты по кредитам, займам и облигациям

На строительство, реконструкцию и модернизацию основных объектов проекта и необходимой обеспечивающей/сопутствующей инфраструктуры

1 – За исключением инвестпроектов в сфере CX, пищевой и перерабатывающей промышленности, образования и здравоохранения, 2 – в сфере сельского хозяйства, пищевой и перерабатывающей промышленности, образования и здравоохранения, 3 – включает проценты по кредитам, осуществляется только в том случае, если уплата процентов по кредитам и займам, купонного дохода по облигационным займам, привлеченным для создания (строительства), либо реконструкции и (или) модернизации объектов обеспечивающей и (или) сопутствующей, инфраструктур была осуществлена на инвестиционной стадии

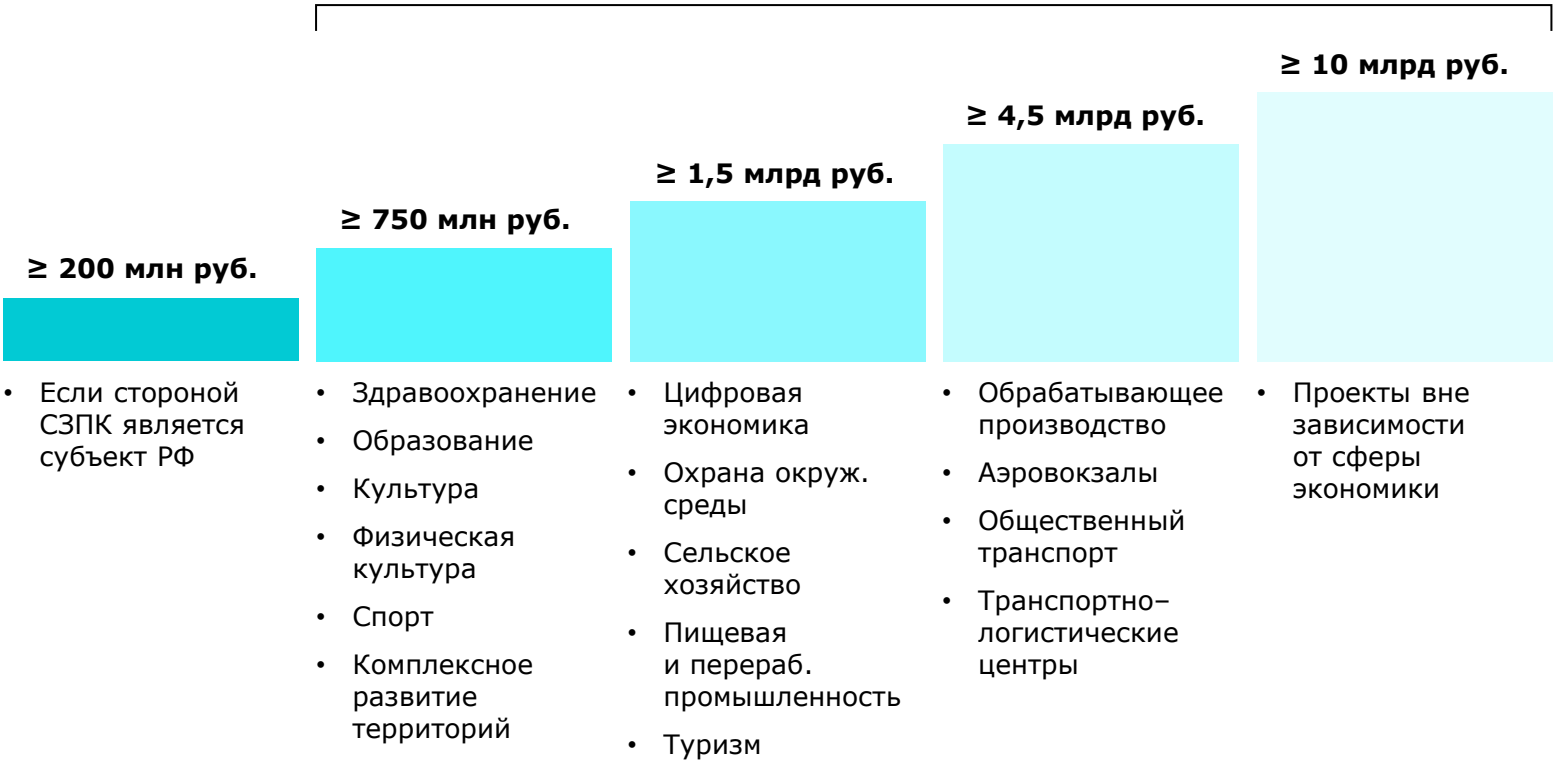
Источник: Федеральный закон от 1 апреля 2020 г. № 69-ФЗ, ст.5 НК РФ, Федеральный закон от 4 ноября 2025 г. № 413-ФЗ, Минэкономразвития

Заклучить СЗПК на федеральном уровне можно по инвестпроектам от 750 млн рублей, на региональном — от 200 млн рублей

Объем инвестиций для отраслей экономики

Сроки стабилизации зависят от размера капиталовложений

Сторонами являются: РФ, субъект РФ, МСУ¹



1 – местное самоуправление, при согласии



Кто может заключить соглашение

Организация в одной из сфер российской экономики, **за исключением:**

- игорного бизнеса
- производства табачных изделий, алкогольной продукции, жидкого топлива
- добычи сырой нефти и природного газа, включая попутный нефтяной газ
- оптовой торговли
- деятельности финансовых организаций
- создание / реконструкция / модернизация административно деловых центров и торговых центров, многоквартирных домов и жилых домов



Программа льготного кредитования для малых технологических компаний



Требования к заемщику

- Включен в реестр малых технологических компаний (МТК)
- Срок деятельности компании не менее 3 лет
- Основной вид деятельности относится к приоритетным по состоянию на дату, предшествующую 6 календарным месяцам до даты подачи заявки на предоставление кредита
- Выручка компании от 100 млн ₽ в год, темп роста выручки за 2 года более 10%
- Заемщик не входит в группу, годовая выручка которой (доход) согласно консолидированной отчетности составляют более 2 млрд. рублей (за исключением групп, состоящих исключительно из субъектов МСП и МТК)
- Не осуществляет подакцизную деятельность и добычу / реализацию полезных ископаемых
- Не является иностранным юридическим лицом и обладает статусом налогового резидента РФ
- С заемщиком не заключены кредитные договоры, по которым ставка субсидируется (ПП РФ № 1764 или ПП РФ № 1598)
- Заемщик не является иноагентом

Цель кредитования

- инвестиционные цели
- пополнение оборотных средств

Ставка

7%
при КС = 14%
Формула: КС ЦБ – 7 п.п

Максимальный срок финансирования

3 года

Сумма

До **1** млрд руб.

Финансируемые направления:

ОКВЭД

01–03	Сельское, лесное хозяйство, охота, рыболовство и рыбоводство
10, 11.06, 11.07, 13–33	Обрабатывающие производства
35–39	Производство и распределение электроэнергии, газа и воды
49–53	Транспортировка и хранение
58–63	Деятельность в области информации и связи
69–75	Деятельность профессиональная, научная и техническая
78–82	Туристическая деятельность
85	Образование
86–88, 90–93	Здравоохранение

Федеральный инвестиционный налоговый вычет (ФИНВ) и региональный инвестиционный налоговый вычет (РИНВ)

	РИНВ	ФИНВ
Суть	Уменьшение налога (авансового платежа), подлежащий уплате в федеральный бюджет и региональный бюджет	Уменьшение налога (авансового платежа), подлежащий уплате в федеральный бюджет
Условия и порядок применения	Устанавливают НК РФ и субъекты РФ	Устанавливают НК РФ и Правительство РФ
Возможность передавать вычет внутри группы лиц	Нет	Да, можно передать компании из своей группы
Размер вычета в федеральной части налога на прибыль	- Для расходов основных средств – до 10%. - При этом сумма налога, подлежащая уплате в федеральный бюджет должна быть более 5%	- Не может превышать 50% от суммы расходов, составляющей первоначальную стоимость основного средства. - Сумма налога не может быть меньше суммы налога, исчисленной по ставке 3%¹
Размер вычета в региональной части налога на прибыль	5%	–
Запрет на применение вычета	- Участники РИП, ОЭЗ, СЭЗ, ТОР - Участники СЗПК - Иностранные организации, признаваемые налоговыми резидентами Российской Федерации - Организации, осуществляющие деятельность, связанную с добычей углеводородного сырья на новом морском месторождении углеводородного сырья	- Иностранные организации, признаваемые налоговыми резидентами Российской Федерации - Участники СЗПК - Кредитные организации - Организации, осуществляющие производство подакцизных товаров

1 – после 2030 года минимальный налог будет равен 2%

Офсетные контракты

Офсетный контракт —

это государственный контракт на поставку товара для обеспечения государственных нужд субъекта РФ, предусматривающий встречные инвестиционные обязательства поставщика-инвестора по созданию или модернизации и (или) освоению производства этого товара на территории региона

Объем инвестиций

≥100 млн рублей

Для контракта с одним субъектом РФ

≥400 млн рублей

Для межрегионального контракта

Поставляемый товар

- Товар российского происхождения
- Производимый и поставляемый товар

Поставщик-инвестор

- Российское юридическое лицо
- Есть опыт исполнения договоров по 44-ФЗ
- Выручка не менее 10% НЦМК планируемого офсета за последние 5 лет

Срок контракта

До **10** лет

Преимущества инструмента

Для субъекта РФ

- Снижение цены поставки
- Импортозамещение, гарантированные поставки
- Рабочие места и рост налогооблагаемой базы

Для инвестора

- Платежеспособный потребитель
- Долгосрочная гарантия сбыта
- Включение в реестр единственных поставщиков

Выполнение инвестиционных обязательств инвестором

При поставке товаров

- Новое строительство
- Модернизация производства

При оказании услуг

- Создание имущественного комплекса
- Реконструкция имущественного комплекса

Субсидии на возмещение затрат на создание инфраструктуры промышленных парков, технопарков и ОЭЗ

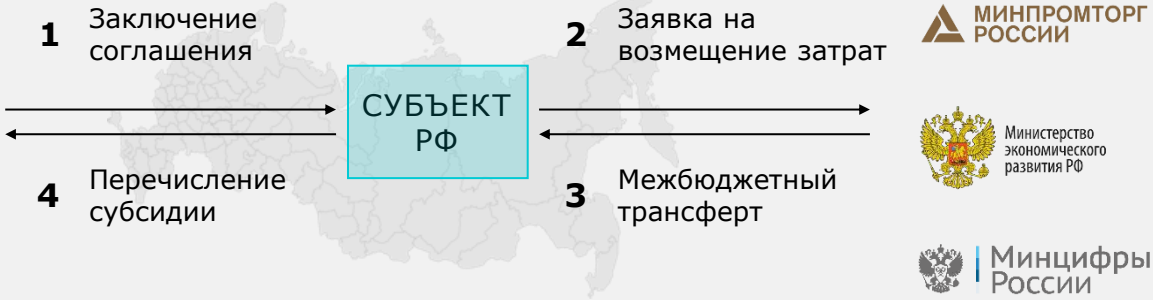


Индустриальный парк

Промышленный технопарк

Технопарк в сфере высоких технологий

Особая экономическая зона



Срок возмещения затрат

До **15** лет

Возмещаются фактически уплаченные в федеральный бюджет

- **100%** налога на прибыль и акцизов на легковые автомобили и мотоциклы
- **100%** НДС
- **50%** ввозных таможенных пошлин

Нормативы возмещения затрат	Индустриальный парк	Технопарк
Новое строительство, реконструкция, модернизация	30 млн руб. на 1 га	120 тыс. руб. за 1 кв. м
Реиндустриализация	100 млн руб. на 1 га	150 тыс. руб. за 1 кв. м
Проекты частной формы собственности	75% фактически понесенных затрат	

Субсидии предоставляются для возмещения следующих видов затрат:

- Строительство, модернизация или реконструкция объектов коммунальной, транспортной, инженерной и энергетической инфраструктуры
- Строительство и реконструкция зданий и сооружений для резидентов
- Приобретение, монтаж и пусконаладка оборудования в составе технологической инфраструктуры (только для технопарков)
- Уплата основного долга и процентов по кредитам, взятым на указанные выше цели
- Проектирование, капитальные затраты на создание, модернизацию, реконструкцию объектов инфраструктуры парков или ОЭЗ



Особые экономические зоны (1/2)



На территории Российской Федерации созданы 59 ОЭЗ 4 типов

ОЭЗ Промышленно–производственного типа

- ОЭЗ ППТ «Алабуга»
- ОЭЗ ППТ «Липецк»
- ОЭЗ ППТ «Тольятти»
- ОЭЗ ППТ «Титановая долина»
- ОЭЗ ППТ «Моглино»
- ОЭЗ ППТ «Калуга»
- ОЭЗ ППТ «Ступино Квадрат»
- ОЭЗ ППТ «Лотос»
- ОЭЗ ППТ «Узловая»
- ОЭЗ ППТ «Центр»
- ОЭЗ ППТ «Орел»
- ОЭЗ ППТ «Кашира»
- ОЭЗ ППТ «Грозный»
- ОЭЗ ППТ «Кулибин»
- ОЭЗ ППТ «Алга»
- ОЭЗ ППТ «Максимиха»
- ОЭЗ ППТ «Доброград-1»
- ОЭЗ ППТ «Авангард»
- ОЭЗ ППТ «Красноярская техн. долина»
- ОЭЗ ППТ «Новгородская»
- ОЭЗ ППТ «Оренбуржье»
- ОЭЗ ППТ «Иваново»
- ОЭЗ ППТ «Стабна»
- ОЭЗ ППТ «Третий полюс»
- ОЭЗ ППТ «Усть-Луга»
- ОЭЗ ППТ «Пермь»
- ОЭЗ ППТ «Кузбасс»
- ОЭЗ ППТ «Химпром»
- ОЭЗ ППТ «Новочебоксарск»
- ОЭЗ ППТ «Владимир»
- ОЭЗ ППТ «Нягань»
- ОЭЗ ППТ «Эммаусс»
- ОЭЗ ППТ «Система»
- ОЭЗ ППТ «Ростовская»
- ОЭЗ ППТ «Вологодская»
- ОЭЗ ППТ «Большой Серпухов»
- ОЭЗ ППТ «Новосибирск»
- ОЭЗ ППТ «Южноуральская»
- ОЭЗ ППТ «Зеленая Долина»



ОЭЗ Туристско–рекреационного типа

- ОЭЗ ТРТ «Байкальская гавань»
- ОЭЗ ТРТ «Бирюзовая Катунь»
- ОЭЗ ТРТ «Завидово»
- ОЭЗ ТРТ «Ворота Байкала»
- ОЭЗ ТРТ «Архыз»
- ОЭЗ ТРТ «Ведучи»
- ОЭЗ ТРТ «Эльбрус»
- ОЭЗ ТРТ «Матлас»
- ОЭЗ ТРТ «Каспийский прибрежный центр»
- ОЭЗ ТРТ «Армхи и Цори»
- ОЭЗ ТРТ «Мамисон»



ОЭЗ Технично–внедренческого типа

- ОЭЗ ТВТ «Дубна»
- ОЭЗ ТВТ «Санкт–Петербург»
- ОЭЗ ТВТ «Томск»
- ОЭЗ ТВТ «Технополис «Москва»
- ОЭЗ ТВТ «Исток»
- ОЭЗ ТВТ «Иннополис»
- ОЭЗ ТВТ в Саратовской области



Портовые ОЭЗ

- ПОЭЗ «Ульяновск»
- ПОЭЗ «Оля»



Налоговые льготы



Готовая инфраструктура



Свободная таможенная зона

Ключевые условия

Минимальный объем инвестиций 120 млн руб¹.

Налог на прибыль 2–15,5%

Налог на имущество 0%

Земельный налог 0%

Транспортный налог 0%

Импортные пошлины на материалы, компоненты и оборудование 0%

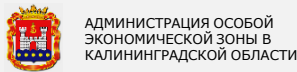
Экспортные пошлины на продукцию, вывозимую за пределы Таможенного союза 0%

НДС на импорт материалов, компонентов и оборудования 0%

1 – при осуществлении промышленно–производственной деятельности, деятельности в сфере логистики, реконструкции портов (морских, речных, аэро–)

Источники: № 116–ФЗ «Об особых экономических зонах в Российской Федерации»

Особые экономические зоны (2/2): Калининград



ОЭЗ в Калининградской области функционирует до 31 декабря 2045 г. на основании №16–ФЗ¹. Резиденты ОЭЗ имеют больше налоговых преференций

Ключевые условия		
Минимальный объем инвестиций	Разработка компьютерных технологий и ПО	1 млн руб.
	Здравоохранение	10 млн руб.
	Туристско–рекреационная деятельность, рыболовство, с/х и др.	50 млн руб.
	Прочие отрасли	150 млн руб.
Налог на прибыль	Первые 6 налоговых периодов с прибылью ¹	0%
	Последующие 6 налоговых периодов	12,5%
Налог на имущество	Первые 6 лет экономической деятельности	0%
	Последующие 6 лет экономической деятельности	1,1%
Земельный налог	Первые 5 лет экономической деятельности	0%
Социальные взносы на ФОТ	Первые 10 лет (на новые рабочие места для организаций, получивших статус резидента ОЭЗ после 2017 г.)	7,6%
Утилизационный сбор	На импортную технику со сроком эксплуатации меньше 3 лет на дату приобретения	0%
Таможенная пошлина на ввоз товаров		0%
Ввозной НДС		0%



Налоговые льготы сроком до 15 лет



Распространяется на весь субъект



Субсидии на поддержку рынка труда

Комментарии

- Сокращение сроков проведения госэкспертизы (экологической экспертизы — с 90 до 45 дней, проектной документации — с 60 до 45 дней)
- 180 дней — отсрочка уплаты таможенного НДС при вывозе с территории Калининградской области товаров на рынок ЕАЭС
- Срок получения резиденства – 30 дней. Для получения статуса резидента предъявляются следующие требования: юридический адрес, осуществление инвестиций и производство товаров на территории Калининградской области

1 – Федеральный закон "Об Особой экономической зоне в Калининградской области и о внесении изменений в некоторые законодательные акты Российской Федерации"; 2 – Но не позднее 3 лет с даты получения статуса резидента
Источники: № 116–ФЗ «Об особых экономических зонах в Российской Федерации», Федеральный закон от 10 января 2006 г. N 16–ФЗ



Территории опережающего развития (ТОР)



Определение

Территория опережающего развития (ТОР) — часть территории субъекта Российской Федерации, на которой установлен особый правовой режим осуществления предпринимательской деятельности

Условия

- Не менее **10** новых рабочих мест в первый год.
- Минимальные инвестиции: **2,5 млн** руб. в первый год
- Продажи градообразующему предприятию – не более **50%** общей выручки
- Иностранная рабочая сила – не более **25%** общей численности

Налог на прибыль

От **0** до **5%** **13%**
первые до 2030 г.
5 лет¹

Налог на имущество

От **0%** **0,5–2,2%**
в течение в следующие
5 лет² **5 лет**

Земельный налог

От **0%** **0,75%**
первые в следующие
3–5 лет³ **5 лет**

Страховые взносы

7,6%
на **10 лет**

С 1 января 2023 года начал работу Социальный фонд России, который объединил Пенсионный фонд и Фонд социального страхования

Налог на добычу полезных ископаемых

0%

Понижающий коэффициент

С плавным повышением до 1,0 в течение 10 лет

Ограничения

По видам деятельности:

- Добыча нефти и газа
- Торговля и финансовые операции
- Лесозаготовки
- Основной вид экономической деятельности градообразующей организации моногорода
- Производства подакцизных товаров, за исключением затрат на приобретение легковых автомобилей, мотоциклов, спортивных, туристских и прогулочных судов, а также затрат на строительство и реконструкцию жилых помещений
- Прочие виды экономической деятельности, указанные в решении о создании ТОСЭР

Иные:

- Нельзя совмещать со статусом регионального инвестиционного проекта
- Нельзя быть ИП или ЮЛ, признаваемым участником ОЭЗ в Магаданской области и на ряде территорий Сахалинской области

1 – с момента получения первой прибыли, 5% для Республики Бурятия и Мурманской области, 2% для некоторых видов деятельности в Забайкальском крае; 2 – с момента получения статуса резидента; 3 – в зависимости от муниципального образования

Источник: Министерство экономического развития Российской Федерации; Федеральный закон от 29.12.2014 N 473-ФЗ

(ред. от 04.08.2026)

Специальный административный район (САР)



Определение

САР — это территории, на которых действует правовой режим специального административного района, с особыми условиями ведения хозяйственной деятельности для иностранных компаний

Создано два САР

- о. Октябрьский (Калининградская область)
- о. Русский (Приморье)

Налог на прибыль¹

5%

по доходам в виде дивидендов

5%

по доходам, полученным иностранными лицами в виде дивидендов по акциям международных холдинговых компаний

0%

по доходам от реализации акций иностранных компаний

Преимущества

- Вводится режим конфиденциального владения и управления, ограничивающий доступ к сведениям об участниках на основании заявления компании
- Допускается применение норм иностранного права
- Номинальная стоимость акций может выражаться в иностранной валюте
- Иностранном номинальным держателям разрешается открывать лицевые счета у иностранных организаций
- Корпоративные споры могут рассматриваться в иностранном арбитраже или в ПДАУ
- Для валютного регулирования международные компании признаются нерезидентами

Требования

- Быть участником САР
- Принять обязательства по инвестициям в РФ (**50** млн руб. в течение 1 года через вклад в уставной капитал, фонд, имущество или капитальные вложения)
- Быть зарегистрированным в государстве или территории, являющейся членом ФАТФ или региональной группой по типу ФАТФ

¹ – установлены специальные налоговые режимы для международных холдинговых компаний и участников САР, владеющих воздушными и водными судами

Источник: Министерство экономического развития Российской Федерации; Федеральный закон от 03.08.2018 г. № 290-ФЗ – 296-ФЗ (ред. от 08.08.2024 № 305-ФЗ)



Территории с преференциальными режимами в России: свободный порт Владивосток, Арктическая зона РФ, ОЭЗ, ТОР, САР

	Свободный порт Владивосток (СПВ)	Арктическая зона РФ (АЗРФ)	Особые экономические зоны	Территории опережающего развития	Специальные административные районы
Количество, шт.	действует в 5 регионах Дальнего Востока России	охватывает 10 регионов России	61	92	2 (о. Русский, о. Октябрьский)
Специализация	Широкий перечень отраслей	Широкий перечень отраслей	Промышленно– производственные (39), технико–внедренческие (7), туристско– рекреационные (11), портовые (2)	Широкий перечень отраслей	Широкий перечень отраслей
Общий объем инвестиций, млрд руб.	726	1 248	>3 800	441	85
Количество проектов/ резидентов, шт.	2130	1030	1 380	1200	434

1 – закрытые административно–территориальные образования

Инвестиции в ДФО: Льготные режимы ведения деятельности на территории субъектов ДФО (1/2)

ТОР	МТОР	СПВ	КОРФ	САР	АЗРФ	ИНТЦ
Территория опережающего социально-экономического развития С особым правовым режимом осуществления предпринимательской деятельности	Международные ТОР (с 01.01.2026) Запанировано создание 5 МТОР Объем вложений резидентов ≥ 500 млн руб.	Свободный порт Владивосток С особыми режимами таможенного, налогового и административного регулирования	Курильские острова Российской Федерации С налоговыми льготами, сниженными страховыми взносами и админ. преференциями	Специальный административный район С гибким налоговым и валютным регулированием для компаний, перешедших в российскую юрисдикцию	Арктическая зона Российской Федерации Крупнейшая эконом. зона России и мира с единым набором преференций для инвесторов	Инновационный научно-технологический центр С особыми условиями для развития высокотехнологичного бизнеса в ДФО

Налоговые льготы	ТОР/МТОР	СПВ	КОРФ	САР ⁴	АЗРФ	ИНТЦ
Налог на прибыль	0% 18%	первые 5/10 ² лет след. 5 лет	0% 20 лет ³	0% от эксплуатации судов	0% (фед. часть) ⁵ 10 лет	0% 10 лет ¹
Налог на землю	от 0% до 1,5% 3–5 лет	0% первые 3 года	0% 20 лет	⊗	0% 3–5 лет	⊗
Налог на имущество организаций	от 0% до 0,3% первые 5 лет от 0,5% до 2,2% след. 5 лет	0% первые 5 лет ≤ 0,5% след. 5 лет	0% 20 лет	0% на суда/воздушные суда и зарубеж. имущество	от 0% до 1,1% первые 5 лет	0% 10 лет ¹
Единый социальный налог	7,6% →	10 лет	7,6% 20 лет	0% для членов экипажей судов (до 2027 г.)	75% объемов страховых взносов субсидируется	15% в ПФР 10 лет ¹
НДС	Возмещение не позднее 5 дней		Не уплачивается на ввоз иностранных товаров	Не уплачивается на ввоз судов в РФ	Не уплачивается на ввоз иностранных товаров	0% 10 лет ¹
Транспортный налог	⊗	⊗	0% 20 лет	0% на суда/воздушные суда	⊗	⊗
Понижающий коэффициент для НДС	от 0 до 1 10 лет	⊗	⊗	⊗	0,5 (действующей ставки)	⊗

1 – Льготы – для компаний с выручкой до 1 млрд руб. и прибылью до 300 млн руб. в год; 2 – для МТОР. Также предусмотрена стабилизационная оговорка на 15 лет; 3 – но не позднее 31.12.2046; 4 – в 1-м чтении принят законопроект, упрощающий доступ к налоговым льготам; 5 – льгота на региональную часть устанавливается субъектом РФ

Источник: Корпорация развития Дальнего Востока и Арктики

х лет – период действия льгот

Инвестиции в ДФО: Льготные режимы ведения деятельности на территории субъектов ДФО (2/2)

Административные преференции	ТОР/МТОР	СПВ	КОРФ	АЗРФ	ИНТЦ	САР
Привлечение иностранной рабочей силы без учета квот	✓	✓	✓		Льготные условия	• Помощь в выборе места регистрации • Режим «одного окна» для инвестора • Юридические и бухгалтерские услуги • Возможность строить объекты инфраструктуры • Международная компания или ее дочерняя компания могут быть резидентами СПВ и ТОР • Возможность применения норм иностранного корпоративного права в Уставе МК до 01.01.2039 • Возможность скрывать данные об учредителе и директоре в ЕГРЮЛ • Возможность третейского разбирательства споров
Предоставление земельного участка для реализации проекта	✓		✓	✓	Субаренда на льготны условиях	
Готовая инфраструктура	✓		✓	Субсидии на вложения		
Возможность применения процедуры свободной таможенной зоны (СТЗ)	✓	✓	✓	✓		
Режим «одного окна» для инвестора	✓	✓	✓	✓		
Право УК на защиту резидента в суде	✓	✓		✓		
Содействие в привлечении финансирования			✓	✓		
Маркетинговая / HR поддержка				✓		

1 – возможность строить объекты инфраструктуры

Свободная экономическая зона (1/2)



На территориях Республики Крым и города федерального значения Севастополя

Свободная экономическая зона (СЭЗ) функционирует до 31 декабря 2039 г. на основании отдельного федерального закона. Участником СЭЗ могут стать юридические лица и индивидуальные предприниматели, зарегистрированные на территории Республики Крым (в т. ч. юридические лица, имеющие филиалы на территории Крыма)

Условия вхождения в СЭЗ:

Регистрация на территории	Регистрация на территории Республики Крым (либо наличие филиала на территории)	
Реализация на территории	Территория реализации инвестиционного проекта – территория Республики Крым или г. Севастополя	
Виды деятельности	Все виды экономической деятельности, кроме добычи полезных ископаемых ¹	
Сумма кредита	30% от суммы инвестиций должны быть освоены в первый год реализации проекта	
Объем инвестиций в первые 3 года	6 млн рублей для МСП	60 млн рублей для иных лиц

1 – За исключением добычи подземных вод, которые используются для целей питьевого и хозяйственно-бытового водоснабжения или технологического обеспечения водой объектов промышленности либо объектов с/х назначения, а также за исключением разведки и добычи природных лечебных ресурсов для осуществления санаторно-курортного лечения

Источник: Федеральный закон от 29.11.2014 № 377-ФЗ (ред. от 08.08.2024 № 305-ФЗ); Закон Республики Крым от 29.12.2014 №61-ЗРК/2014



Налоговые льготы



Льготная аренда земли



Свободная таможенная зона



Льготное кредитование

Льготы для резидентов

Налог на прибыль **6–13,5%** в первые 10 лет

Налог на имущество **0%** в течение 10 лет

Земельный налог **0%** в течение 3 лет

Страховые взносы **7,6%** в течение 5 лет

Ускоренная амортизация Коэф. ускоренной амортизации **≤ 2**

Льготное кредитование Ключевая ставка ЦБ, но **не более 15%**

Свободная экономическая зона (2/2)



На территории Донецкой Народной Республики, Луганской Народной Республики, Запорожской, Херсонской областей

Свободная экономическая зона (СЭЗ) функционирует до 31 декабря 2050 г. на основании отдельного федерального закона. Участником СЭЗ могут стать юридические лица и индивидуальные предприниматели, зарегистрированные на территории областей.

Условия вхождения в СЭЗ:

Регистрация на территории

Регистрация на территории ДНР, ЛНР, Запорожской области или Херсонской области Крым (либо наличие филиала на территории):

- Юридического лица
- Индивидуального предпринимателя
- Филиала

Объем инвестиций в первые 3 года

- **1** млн рублей — для IT-проектов, научных исследований и разработок
- **3** млн рублей — для МСП
- **30** млн рублей — для иных лиц

Объем инвестиций в первый год

≥30%
общего объема капвложений, если реализация проекта не связана с необходимостью проектирования, строительства или реконструкции объектов капитального строительства



Налоговые льготы



Льготная аренда земли



Свободная таможенная зона



Льготное кредитование

Льготы для резидентов

Налог на прибыль **0–13,5%** в первые 10 лет, **ускоренная амортизация**

Налог на имущество **0%** в течение 10 лет

Земельный налог **0%** в течение 3 лет

Страховые взносы **7,6%** в течение 5 лет²

Акциз на жидкую сталь **0%** в течение 5 лет²

НДПИ на уголь и железную руду **0 руб.** в течение 5 лет²

Свободная таможенная зона **0%** таможенных пошлин на импорт и экспорт за пределы Таможенного союза

1 – Не распространяется на проекты в сфере торговли товарами собственного производства, кроме торговли ГСМ (за исключением АЗС). 2 – В течение 5 лет при условии выполнения среднеквартальных показателей: средней численности и средней заработной платы; начиная с 6-го года льготы предоставляются в пределах объема осуществленных капитальных вложений

Льготное кредитование для участников СЭЗ на территориях Донецкой Народной Республики, Луганской Народной Республики, Запорожской, Херсонской областей

Требования к заемщику

- Наличие действующего статуса участника свободной экономической зоны и заключенного договора об условиях деятельности в СЭЗ
- Отсутствие на дату заключения договора процедур банкротства и реорганизации; деятельность не должна быть приостановлена
- Отсутствуют неисполненные обязательства по уплате налогов, сборов, страховых взносов, пеней, штрафов, процентов
- Исключенные виды деятельности: реализация инвестиционных проектов в сфере торговли товарами, не являющимися продукцией собственного производства.

Ставка

До **8%** (при КС ЦБ РФ 14%)

Цель кредитования

На осуществление капитальных вложений; восстановление (сохранение) эксплуатационных свойств объектов основных средств, включая текущий ремонт

На оборотные средства не более 20% от объема капитальных вложений при соблюдении графика ежегодного объема капитальных вложений

Максимальный срок финансирования

До **5 лет**

Сумма кредита

От **1 млн до 5 млрд руб.**,

но не более объема капитальных вложений, увеличенного на 20%



Льготное кредитование для участников СЭЗ на территориях Республики Крым и г. Севастополя

Требования к заемщику

- Наличие действующего статуса участника свободной экономической зоны и заключенного договора об условиях деятельности в СЭЗ
- Отсутствие на дату заключения договора процедур банкротства и реорганизации; деятельность не должна быть приостановлена
- Отсутствуют неисполненные обязательства по уплате налогов, сборов, страховых взносов, пеней, штрафов, процентов

Цель кредитования

Осуществление капитальных вложений, а именно: приобретение и (или) создание основных средств в соответствии с договором об условиях деятельности в свободной экономической зоне

Ставка

Эквивалентна КС ЦБ (не выше **15%**)

Максимальный срок финансирования

До **10** лет

Общий объем капитальных вложений

Не менее **30** млн руб.

Сумма кредита

От **10** млн руб. до **10** млрд руб.

Финансируемые направления:

ОКВЭД

01, 03	Сельское, лесное хозяйство, охота, рыболовство и рыбоводство
10 – 11, 13–14, 16, 21–23.1, 25–30, 33	Обрабатывающие производства
38	Сбор, обработка и утилизация отходов; обработка вторичного сырья
41–42	Строительство
45.20	Техническое обслуживание и ремонт автотранспортных средств
49–52	Транспортировка и хранение
55	Деятельность по предоставлению мест для временного проживания
61–63	Деятельность в области информации и связи
72	Научные исследования и разработки
77.21, 79	Деятельность административная и сопутствующие дополнительные услуги
85	Образование
86–88	Здравоохранение
91.04, 93.1, 93.29	Деятельность в области культуры, спорта, организации досуга и развлечений

Механизм финансового содействия ЕАЭС: льготное кредитование кооперационных проектов

Наднациональный механизм ЕАЭС, субсидирующий 100% ключевой ставки по кредитам для совместных промышленных проектов из трех и более стран Евразийского экономического союза



Параметры субсидии

- Коммерческая ставка кредита **до 20,5% для РФ¹** (КС ЦБ + 6,5%)
- **Полная компенсация КС ЦБ** страны ЕАЭС в соответствующей валюте
- Максимальный объем субсидии: **до 350 млн руб. в год**
- Срок субсидирования: **до пяти лет**
- Отбор проектов: **два раза в год (до 1 апреля и 1 октября)**

01

Получатели меры

- **Финансовая организация** (банк/институт развития), включенная в перечень ЕЭК, получает субсидию
- **Промышленное предприятие** — фактический бенефициар, получатель льготного кредита

02

Направления расходов

CAPEX

- Капитальное строительство и реконструкция
- Оборудование и технологическое оснащение (в т. ч. лизинг)
- Проектирование и изыскания
- Лицензии, технологии, ПО
- Таможенные пошлины и сборы
- Земля, здания, аренда
- Ввод в эксплуатацию (как часть капитальных работ)

OPEX

- До 20% — на закупку сырья и комплектующих
- До 20% — на закупку запчастей
- До 40% — на запуск производства и ввод в эксплуатацию

Без процентных ограничений:

- аренда оборудования и помещений
- эксплуатационные расходы (ТЭР, обслуживание основных фондов)
- страхование экспортных операций

03

1 – при текущей ключевой ставке ЦБ 16,5% льготная ставка для заемщика составит не более 6,5%.



Ключевые требования и критерии отбора кооперационных проектов



Требования к проекту

- Участие **≥ 3 участников** из **≥ 3 стран ЕАЭС**
- Срок реализации **≤ 5 лет**
- Подтверждение происхождения продукции: **СТ-1 / Правила № 105 / СПИК** (или аналог)
- Допустимы комбинированные модели кооперации

01

Форма кооперации	Содержание	Порог участия
Производственная	Материалы и комплектующие	5% (старт с 1,5%) ¹
Технологическая	Оборудование, ПО, технологии	≥5%
Услуги	Проектирование, инжиниринг, строительство	≥10%
Инвестиции	Имущественный вклад	≥10%

Требования к заемщику

- ОКВЭД с 11–33** (кроме 10 «Пищевые продукты»)
- Юрлицо ЕАЭС; действует **≥ 1 года** или создано под проект
- Нет долгов по налогам **> 500 тыс. руб.** и просрочек перед банками
- Нет реорганизации/банкротства
- Доля иностранных (не ЕАЭС) участников **≤ 50%**

02

Требования к банку

- Резидент ЕАЭС, лицензия, деятельность **≥ 5 лет**
- Нет задолженности перед бюджетом
- Опыт инвестиционного финансирования
- Включен в утвержденный ЕЭК перечень**

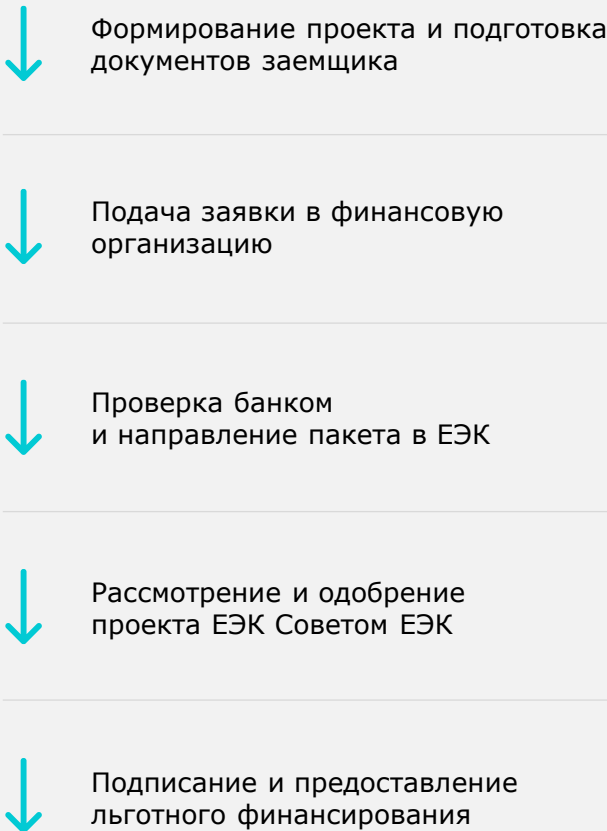
03

Несмотря на более чем двухлетний период действия, механизм остается недооцененным: уровень практического использования крайне низкий, а число реализованных кейсов ограничено, при этом условия программы привлекательны

1 – по производственной кооперации допускается стартовое участие от 1,5% в себестоимости продукции, при этом доля должна быть доведена до 5% к завершению реализации проекта.

Источник: Решение Евразийского межправительственного совета от 26.10.2023 N 3 (ред. от 27.03.2026)

Порядок получения субсидии



Инвестиционный кредит под 6% и другие меры поддержки от Корпорации МСП

О программе

- Цель – стимуляция создания новых производств в **26 моногородах и 28 ОЭЗ¹** путем предоставления бизнесу льготных кредитов и гарантий
- Реализация запланирована **до 2030 г.**
- Финансируются проекты МСП в моногородах, за исключением: некоторых подакцизных товаров, деятельности градообразующего предприятия, сырьевых отраслей, операций с недвижимостью, финансовых/страховых услуг, госуправления и ряда оптово-розничных сервисных ОКВЭД²

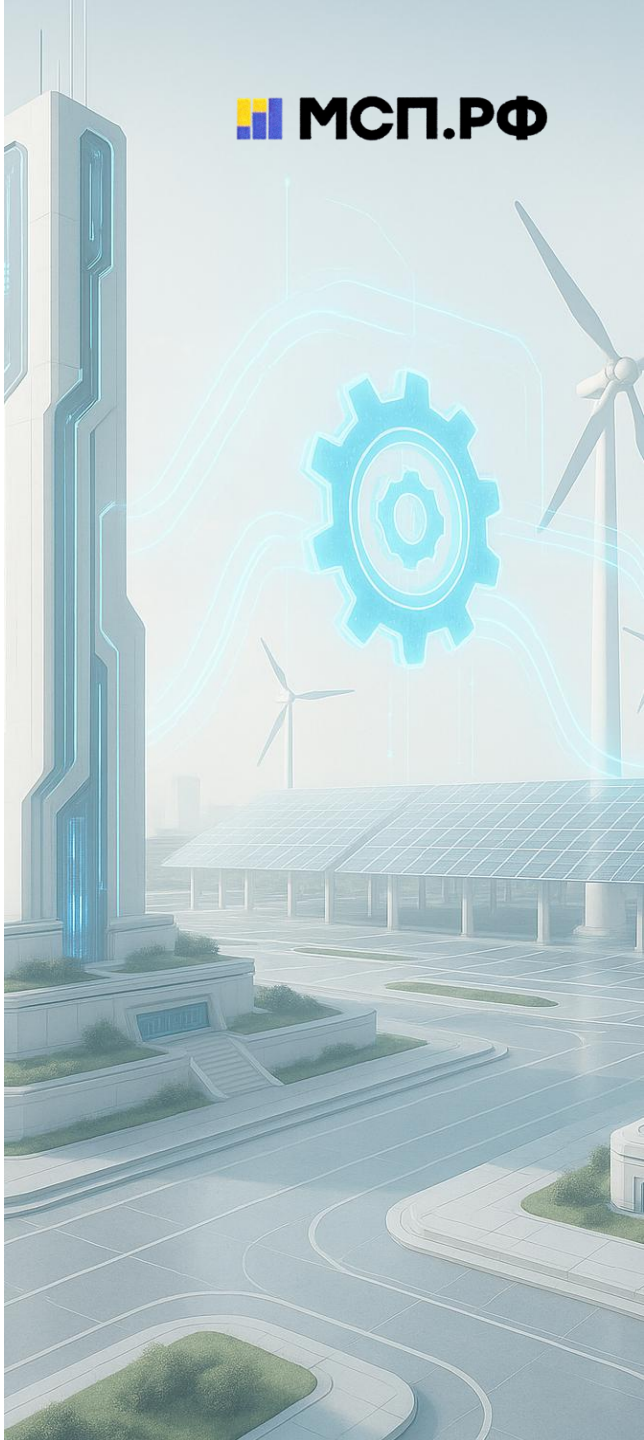
Вид поддержки	Льготная ставка	Макс. сумма	Макс. срок
Инвестиционный кредит ⁵	6%–10% годовых	до 200 млн ₽	5 лет
Оборотный кредит	10% годовых	до 50 млн ₽	3 года
Гарантийная поддержка ³	–	Покрытие до 50% от суммы кредита	–

Требования к заемщику

1. Регистрация в Едином реестре субъектов МСП
2. Зарегистрирован или реализует проект на территории моногорода
3. Не аффилирован с крупным бизнесом⁴
4. Не участвует в других программах, где субсидируется процентная ставка по кредиту
5. Выручка от сделок и стоимость закупок у градообразующего предприятия не должны превышать 50% от общих показателей проекта

1 – Полный перечень на сайте МСП.РФ «Поддержка предпринимателей в моногородах и ОЭЗ»
2 – Полный перечень в Решении о порядке предоставления субсидии № 25–62303–02176–Р от 12.09.2025 г.
3 – При нехватке залога по инвесткредитам Корпорация МСП бесплатно предоставляет «зонтичное» поручительство, которое оформляется мгновенно в банке вместе с кредитом
4 – Доля компаний не-МСП в капитале < 25%, годовая выручка группы < 4 млрд руб.
5 – Для предпринимателей в моногородах льготная ставка – 6%, для ОЭЗ – 10%, КС ЦБ – 7%, но не менее 10%

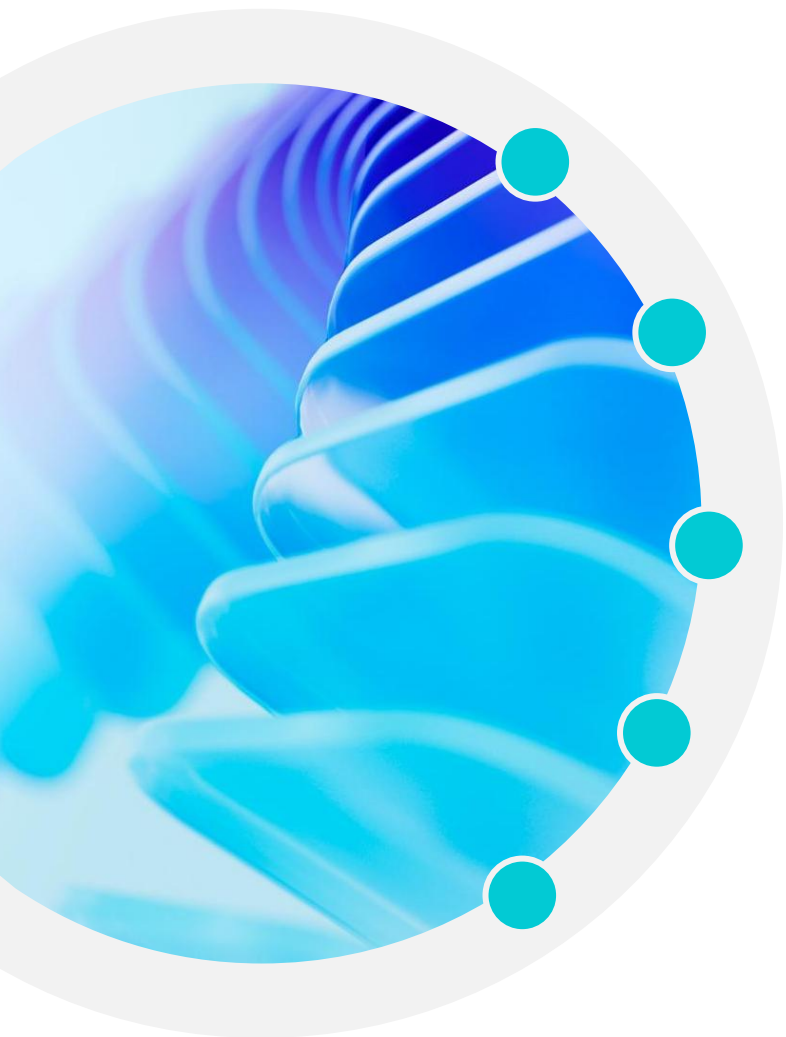
Источник: Решение о порядке предоставления субсидии № 25–62303–02176–Р от 12.09.2025 г., Решение о порядке предоставления субсидии № 25–62304–02220–Р от 12.09.2025 г., Федеральный закон "О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации" № 209–ФЗ от 24.07.2007 г.



06

Подход Strategy Partners
к сопровождению проектов,
направленных на получение
государственной поддержки

На пути к получению господдержки компании встречаются определенные сложности и могут совершить ошибки



01

Формальные требования — неполный комплект документов, ошибки при заполнении форм, неподписанные/незаверенные документы, не все разделы бизнес-плана или других документов заполнены полностью

02

Нормативные требования — проект или заявитель может не соответствовать одному или нескольким требованиям

03

Сложный процесс — чаще всего получение господдержки включает в себя несколько этапов (включение в перечень проектов/технологий/продукции, подготовка комплекта документов и подача заявки, конкурсный отбор, экспертная проверка проектов министерством / институтом развития)

04

Сжатые сроки подачи — часто окна с возможностью подачи заявки открываются на небольшой срок (до двух недель)

05

Долгие сроки согласования — могут достигать 12 месяцев с учетом бюджетного процесса и всех этапов получения поддержки

В своей практике мы применяем разные механизмы повышения шансов получения и максимизации объема возможной государственной поддержки

Старт

Выбор наиболее оптимальной программы



01 Качественная проработка основных документов

- Бизнес-план
- Финансовая модель
- Стратегия развития

02 Слияние/дробление портфеля инициатив и проектов

- Оптимальная структура и периметр заявки на программу

03 Сроки / попадание в циклы программы

- Понимание основных процессов распределения бюджетных средств, циклов рассмотрения заявок

04 Организационная готовность к быстрой отработке замечаний операторов мер поддержки

- Мобилизованный ресурс для детализации материалов, подготовки презентаций, уточнения формулировок

Меры государственной поддержки стремительно развиваются, необходим постоянный мониторинг

Strategy Partners оказывает своим клиентам услуги комплексного сопровождения для получения мер государственной поддержки

Порядок реализации проекта

Обращение к консультанту



Анализ ситуации



Формирование пакета документов



Согласование условий поддержки



Что мы делаем

- Клиент передает материалы в формате «как есть»
- Мы проводим первичный анализ применимости мер поддержки

- Оценка текущей ситуации в проекте
- Определение потребностей проекта
- Подбор оптимального набора мер господдержки
- Предварительное согласование с операторами мер господдержки

- Формируем пакет документов:
- анализ рынков сбыта и подтверждение плана продаж
 - бизнес-план с финансовой моделью
 - технологическая экспертиза и подтверждение эффективности технологии
 - оценка рисков

- Проработка с ключевыми участниками процесса получения поддержки:
- банки
 - институты развития
 - операторы мер государственной поддержки

Результат

Дается экспертное заключение:

- проект может претендовать на меры поддержки
- есть основания, по которым меры поддержки неприменимы

- Подтверждение пригодности проекта для получения мер поддержки
- Рекомендации по структуре финансирования проекта

- Пакет документов, необходимых для обращения в банк и к операторам мер господдержки

- Получение льготного финансирования и других мер господдержки

После запуска проекта мы предлагаем сопровождение для выполнения всех требований операторов государственной поддержки

Дополнительные опции

- Поддержка деятельности совета директоров проектной компании: аналитика, мониторинг изменения законодательства о поддержке, проработка ТЭО изменений в проекте, коммуникация с операторами мер поддержки и банками
- Помощь в формировании совета директоров и иных органов управления, в т. ч. подбор независимых директоров



Клиент, получающий меры господдержки



Запуск проекта с господдержкой вместе со Strategy Partners



Supply chain management



Корректировка стратегии проекта и ее переутверждение с операторами поддержки



Оценка результатов проекта



Принятие стратегических решений по проекту



Стратегия экспорта



Сопровождение CMP и ввода в эксплуатацию



Операционное управление



Мониторинг деятельности заемщика



Операционная эффективность

07

Примеры реализованных проектов.
Информация о компании

Клиент — одно из ведущих предприятий по проектированию и поставкам оборудования



Гос. поддержка

Цели

- Компания осуществляет предпроектное обследование промышленных и производственных объектов с целью реконструкции, модернизации или создания нового объекта
- Дополнительно компания предлагает поставку присадок и реагентов для бурения, гидроразрыва и нефтепереработки
- Дальнейшее развитие компании предполагается через создание холдинга с широкой диверсификацией по разным индустриям, для этого требуется определить наиболее перспективное направление для первого пилотного проекта с учетом наличия мер господдержки и потенциала развития отрасли

» Задачи

- Подбор нового направления для развития:
 - Верификация целей и ожиданий топ-менеджмента / бенефициаров компании
 - Подбор потенциальных направлений для верхнеуровневого анализа (не более 10)
 - Оценка объемов рынка, анализ динамики рынка, импортозависимости, барьеров выхода
 - Разработка методологии и критериев для отбора и приоритизации выбранных направлений
 - Формирование матрицы отбора и ранжирование продукции для определения самых перспективных направлений
- Углубленный анализ возможных направлений
- Дорожная карта по выходу на новый рынок
- Подготовка пакета документов, для привлечения господдержки

» Результаты

- Определен короткий перечень отраслей и направлений для дальнейшего отбора и анализа (3 наиболее перспективных направления)
- Проведен глубокий анализ отобранных сегментов
- Разработана верхнеуровневая финансовая модель по выбранным направлениям
- Определено наиболее перспективное направление
- Разработана верхне-уровневая дорожная карта по выходу на новый рынок
- Подготовлен полный комплект документов для привлечения льготного финансирования и других мер господдержки

Поиск нового направления бизнеса с учетом наличия эффективных мер господдержки и перспективности отрасли

Клиент — один из крупных агрохолдингов в России



Гос. поддержка

Цели

- У группы компаний реализуется значительная инвестиционная программа, для повышения эффективности реализации инвестиционных проектов необходимо системно подобрать возможные и применимые меры государственной поддержки

» Задачи

- Анализ текущей ситуации в компании по использованию мер государственной поддержки, определение потребностей проектов и бизнеса в целом
- Анализ федеральных и региональных мер государственной поддержки (по всем регионам присутствия компании)
- Анализ преференциальных режимов и возможностей их использования (налоговые льготы, особые статусы, неизменность условий и др.)
- Оценка реализуемости мер государственной поддержки
- Формирование оптимального набора мер господдержки для дальнейшей реализации
- Разработка дорожной карты по получению мер государственной поддержки

» Результаты

- Проведен системный анализ возможностей применения мер господдержки компаниями Группы
- Предложен оптимальный и рекомендуемый набор мер в разрезе по дивизионам и компаниям, отобрано более 30 мер государственной поддержки компаний (из более чем 100), как инвестиционной, так и операционной стадии
- Предложены дополнительные опции в качестве альтернатив
- Обозначена взаимоувязка мер поддержки, которые можно совмещать и совмещение которых невозможно
- Сформулированная дорожная карта по получению отобранных наиболее привлекательных и реализуемых мер государственной поддержка
- Рассчитан потенциальный эффект от применения мер господдержки, составивший более 20 млрд рублей

Подбор оптимальных мер господдержки для группы компаний



Клиент — одно из ведущих предприятий по производству комплектующих для авиационной техники



Гос. поддержка

Цели

- Подобрать оптимальный набор мер господдержки для повышения эффективности реализации проекта, устойчивости, а также инвестиционной привлекательности проекта по строительству и запуску нового производства комплектующих для самолетов и изделий двойного назначения

» Задачи

- Оценка текущей ситуации в проекте и определение его потребностей
- Подбор наиболее оптимальных и выгодных программ под требования проекта
- Формирование дорожной карты по получению мер господдержки с учетом всех сроков, необходимых мероприятий, ключевых требований и документов для получения господдержки

» Результаты

- Подбран оптимальный набор мер господдержки, было рассмотрено более 100 региональных и федеральных мер господдержки
- Размер привлеченного займа составит 830 млн руб., экономия на процентах в сравнении с коммерческой ставкой составит более 400 млн руб.
- Сформирована структура финансирования проекта с максимальным использованием льготного финансирования
- Сформирована дорожная карта по получению мер господдержки по программе Фонда развития промышленности (ФРП) и Минпромторга России с учетом всех сроков, необходимых мероприятий, ключевых требований и документов для получения господдержки

**Подбор оптимального
набора мер
господдержки**



Клиент — группа компаний, включающая производителя напитков, сеть отелей и ресторанов



Гос. поддержка

Цели

- Привлечение мер государственной поддержки для повышения эффективности реализации проекта, устойчивости, а также инвестиционной привлекательности

» Задачи

- Подбор необходимых мер государственной поддержки
- Структурирование проекта под требования выбранных мер поддержки
- Оценка эффективности и выгоды от применения отобранных мер
- Определение взаимоисключающих/взаимодополняющих мер поддержки, выбор наиболее привлекательных
- Оценка наличия бюджетных средств для реализации отобранных мер поддержки
- Предварительное согласование с операторами мер поддержки и институтами развития

» Результаты

- Подобран оптимальный набор мер государственной поддержки с учетом их влияния на экономику проекта (включая федеральные и региональные налоговые льготы, СЗПК, инструменты льготного финансирования и др.)
- Сформирована дорожная карта по получению мер государственной поддержки

Подбор мер государственной поддержки для реализации проекта по развитию туристской территории в Краснодарском крае

Клиент — крупный производитель ветеринарных препаратов



Гос. поддержка

Ситуация

- Клиент планирует расширить производство ветеринарных препаратов за счет строительства нового завода
- Для привлечения кредитного финансирования необходим пакет документов: исследование рынка, финансовая модель проекта и бизнес-план
- Также клиент рассматривает возможности по привлечению мер государственной поддержки для финансирования проекта

Цели

- Анализ и построение прогноза российского рынка ветеринарных препаратов
- Подготовка финансовой модели и бизнес-плана проекта
- Определение возможных инструментов государственной поддержки проекта

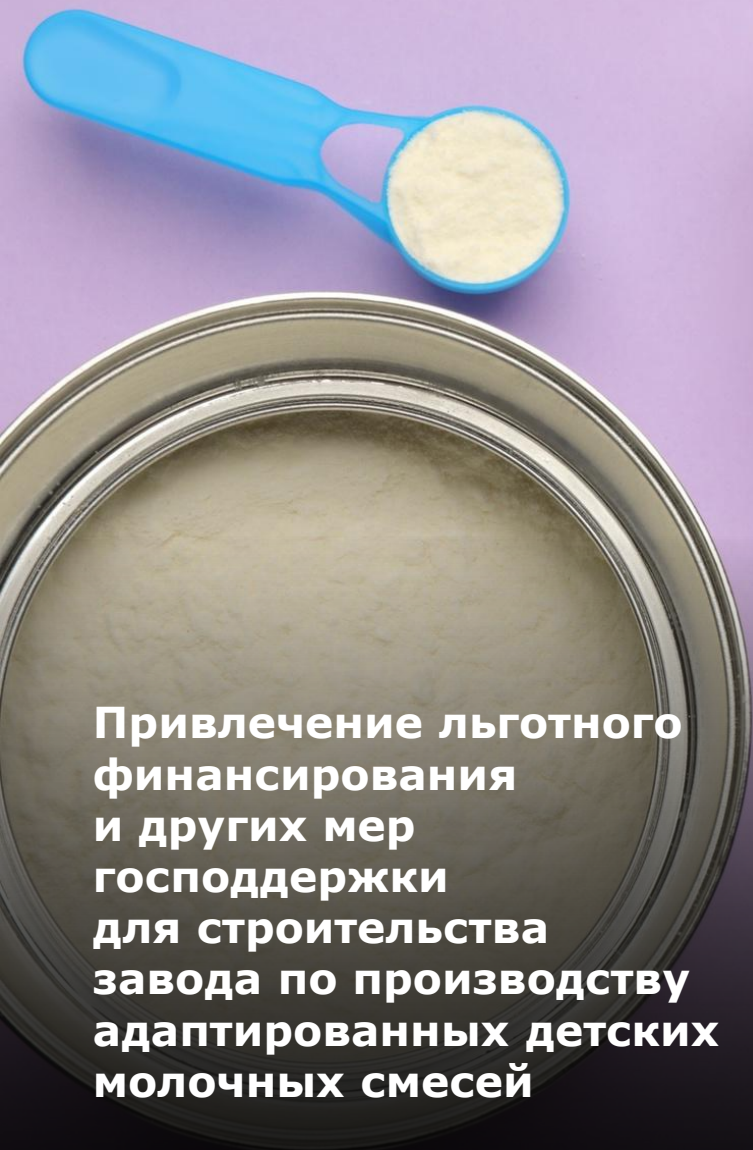
» Подход

- Проведена серия интервью с топ-менеджментом клиента и экспертами для оценки текущей ситуации
- Проведен анализ конкурентного ландшафта на ветеринарных препаратах
- Определены тенденции на российском рынке ветеринарных препаратов
- Проведен анализ новых проектов по созданию и расширению производств
- Идентифицированы основные драйверы и барьеры рынка для построения прогноза
- Определены наиболее вероятные сценарии для прогноза рынка
- Проведен анализ проекта на возможность привлечения различных мер государственной поддержки
- Разработаны финансовая модель и бизнес-план проекта
- Сопровождение Клиента в привлечении финансирования и адаптация документов под требования институтов развития

» Результаты

- Проведен анализ рынка ветеринарных препаратов
- Разработаны бизнес-план и финансовая модель проекта в нескольких сценариях
- Определена будущая конкурентная позиция Клиента на российском рынке
- По итогам проекта Клиент получил льготный кредит на сумму более 2 млрд руб.

Привлечение льготного финансирования для строительства завода по производству ветеринарных препаратов



Клиент — международный инвестиционный холдинг



Гос. поддержка

Ситуация

- Международная компания с опытом реализации инвестиционных проектов в сфере детского питания приняла решение о строительстве завода по производству заменителей грудного молока в России

Цели

- Выявить свободную емкость рынка и определить наиболее перспективные сегменты рынка для входа нового бренда
- Составить бизнес-план компании
- Подготовить пакет документов для привлечения государственной поддержки и льготного кредитования



Подход

- Исследование рынков сырья. Формирование длинного списка потенциальных поставщиков сырья в радиусе 800 км от местоположения производства
- Проведение интервью с переработчиками молока для определения возможных объемов поставок и цен реализации продукции
- Разработка рекомендаций касательно закупок, импорта и использования сырья
- Маркетинговое исследование рынка заменителей грудного молока, изучение ключевых производителей и импортеров
- Изучение динамики продаж заменителей грудного молока в розничных сетях и онлайн-каналах
- Прогноз потребления заменителей грудного молока с учетом изменения рождаемости и проникновения продукта
- Изучение потенциальных каналов сбыта для экспорта заменителей грудного молока
- Разработка подробной финансовой модели компании



Результаты

- Определен шорт-лист ключевых компаний-поставщиков сырья, получены письма о готовности сотрудничать от российских переработчиков сырья
- Выделены категории сырья, которые необходимы импортировать и уточнены потенциальные зарубежные компании-экспортеры
- Подтверждена возможность работы проекта с использованием >70% отечественного сырья
- Осуществлена оценка объемов рынка конечной продукции, конкуренции и потребления заменителей грудного молока
- Проанализированы ключевые барьеры выхода на рынок, основные сегменты потребления и возможности сбыта продукции
- Реализуемость проекта подтверждена маркетинговым исследованием, бизнес-планом и финансовой моделью
- Рассмотрение привлечения финансирования и других мер господдержки находится на продвинутой стадии



Клиент — крупный оптовый поставщик автомобильных деталей



Гос. поддержка

Ситуация

- Планируется строительство завода ЛКМ с высокой степенью локализации для автомобильной промышленности

Цели

- Оценить доступную емкость рынка, подтвердить зависимость от импорта в целевых сегментах
- Разработать комплект документов для привлечения льготного финансирования

»» Подход

- Проведена серия интервью с топ-менеджментом клиента и экспертами для оценки текущей ситуации
- Проведен анализ конкурентного ландшафта ЛКМ для автомобильного рынка
- Определены тенденции на российском рынке авто ЛКМ
- Проведен анализ новых проектов по созданию и расширению производств
- Идентифицированы основные драйверы и барьеры рынка для построения прогноза
- Определены наиболее вероятные сценарии для прогноза рынка
- Проведен анализ проекта на возможность привлечения различных мер государственной поддержки
- Разработаны финансовая модель и бизнес-план проекта
- Сопровождение Клиента в привлечении финансирования и адаптация документов под требования институтов развития

»» Результаты

- Проведен анализ рынка ветеринарных препаратов
- Разработаны бизнес-план и финансовая модель проекта в нескольких сценариях
- Определена будущая конкурентная позиция Клиента на российском рынке
- Рассмотрение привлечения финансирования и других мер господдержки находится на продвинутой стадии

Привлечение льготного финансирования по программе КИП для создания производства лакокрасочных материалов



Клиент — крупнейший продавец чая и приправ на OZON и Wildberries



Гос. поддержка

Цели

- Привлечь льготное финансирование Московского фонда поддержки промышленности и предпринимательства для проекта создания фабрики по производству наборов чая и специй

» Задачи

- Провести исследование рынка чая и специй для подтверждения экономики проекта и доходной части проекта
- Разработать финансовую модель и бизнес-план проекта с учетом требований банка и институтов развития
- Сопровождение проекта до момента получения льготного финансирования

» Результаты

- Подготовлен комплект документов с целью привлечения банковского финансирования
- Проведена презентация проекта и коммуникация с банком и МФПП
- Осуществлено сопровождение проекта
- Получено льготного финансирования по ставке 3% годовых на сумму более 1 млрд рублей

**Привлечение льготного
финансирования
Московского фонда
поддержки
промышленности
и предпринимательства**



Клиент — крупная компания по автоматизации складов



Гос. поддержка

Цели

- Привлечение мер государственной поддержки для повышения эффективности реализации проекта, устойчивости, а также инвестиционной привлекательности

» Задачи

- Подбор необходимых мер государственной поддержки
- Проведение маркетингового исследования рынка
- Разработка бизнес-плана и финансовой модели проекта для получения промышленной ипотеки

» Результаты

- Разработан комплект документов для привлечения промышленной ипотеки
- Компания включена в реестр заемщиков, одобрена выдача кредита в размере 500 млн рублей на приобретение объекта недвижимости

**Привлечение
промышленной ипотеки
для строительства завода
по производству
складского
оборудования**



Строительство и запуск нового высокотехнологичного автоматизированного завода по производству домокомплектов из легкого бетона



Гос. поддержка

Цели

- Привлечение мер государственной поддержки для повышения эффективности реализации проекта, устойчивости, а также инвестиционной привлекательности

» Задачи

- Подбор необходимых мер государственной поддержки
- Разработка комплекта документов для получения субсидии на НИОКР (ПП РФ № 1649)
- Проведение маркетингового исследования рынка
- Разработка бизнес-плана и финансовой модели проекта для получения льготного финансирования по программам ФРП, получения классического банковского финансирования
- Подготовка комплекта документов для заключения СЗПК

» Результаты

- Разработан комплект документов для включения технологии в перечень современных технологий для получения субсидии на НИОКР
- Разработан комплект документов для привлечения финансирования по программам ФРП и заключения СЗПК
- Привлечено финансирование на реализацию проекта

**Сопровождение
получения мер
государственной
поддержки
для реализации проекта
по организации
производства
домокомплектов**



Клиент — один из крупнейших производителей листового проката

Цели

- Заключение специального инвестиционного контракта для получения налоговых льгот и других мер государственной поддержки

» Задачи

- Подбор необходимых мер государственной поддержки в рамках СПИК
- Верификация бизнес-плана и финансовой модели проекта
- Подготовка полного комплекта документов
- Внесение технологии производства в перечень современных технологий

» Результаты

- Подготовлен полный комплект документов для подачи заявки на заключение СПИК
- Актуализирован перечень современных технологий
- Комплект документов согласован с ФРП
- Заключен СПИК, контракт внесен в реестр заключенных

Подготовка комплекта документов и сопровождение проекта с целью заключения СПИК 2.0



Клиент — крупный производитель макаронных изделий



Гос. поддержка

Ситуация

- Планируется строительство завода по производству макаронных изделий

Цели

- Анализ и построение прогноза российского рынка макаронных изделий
- Подготовка финансовой модели проекта
- Определение возможных инструментов государственной поддержки проекта



Подход

- Проведена серия интервью с топ-менеджментом клиента и экспертами для оценки текущей ситуации
- Проведен анализ конкурентного ландшафта
- Определены тенденции на российском рынке
- Проведен анализ новых проектов по созданию и расширению производств
- Идентифицированы основные драйверы и барьеры рынка для построения прогноза
- Определены наиболее вероятные сценарии для прогноза рынка
- Проведен анализ проекта на возможность привлечения различных мер государственной поддержки
- Разработаны финансовая модель проекта
- Сопровождение Клиента в привлечении финансирования и адаптация документов под требования институтов развития



Результаты

- Проведен анализ рынка ветеринарных препаратов
- Разработаны бизнес-план и финансовая модель проекта в нескольких сценариях
- Определена будущая конкурентная позиция Клиента на российском рынке
- Рассмотрение финансирования находится на продвинутой стадии

**Привлечение льготного
финансирования
для строительства
завода по производству
макаронных изделий**



Ситуация

- Компания планирует реализацию инвестиционного проекта
- Компания располагает собственными средствами, однако для полной реализации проекта требуется внешнее финансирование
- Клиент рассматривает широкий спектр источников капитала

Цели

- Оценка доступных инструментов и источников капитала
- Определение структуры финансирования проекта
- Выявление ключевых развилок при выборе определенного источника финансирования
- Формирование плана дальнейшей проработки



Подход

- Работа построена в формате трех тематических блоков:
 1. Варианты финансирования Банком: требования, механика, условия
 2. Привлечение внешних инвесторов: возможные условия и риски
 3. Ландшафт мер государственной поддержки
- Использование инструментов голосования для формирования вариантов структуры финансирования, а также для определения приоритетных мер государственной поддержки
- Формирование дорожной карты, назначение ответственных и сроков



Результаты

- Целевая структура финансирования окончательно не выбрана, но определён перечень потенциальных инструментов и ключевых развилок
- Сформирован приоритетный пул мер государственной поддержки
- Определена необходимость отдельно проработать все озвученные инструменты и источники капитала
- Определена потребность в проведении маркетингового исследования рынка анилина

**Проведение
стратегической сессии
по подбору доступных
мер государственной
поддержки для проекта**



**Подготовка документов
по инвестиционному
проекту строительства
траулера-свежьевика
с целью закрепления
инвестиционных квот**

Клиент — один из крупных региональных добытчиков и производителей трески и пикши



Гос. поддержка

Цели

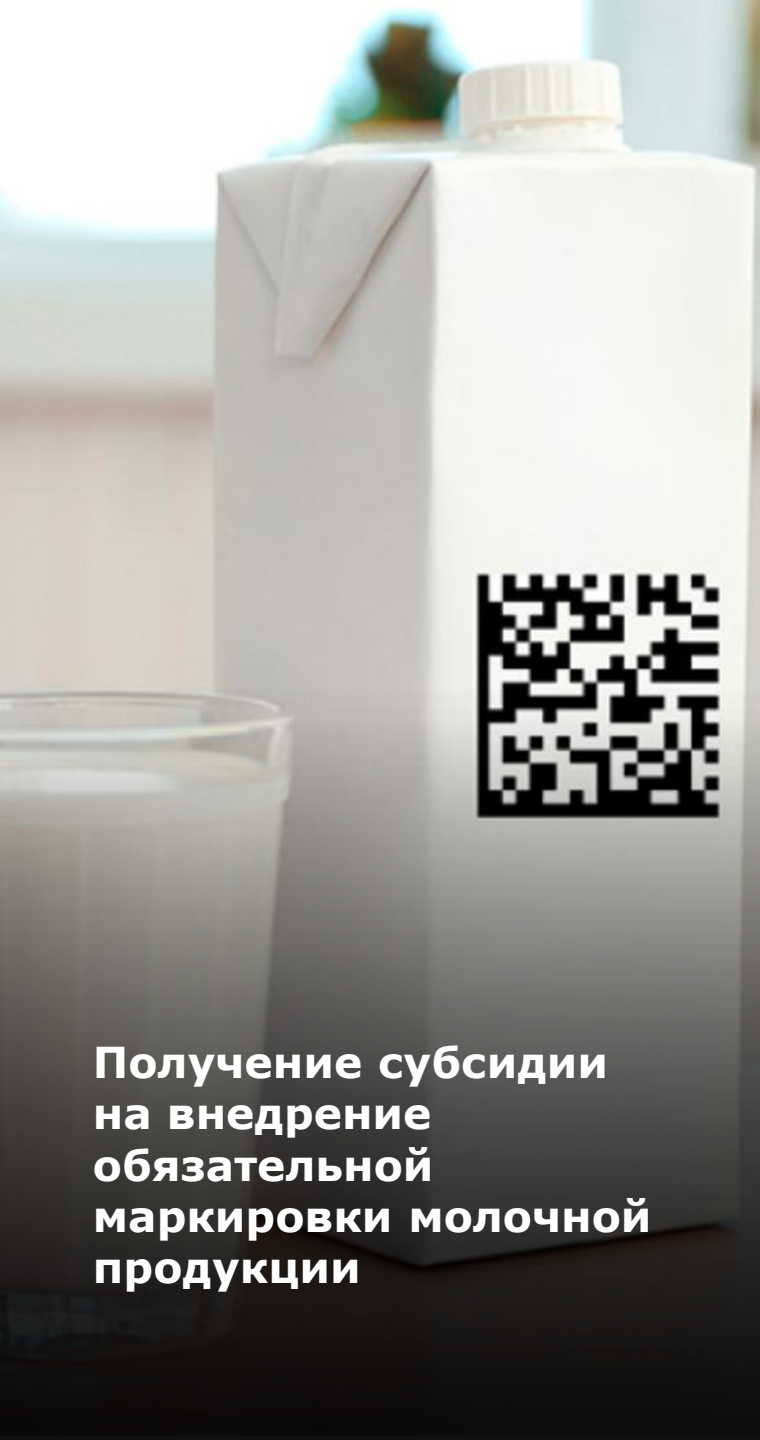
- В рамках планируемого проекта предполагается строительства траулера-свежьевика длиной 35 метров для вылова трески и пикши
- Клиент рассматривает возможности получения инвестиционных квот на вылов рыбы

» Задачи

- Анализ рынка трески и пикши
- Разработка финансовой модели проекта с учетом ранее понесенных затрат, требований законодательства
- Разработка бизнес-плана проекта
- Подготовка полного комплекта документов для подачи заявки на закрепление инвестиционных квот

» Результаты

- Подготовлен полный комплект документов для подачи заявки на закрепление инвестиционных квот
- Заявка принята к рассмотрения Федеральным агентством по рыболовству
- Выигран аукцион на распределение инвестиционных квот



Клиент — крупный региональный производитель молочной продукции



Гос. поддержка

Цели

- Определить расходы, по которым возможно возмещение с помощью получения субсидии на приобретение оборудования для маркировки молочной продукции
- Подготовить комплект документов для подачи заявки на региональном и федеральном уровнях
- Возместить до 70% понесенных затрат на покупку и запуск в эксплуатацию маркировочного оборудования

» Задачи

- Сбор первичных документов
- Верификация и систематизация всех документов по линиям производственного оборудования
- Оценка возможности возмещения затрат по направлениям расходов
- Расчет субсидии
- Подготовка презентации проекта и форм для подачи заявки на участие в отборе для получения субсидии

» Результаты

- Произведен расчет субсидии на возмещение затрат на маркировку молочной продукции
- Подготовлена презентация проекта для представления в органы власти
- Подготовлен полный комплект документов для подачи заявки на получении субсидии
- Пройден конкурсный отбор на региональном и федеральном уровне
- Получена субсидия на возмещение 70% затрат на маркировку

Получение субсидии
на внедрение
обязательной
маркировки молочной
продукции

Ведущая российская консалтинговая компания

БОЛЕЕ

30 лет

мы помогаем командам разных отраслей быстро
адаптироваться к изменениям и находить
эффективные решения для достижения целей

Топ-3

крупнейших
стратегических
консультантов
по версии РБК,
RUBIG — российская
«Большая тройка»

Топ-5

в сегменте
стратегического
консалтинга
по версии
рейтинга RAEX

1 800+

успешно реализованных
проектов для компаний —
лидеров в ключевых
секторах экономики

150+

проектов для
федеральных органов
исполнительной власти
и региональных
администратий

Контакты



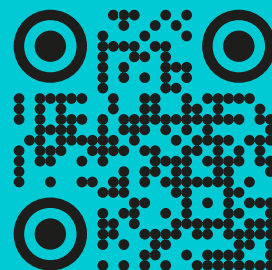
Вадим Аникин

Директор

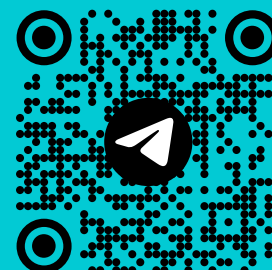
+7 (981) 748-43-52

anikin@strategy.ru

НОВОСТИ РЫНКА, ИНФОРМАЦИЯ О МЕРАХ ГОСПОДДЕРЖКИ,
ИССЛЕДОВАНИЯ И КОММЕНТАРИИ ЭКСПЕРТОВ В НАШИХ
СОЦИАЛЬНЫХ СЕТЯХ



strategy.ru



t.me/strategy
partners

121099, г. Москва, ул. Композиторская, д. 17

+7 (495) 730-77-47

inbox@strategy.ru